Souhrnná teritoriální informace:



Katar

Zastupitelský úřad 15. 11. 2026 9:34

Katar je suverénní stát Perského zálivu fungující jako dědičná monarchie, v jejímž čele stojí emír z rodiny Al-Thání. Politický systém je založen na centralizované výkonné moci, kterou emír vykonává prostřednictvím jmenované vlády. Emír rovně ž jmenuje členy poradního shromáždění Majlis al-Shura, jehož role je převážně konzultativní. Politické strany nejsou povoleny a státní instituce fungují v rámci modelu, který kombinuje prvky absolutistické a konstituční monarchie. Katar dlouhodobě usiluje o stabilitu, modernizaci veřejné správy a posilování své mezinárodní pozice prostřednictvím aktivní diplomacie a mediace regionálních sporů.

Ekonomika Kataru patří k nejvýkonnějším na světě. Základem hospodářství jsou rozsáhlé zásoby zemního plynu a ropy, díky nimž je země jedním z největších světových exportérů LNG. Energetický sektor tvoří většinu příjmů státního rozpočtu i exportů a představuje klíčový pilíř hospodářské stability. Vláda však v souladu s Katarskou národní vizí 2030 usiluje o diverzifikaci ekonomiky, rozvoj finančních služeb, inovací, cestovního ruchu a high-tech průmyslu. Významné investice směřují do infrastruktury, digitalizace, obnovitelných zdrojů a podpory domácí výroby s cílem posílit soběstačnost v klíčových odvětvích. Katar si udržuje velmi nízkou míru nezaměstnanosti, stabilní inflaci a vysoké devizové rezervy, které přesahují hodnotu ročního HDP. Suverénní fond Qatar Investment Authority patří mezi

Základní údaje	
Hlavní město	Dauha
Počet obyvatel	3,2 mil.
Jazyk	arabština
Náboženství	islám (oficiální náboženství) 65,7 %, hinduismus 13,8 %, křesťanství 15,1 %, buddhismus 3 %00
Státní zřízení	monarchie (emirát)
Hlava státu	Tamim bin Hamad Al-Thání
Hlava vlády	Tamim bin Hamad Al-Thání
Název měny	katarský riál (QAR)
Cestování	
Časový posun	+1 hodina (letní čas); +2 hodiny (zimní čas)
Kontakty ZÚ	

největší na světě a představuje zásadní nástroj pro stabilizaci ekonomiky i posilování mezinárodního vlivu země.

Probíhající konflikt na Blízkém východě má na Katar významné politické i ekonomické dopady. Na diplomatické úrovni posiluje jeho roli prostředníka, protože Katar udržuje kontakty s širokým spektrem regionálních aktérů a často vystupuje jako komunikační kanál mezi stranami konfliktu. Tato pozice zvyšuje jeho mezinárodní význam, ale zároveň přináší reputační rizika a tlak ze strany spojenců i protivníků. V reakci na zhoršené bezpečnostní prostředí Katar posiluje obrannou spolupráci se západními partnery, modernizuje ozbrojené síly a investuje do ochrany kritické infrastruktury, zejména energetické a dopravní.

Velvyslanec	Mgr. Marta Hušková
Ekonomický úsek	Mgr. Petr Kubálek
Konzulární úsek	Jana Mazánková, M.A.
CzechTrade	Eng. Ali Alfatesh
Czechinvest	ne
Ekonomika	2024
Nominální HDP (mld. USD)	230,72
Hospodářský růst (%)	2
Inflace (%)	1,1
Nezaměstnanost (%)	0,4

Ekonomické dopady konfliktu jsou dvojího charakteru. Na jedné straně roste globální poptávka po katarském LNG, protože odběratelé hledají stabilní dodavatele mimo nejrizikovější oblasti. Vyšší ceny energií podporují příjmy státního rozpočtu a umožňují pokračovat v rozsáhlých investičních projektech, včetně expanze těžby v Severním poli. Na druhé straně regionální napětí zvyšuje náklady na logistiku, pojištění námořní dopravy a bezpečnostní opatření, což může zpomalovat některé investice a zvyšovat provozní náklady firem. Katar rovněž čelí riziku narušení obchodních tras v případě eskalace napětí v Hormuzském průlivu, který je klíčový pro export LNG.

Navzdory těmto výzvám zůstává Katar jedním z nejstabilnějších států regionu. Jeho ekonomická síla, vysoké rezervy, diverzifikační strategie a aktivní diplomacie mu umožňují čelit dopadům konfliktu efektivněji než většina sousedních zemí. Dlouhodobé priority zahrnují urychlení transformace ekonomiky, posílení potravinové bezpečnosti a minimalizaci rizik plynoucích z regionální nestability, která bude i nadále formovat strategické směřování státu.

Kapitoly a podkapitoly:

1 Základní informace o teritoriu

- 1.1 Systém vládnutí a politické tendence v zemi
- 1.2 Zahraniční politika země
- 1.3 Obyvatelstvo

2 Ekonomika

- 2.1 Základní údaje
- 2.2 Veřejné finance a státní rozpočet
- 2.3 Bankovní systém
- 2.4 Daňový systém

3 Obchod a investice

- 3.1 Obchodní vztahy
- 3.2 Přímé zahraniční investice
- 3.3 FTA a smlouvy
- 3.4 Rozvojová spolupráce
- 3.5 Perspektivní obory (MOP)

4 Kultura obchodního jednání

- 4.1 Úvod
- 4.2 Oslovení
- 4.3 Obchodní schůzka
- 4.4 Komunikace
- 4.5 Doporučení
- 4.6 Státní svátky

5 Základní podmínky pro uplatnění českého zboží na trhu

- 5.1 Vstup na trh
- 5.2 Formy a podmínky působení na trhu
- 5.3 Marketing a komunikace
- 5.4 Problematika ochrany duševního vlastnictví
- 5.5 Trh veřejných zakázek
- 5.6 Platební podmínky, platební morálka a řešení obchodních sporů
- 5.7 Víza, poplatky, specifické podmínky cestování do teritoria
- 5.8 Zaměstnávání občanů z ČR
- 5.9 Veletrhy a akce

6 Kontakty

- 6.1 Kontakty na zastupitelské úřady ČR v teritoriu
- 6.2 Praktická telefonní čísla (záchranka, policie, požárníci, infolinky, apod.)
- 6.3 Důležité internetové odkazy a kontakty

1 Základní informace o teritoriu

Podkapitoly:

1.1 Systém vládnutí a politické tendence v zemi
1.2 Zahraniční politika země
1.3 Obyvatelstvo

1.1 Systém vládnutí a politické tendence v zemi

Oficiální arabský název státu je Dawlat Al Qatar, anglicky The State of Qatar, česky Stát Katar. Katar je monarchií (emirátem) s prvky absolutistické a konstituční monarchie. Nezávislost získal v roce 1971. Hlavou státu je emír, který je vybírán z rodu Al-Thání vládnoucího území Kataru od 19. století. Ve svých rukách soustřeďuje kontrolu nad výkonnou, zákonodárnou i soudní mocí. Exekutivní moc vykonává prostřednictvím vlády, kterou sám jmenuje a odvolává. Současná vláda má 19 členů, z toho 2 ženy. První ústava byla přijatá v roce 2005, předpokládala Parlament (Majlis Al-Shura) o 45 členech, z nichž 2/3 (30 členů) volených v přímé volbě a 1/3 (15 členů) jmenovaných emírem z členů vlády a jiných osobností. V roce 2021 se konaly první volby. V listopadu 2024 proběhlo všeobecné referendum, ve kterém 90,6 % voličů schválilo ústavní změny, které zrušily volby a vrátily se k plně jmenovanému orgánu. Emír zdůvodnil toto rozhodnutí obavami z narušení sociální soudržnosti, které volby vyvolaly. Tento krok je vnímán jako návrat k silnějšímu autoritářskému režimu a ústup od předchozích, byť omezených, demokratizačních snah. V současném katarském parlamentu zasedají 2 ženy, jedna je místopředsedkyně parlamentu. Politické strany nejsou v Kataru povoleny. Soudní moc je kontrolovaná emírem, který jmenuje a odvolává soudce. Jako vrchnímu veliteli obranných sil mu přímo podléhá obranná rada, která vykonává obvyklé funkce ministerstva obrany. V únoru 2026 vypukl ozbrojený konflikt mezi Izraelem a USA na jedné straně a Íránem na druhé straně, který otřásá bezpečnostní stabilitou v regionu. Americké cíle v zemích GCC (americké vojenské základny, sídla velkých amerických společností) a v několika případech i místní infrastruktura (například katarská rafinérie Ras Laffan) se staly cílem íránských odventých útoků balistickými raketymi a drony. V dubnu 2026 bylo uzavřeno příměří, které je nicméně velmi křehké.

1.2 Zahraniční politika země

Zahraniční politika Kataru je formovaná kombinací geopolitických faktorů, ekonomické moci, ambicí k posílení globálního vlivu a potřebou zajištění bezpečnosti režimu vládnoucí dynastie Al-Thání. Od konce 20. století Katar usiluje o co největší míru autonomie na poli zahraniční politiky, kterou velmi aktivně buduje prostřednictvím diverzifikace partnerství, energetické diplomacie a profilováním se v oblasti mediace.

Dlouhodobým trendem katarské politiky je strategie "balancování" mezi různými mocnostmi. Katar udržuje úzké vztahy s US, ale zároveň si vždy zachovával funkční kontakty s Íránem, Tureckem i dalšími regionálními aktéry. Katar je důležitým partnerem NATO, se kterým spolupracuje v rámci Istanbulské iniciativy spolupráce. Na katarském území se nachází největší americká základna na Blízkém východě Al-Udejd. Katar se od konce února 2026 ocitl mezi US a Íránem - fakticky jako jedna z vedlejších obětí konfliktu, který formálně není jeho a před kterým dlouhodobě varoval. Írán své útoky proti Kataru (a dalším zemím GCC) rámuje jako zásah proti americkým cílům. Dauha to odmítá a zdůrazňuje porušení své suverenity. Katar má omezené možnosti válečnou realitu ovlivnit. V dubnu 2026 uzavřené příměří je křehké, přetrvávají obavy z rozšíření konfliktu na údery proti dalším ekonomickým cílům. V budoucnu nelze vyloučit přenastavení některých aspektů bezpečnostní spolupráce s US a tlak na větší bezpečnostní integraci států GCC.

Katar patří k největším vývozcům LNG na světě. Energetický export využívá jako základní nástroj své zahraniční politiky - navazuje díky němu strategická partnerství v Asii i Evropě. Největším odběratelem katarského LNG je CN. Katarský plyn směřuje i do IN, JP, DE, NL, FR nebo IT. Zablokování Hormuzského průlivu vývoz LNG brzdí. Katar také investoval do texaského LNG projektu Golden Pass, kde vlastní 70 % podíl terminálu LNG (společně s Exxon Mobile, který vlastní 30 %). Důležitým partnerem Kataru je take Turecko. Zachování vztahů s Íránem navzdory probíhajícímu konfliktu je motivováno především sdílením obrovského ložiska zemního plynu.

V posledních letech se významnou oblastí katarského zájmu stala Afrika. Katar zde investuje do infrastruktury (např. výstavba nového mezinárodního letiště ve Rwandě a jednání o investici do Rwanda Airways), zemědělství i humanitární pomoci (Súdán, Somálsko, Libye). V některých případech působí jako mediátor, jindy jako ekonomický aktér. Tím posiluje svůj vliv mimo tradiční blízkovýchodní prostor a získává nové spojence v rámci Africké unie i OSN. Katar usiluje o roli mezinárodního prostředníka v regionálních konfliktech. Angažoval se v jednáních o Gaze, Libanonu či Súdánu. Angažuje se i v humanitárních otázkách na Ukrajině. (Zprostředkovává návrat ukrajinských dětí zavlečených do Ruska.) Hlavním nástrojem jeho měkké síly je televize Al-Džazíra, která výrazně ovlivňuje veřejné mínění v arabském světě. Katar také pořádá mezinárodní sportovní akce, které slouží k posílení jeho image. Katarská politika je terčem kritiky kvůli podpoře islamistických skupin a omezování lidských práv. Západní média a organizace kritizují zejména pracovní podmínky migrantů a vnímání lidských práv. Zároveň však Katar hraje důležitou roli v humanitární pomoci a globálních diplomatických iniciativách. Přestože Katar čelí kritice, daří se mu doposud udržet si nezávislost a do jisté míry i vliv – nejen v Zálivu, ale i v širším mezinárodním prostoru. Otázkou zůstává, jak zahraničí politiku Kataru dlouhodobě ovlivní destabilizace regionu způsobená probíhajícím konfliktem mezi US, Izraelem a Íránem.

1.3 Obyvatelstvo

Podle nejnovějších statistických údajů dosáhl počet obyvatel Kataru na začátku roku 2026 celkem 3,17 miliónů. Hustota zalidnění je 273 osob na km2. Průměrný věk obyvatelstva je cca 33 let. Podíl ekonomicky činného obyvatelstva je přibližně 87 %. Katařané se na celkovém složení obyvatelstva podílí zhruba 12 %. Cizinci s dlouhodobým pobytem pocházejí jak z arabských zemí (především Egypťané, Súdánci, Syřané, Libanonci - celkem asi 17 %), tak z asijských zemí (Indové 24 %, Nepálci 16 %, Filipínci 11 %, Pákistánci 5 %, Bangladéšané 5 %, Srílančané 5 %) a zbytek tvoří Evropané a Američané. Oficiálním náboženstvím v zemi je islám, islámské právo šaría je hlavním zdrojem legislativy. Katar je tolerantní k jiným náboženstvím a i ne-muslimové jsou oprávněni pracovat ve státních službách. Mezi Katařany (občany, nikoliv obyvateli Kataru) je 95 % muslimů, z nichž je 92 % sunnitů wahábistického směru, který je založen na striktním dodržování zásad původního islámu, a 8 % šíitů.

Úředním jazykem je arabština, vedle ní je běžně používaná angličtina.

2 Ekonomika

Podkapitoly:

2.1 Základní údaje
2.2 Veřejné finance a státní rozpočet
2.3 Bankovní systém
2.4 Daňový systém

2.1 Základní údaje

Katarská ekonomika patří mezi nejbohatší a nejvýkonnější ekonomiky světa. Katar disponuje obrovskými zásobami zemního plynu a ropy, jejichž těžba a export je základem jeho ekonomiky. (Katar je dlouhodobě jedním z největších světových exportérů LNG na světě.) Katar má jedno z největších HDP na obyvatele na světě, výrazně převyšující většinu evropských i asijských států. Vysoké příjmy obyvatel jsou výsledkem kombinace malého počtu občanů a mimořádně silného energetického sektoru. V posledních letech ekonomika rostla tempem kolem 2-4 % ročně, přičemž růst podporují především investice do exportu LNG, dopravy a finančních služeb. Příjmy z energetického sektoru umožnily vládě rozsáhlé investice do infrastruktury, zdravotnictví, školství i moderních technologií.

Katarská ekonomika je založena na modelu státního kapitalismu. Stát kontroluje většinu strategických podniků, zejména v oblasti energetiky, dopravy a financí. Nejvýznamnější společností je Qatar Energy, která spravuje těžbu a export plynu a ropy. Katar zároveň investuje obrovské prostředky do zahraničí prostřednictvím státního investičního fondu Qatar Investment Authority. Tento fond vlastní podíly v bankách, nemovitostech, sportovních klubech i průmyslových podnicích po celém světě. Cílem těchto investic je diverzifikace ekonomiky a snížení závislosti na fosilních palivech. V posledních letech se Katar snaží rozvíjet také jiné sektory hospodářství. Velký důraz je kladen na finanční služby, turistiku, leteckou dopravu a informační technologie. Významnou roli hraje společnost Qatar Airways, která se zařadila mezi největší letecké společnosti světa. Země investovala miliardy dolarů do výstavby stadionů, silnic, metra a hotelů. Tyto projekty přispěly k růstu stavebnictví a vytvořily pracovní místa pro zahraniční pracovníky.

V současné době katarskou ekonomiku ohrožuje rostoucí geopolitické napětí na blízkém východě. Katar je silně závislý na vývozu plynu přes Hormuzský průliv. Probíhající konflikt mezi Íránem, Izraelem a USA představuje vážné riziko pro obchod a energetický export, protože výrazně omezuje obchodní trasy, zvyšuje cenu dopravy a poškozuje energetickou infrastrukturu. (Byla zasažena rafinérie v Ras Laffanu.) Podle některých odhadů EIU a dalších analytiků by dlouhodobý konflikt v regionu mohl způsobit pokles katarského HDP až o 10 %.

Přesto všechno Katar zůstává jednou z ekonomicky nejstabilnějších zemí světa. Vláda se snaží diverzifikovat hospodářství, investovat do moderních technologií a připravit zemi na období po fosilních palivech. Budoucí vývoj katarské ekonomiky však bude výrazně záviset nejen na cenách energií, ale také na bezpečnostní situaci v celém regionu Blízkého východu.

Tabulka z MOP + navíc platební bilance, zadluženost/HDP.

Ukazatel	2023	2024	2025	2026	2027
Růst HDP (%)	1,54	2,36	2,5	6 ?	9,8 ?
HDP/obyv. (USD/PPP)	115337,75	117043,79	120687,73	129220,72	142920,1
Inflace (%)	3,03	1,23	0,54	2,7	3,1
Nezaměstnanost (%)	0,1	0,4	0,3	0,3	0,3
Export zboží (mld. USD)	97,76	95,04	109,3	122,64	159,43
Import zboží (mld. USD)	31,42	35,8	39,74	41,73	43,4
Saldo obchodní bilance (mld. USD)	68,31	62,44	54,03	62,6	85,11
Průmyslová produkce (% změna)	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Populace (mil.)	2,98	3,05	3,12	3,17	3,22
Konkurenceschopnost	89,72	85,33	89,93	N/A	N/A
Exportní riziko OECD	N/A	2	2	2	N/A

Zdroj: EIU, OECD, IMD

2.2 Veřejné finance a státní rozpočet

Veřejné finance	2024
Saldo státního rozpočtu (% HDP)	0,7
Veřejný dluh (% HDP)	41,1
Bilance běžného účtu (mld. USD)	37,196
Daně	**2025**
PO	N/A
FO	N/A
DPH	N/A

Katar patří mezi státy s největšími příjmy z exportu LNG a ropy, což dlouhodobě tvoří základ jeho veřejných financí. V roce 2024 skončilo hospodaření státu mírným přebytkem ve výši 0,7 % HDP a došlo ke snížení veřejného dluhu na 41,1 % HDP. Fiskální stabilitu podporovaly vysoké exportní příjmy a silné devizové rezervy. V roce 2025 se situace mírně zhoršila, rozpočet přešel do mírného deficitu, který odpovídal přibližně 0,8-1,1 % HDP. Schodek byl financovaný kombinací dluhu a rezerv. Na výdajové straně dominovaly investice do infrastruktury, zdravotnictví, školství a projektů zaměřených na diverzifikaci ekonomiky mimo uhlovodíkový sektor. Rok 2026 je zásadně ovlivněn eskalací bezpečnostní situace na Blízkém východě. Konflikt v regionu vede k narušení části energetické infrastruktury (mj. byla zasažena rafinerie v Ras Laffanu) a logistických tras, což snížilo exportní kapacitu LNG. Škody vzniklé konfliktem za prvních 5 měsíců roku 2026 způsobily odhadované roční ztráty cca 20 mld. USD. Došlo rovněž k výraznému narušení letecké dopravy. Situace tak významně zasahuje státní rozpočet, který se dostal pod tlak vyšších deficitů a zvýšené volatility příjmů. Současně výrazně rostou výdaje na obranu a bezpečnostní složky, což dále zvyšuje celkové rozpočtové zatížení. Dalším důsledkem jsou vyšší náklady na pojištění a přepravu energií, zejména v souvislosti s riziky v oblasti Hormuzského průlivu. Přesto Katar zůstává fiskálně silným státem díky rozsáhlým devizovým rezervám a suverénním investičním fondům, které umožňují krátkodobé šoky absorbovat. Dlouhodobě však zvýšená geopolitická rizika představují významný tlak na stabilitu veřejných financí a mohou zpomalit tempo ekonomické diverzifikace.

2.3 Bankovní systém

Sektor bankovnictví je rozvinutý. V Kataru podle aktuální informace místního MZV funguje 20 komerčních bank, z nichž 12 je katarských a 8 mezinárodních. Katarská centrální banka (Qatar Central Bank) určuje bankovní a peněžní politiku státu. Katarský rijál je navázaný na americký dolar, směnný kurz je pevně stanoven v poměru QAR 3,64 : US$ 1. K posílení fiskální a obchodní bilance jsou vládní orgány zavázány k fixaci kurzu, neboť uhlovodíkové komodity jsou denominovány v USD a navíc tento postup je zárukou pro investory a zároveň snižuje náklady případných státních půjček. Katarská centrální banka drží hlavní repo sazbu aktuálně na úrovni 5,25 %. Katar sleduje politiku amerického FEDu a úrokové sazby upravuje tak, aby udržel stabilitu měny navázané na americký dolar a zároveň reagoval na globální inflační tlaky. Vyšší sazby ovlivňují podnikové a hypotéční úvěry a zároveň odrážejí snahu centrální banky sladit domácí finanční podmínky s mezinárodními trendy. K intervenci je připraven i Qatar Investment Authority, který spravuje aktiva v odhadované hodnotě kolem 500 mld. USD.

Nejvýznamnějšími bankami v Kataru jsou Qatar National Bank, Commercial Bank, Doha Bank, Qatar Islamic Bank, ze zahraničních bank HSBC (UK), Arab Bank Ltd, (JOR), Mashreq Bank Ltd. (UAE), Standard Chartered Bank (UK). V roce 1997 byla založena Qatar Industrial Development Bank; jedná se o specializovanou, státem vlastněnou instituci financující malé a střední podniky. Podle investičního zákona č. 13 z roku 2000 (novelizovaného v roce 2019) je stále zakázáno podnikání zahraničního kapitálu v sektoru bankovnictví, pojišťovnictví a obchodních služeb. Vláda však vytvořila instituci Qatar Financial Center, který tuto formální překážku překonává a je možné zde registrovat zahraniční banky. Stávající zahraniční banky byly v Kataru založeny ještě před vyhlášením nezávislosti Kataru v roce 1971.

2.4 Daňový systém

Katar nemá zavedenou daň z příjmů zaměstnanců bez ohledu na skutečnost, zda jde o katarského občana nebo cizince žijícího na území Kataru. Zdaněný je však každý, kdo provozuje obchodní činnost za účelem zisku, včetně osob samostatně výdělečně činných. O zavedení DPH se dlouhodobě hovoří, její zavedení se nicméně opakovaně odkládá (předpokládá se zavedení 5 % DPH v souladu s doporučením GCC). Doposud nebyla zavedena ani silniční daň, neplatí se spotřební daně, kromě daně na alkohol, tabákové výrobky, energetické nápoje a slazené nápoje, kde je zavedena tzv. zdravotní daň, jinak označovaná jako "daň z hříchu", ve výši 100 % respektive 50%. Zaměstnavatel neodvádí za zaměstnance ani zdravotní a sociální pojištění.

Obchodní společnosti v Kataru podléhají daňovému režimu podle toho, kde jsou registrovány. Na výběr mají registraci na (i) Ministerstvu obchodu a průmyslu (daňově příslušná je General Tax Authority); (ii) Qatar Financial Center (QFC Tax Department) a (iii) Qatar Free Zone (QFZ Tax Authority). Jednotná korporátní daň činí 10 %. Výjimku tvoří příjem z ropných operací a ropného průmyslu, kde je zákonem stanovená minimální daň ve výši 35 %. Některé společnosti se mohou také registrovat u Qatar Science and Technology Park, který poskytuje daňové osvobození na výzkumné a rozvojové aktivity. Daň "ze zisku" má řadu výjimek. Jsou od ní osvobozeny například podniky založené jako přímé zahraniční investice. V rámci snahy přilákat zahraniční kapitál poskytuje Katar výhodné podmínky pro příliv zahraničních investic - levný plyn, elektřinu, nájemné pozemků, bezcelní dovozy zařízení podniků, bezcelní vývozy.

3 Obchod a investice

Podkapitoly:

3.1 Obchodní vztahy
3.2 Přímé zahraniční investice
3.3 FTA a smlouvy
3.4 Rozvojová spolupráce
3.5 Perspektivní obory (MOP)

3.1 Obchodní vztahy

Obchodní vztahy s ČR

Obchodní vztahy mezi Katarem a ČR v posledních letech rostou. Jsou zaměřené hlavně na průmyslové technologie, energetiku a strojírenství. Obchodní výměna mezi Katarem a ČR od roku 2010 setrvale rostla. V roce 2021 dosáhla 2,65 mld CZK, v roce 2022 výměna mírně narostla na 2,86 mld. CZK. V letech 2023 a 2024 došlo k mírnému poklesu na 2,63 respektive 2,59 mld. CZK. V roce 2025 dosáhla 3 mld CZK. K hlavním českým vývozním položkám patří elektrické přístroje, zařízení k automatickému zpracování dat, osobní automobily, technologie v energetice, pneumatiky, nábytek, sportovní potřeby, chladící a mrazící pulty, vybavení do koupelen, měřiče kapalin, elektrické kabely, civilní zbraně a podobně. Mezi dovozními položkami dominují hliník, polyetylen, prvky s tekutými krystaly, lasery, textilní výrobky. O případných dodávkách LNG se jedná. Statistiku vzájemného obchodu zkreslují reexporty (cca 10 % obratu).

Statistika obchodu ukazuje silnou asymetrii ve prospěch českého exportu. Katar je pro české firmy spíše perspektivním trhem než velkým obchodním partnerem v objemu, přičemž potenciální růst je zejména v energetice, infrastrukturních projektech a technologiích spojených s diverzifikací katarské ekonomiky a v obranném sektoru. Důležitou roli hrají také investiční a institucionální vazby, které se postupně rozvíjejí, včetně obchodních misí a spolupráce mezi firmami z obou zemí.

	2021	2022	2023	2024	2025
Import z ČR (mld. CZK)	2,65	2,86	2,63	2,59	3
Export do ČR (mld. CZK)	0,29	0,45	0,48	0,23	0,21
Saldo s ČR (mld. CZK)	2,36	2,41	2,16	2,36	2,79

Zdroj: ČSÚ

TOP 5 položek importu z ČR

SITC 3	Název zboží	Hodnota (mil. CZK)	Podíl z celku (%)
752	Zařízení k automat. zpracování dat, jednotky periferní	843	28,1 %
781	Automobily osobní aj. vozidla pro dopravu osob	378	12,6 %
716	Stroje točivé elektrické a jejich díly j. n.	284	9,5 %
772	Přístr. elek. ke spínání ap. obvodů elek., odpory aj.	278	9,3 %
714	Stroje, motory neelektrické (ne turbíny, motory píst.)	220	7,3 %

Zdroj: ČSÚ

TOP 5 položek exportu do ČR

SITC 3	Název zboží	Hodnota (mil. CZK)	Podíl z celku (%)
684	Hliník	86	42,6 %
571	Polymery etylénu v prvotní formě	77	38,1 %
691	Konstrukce vč. částí j. n. ze železa, oceli, hliníku	16	7,9 %
334	Oleje ropné, oleje z nerostů živičných (ne surové), přípravky z nich j. n., odpadní oleje	9	4,5 %
752	Zařízení k automat. zpracování dat, jednotky periferní	7	3,5 %

Zdroj: ČSÚ

Obchodní vztahy s EU

Obchodní vztahy mezi Katarem a EU jsou založeny především na energetice a postupně rostou i v oblasti investic a služeb. Katar je

pro EU významným dodavatelem LNG, zejména po omezení dovozu energií z Ruska. LNG z Kataru pomáhá stabilizovat evropský energetický trh, přičemž dlouhodobé kontrakty směřují hlavně do Německa, Itálie a Francie. Naopak EU je pro Katar důležitým obchodním partnerem v oblasti strojírenství, automobilového průmyslu, chemických výrobků a technologií. Celková obchodní výměna mezi EU a Katarem dosahuje desítek mld. EU ročně, přičemž významný podíl tvoří právě energetické suroviny dovážené do Evropy.

Kromě obchodu roste i význam katarských investic v Evropě, které směřují do nemovitostí, infrastruktury a finančního sektoru prostřednictvím katarského státního fondu Qatar Investment Authority (QIA). EU zároveň usiluje o stabilní a dlouhodobé energetické partnerství s Katarem, protože jeho LNG je klíčové pro energetickou bezpečnost Evropy v období transformace na nízkouhlíkovou ekonomiku.

	2021	2022	2023	2024	2025
Import z EU (mil. EUR)	8083,3	9138,8	8400,2	7240,2	8308,5
Export do EU (mil. EUR)	6915,6	21775	12587,6	7682,8	7422,1
Saldo s EU (mil. EUR)	-1167,7	12636,2	4187,4	442,6	-886,4

Zdroj: Evropská komise

Obchodní vztahy se zeměmi mimo EU

Obchodní vztahy Kataru se zeměmi mimo EU jsou založeny především na exportu LNG, který tvoří hlavní zdroj katarských státních příjmů. Katar patří mezi největší světové exportéry LNG a jeho klíčovými partnery jsou zejména asijské země. Největší odběratelé katarského plynu jsou Čína, Indie, Japonsko a Jižní Korea, které využívají LNG pro výrobu elektřiny a pro průmysl. Tyto vztahy jsou často založeny na dlouhodobých kontraktech (až na 30 let), které zajišťují stabilní příjmy Kataru a energetickou bezpečnost odběratelů. Významné obchodní a investiční vazby má Katar také s USA, kde působí jeho státní investiční fond (QIA) v oblasti energetiky, nemovitostí a finančních služeb. Rostoucí význam mají i země jihovýchodní Asie, například Singapur, které fungují jako obchodní a logistická centra. Na Blízkém východě a v Africe rozvíjí Katar investice zejména v infrastruktuře, stavebnictví a telekomunikacích. Současně dováží potraviny a průmyslové zboží, protože jeho domácí výroba je omezená. Celkově stojí obchodní vztahy Kataru mimo EU na kombinaci energetického exportu a globálních investic, které podporují strategii diverzifikace ekonomiky a snižování závislosti na ropě a plynu.

	2021	2022	2023	2024	2025
Import ze zemí mimo EU (mil. USD)	25972,06	32555,99	30576,97	35089,07	N/A
Export do zemí mimo EU (mil. USD)	92176,09	126885,5	99731,31	100411,62	N/A
Saldo se zeměmi mimo EU (mil. USD)	66204,03	94329,5	69154,34	65322,55	N/A

Zdroj: EIU, Eurostat

3.2 Přímé zahraniční investice

Katar je významným hráčem na poli přímých zahraničních investic (FDI). Přestože podle UNCTAD v roce 2023 do země směřovalo přes 4,5 mld USD, ČNB neeviduje stav ani toky FDI z/do Kataru. Vláda podporuje investory daňovými úlevami, volnými zónami a zjednodušenými procedurami pro zakládání firem. Zahraniční společnosti mohou investiční záměry předkládat prostřednictvím portálu Invest Qatar Gateway, což zrychluje schvalovací proces. Strategická poloha u Perského zálivu usnadňuje obchod s Evropou, Asií i Afrikou, otázkou bude stabilita bezpečnostního prostředí v regionu v souvislosti s probíhajícím konfliktem. Na druhé straně Katar patří mezi aktivní investory v zahraničí. Jeho suverénní fond - Qatar Investment Authority (QIA) spravuje majetek přes 500 mld USD a investuje do projektů po celém světě. QIA se soustředí na nemovitosti, energetiku, finanční instituce, sportovní a obchodní infrastrukturu a technologické startupy. Mezi zajímavé projekty patří evropské firmy, londýnské nemovitosti či investice do obnovitelných zdrojů a inovativních technologií. Dohoda o ochraně a podpoře investic mezi Českem a Katarem zatím nebyla finalizována. Katarské investice jsou však dostatečně chráněny existujícím vnitrostátním právním rámcem. Kombinace přílivu zahraničního kapitálu do Kataru a strategických investic země v zahraničí má za cíl vytvořit diverzifikovanou ekonomiku, která využívá bohatství, posiluje globální vliv a cílí na dlouhodobý růst.

3.3 FTA a smlouvy

Smlouvy s EU

EU má se státy GCC od roku 1988 podepsanou smlouvu o spolupráci (Cooperation Agreement). Od roku 1990 probíhají jednání o vytvoření zóny volného obchodu mezi EU a GCC, jednání dosud nedosáhla výsledku vzhledem k malé ochotě GCC otevřít svůj trh.

Smlouvy s ČR

Dohoda mezi Českou republikou a Státem Katar o leteckých službách byla podepsána v průběhu návštěvy ministra zahraničních věcí Karla Schwarzenberga v Kataru v lednu 2012. V červnu 2022 došlo k podepsání Dohody o zamezení dvojímu zdanění, jejíž text byl oběma státy ratifikován. V říjnu 2022 byla podepsaná Dohoda o hospodářské, obchodní a technické spolupráci, jejíž text byl oběma zeměmi ratifikován a doplňkové memorandum o porozumění, vyjadřující zájem na vzájemných investicích. V září 2022 byl oběma stranami odsouhlasený text Dohody o ochraně a podpoře investic, ke kterému však uplatnila připomínky Evropská komise a v současné době čekáme na vyjádření Kataru k renegociaci některých elementů textu.

3.4 Rozvojová spolupráce

Katar poskytuje rozvojovou pomoc jako součást své zahraniční politiky a humanitární diplomacie, zejména v regionech Blízkého východu, severní Afriky a jižní Asie. Katarská vláda tím buduje dobré jméno země jako humanitárního a rozvojového aktéra a posiluje svůj politický vliv, zároveň demonstruje islámskou solidaritu v muslimských zemích. Katar reaguje na humanitární krize, jako jsou války, přírodní katastrofy nebo uprchlické krize například v Sýrii (dlouhodobě podporuje syrské uprchlíky a financuje zdravotní, potravinovou a vzdělávací pomoc), v Gaze (finančně podporuje rekonstrukci infrastruktury, nemocnic a bydlení v Gaze) nebo v Afghánistánu (po převzetí moci Tálibánem v roce 2021 poskytl Katar pomoc prostřednictvím Katarského červeného půlměsíce). Rozvojové projekty jsou realizovány prostřednictvím vládní agentury Qatar Fund for Development, případně prostřednictvím Qatar Charity, což je jedna z největších neziskových organizací v zemi. Další finanční prostředky směřují do vzdělání v chudých zemích, často ve spolupráci s mezinárodními organizacemi jako UNESCO nebo UNICEF.

Podle aktuálních čísel OECD dosáhla v roce 2024 oficiální rozvojová pomoc (ODA) Kataru 0,32 % HDP (v absolutních číslech cca 656 mil. USD). Od počátku konfliktu v Gaze poskytuje Katar značné finanční prostředky i materiální humanitární pomoc. V roce 2024 se jeho pomoc směřující do Gazy zejména ve formě humanitárních letů, dodávek paliva, potravin, léků, podpory nemocnic odhaduje na téměř 200 mil USD. V roce 2025 podpora pokračovala, zahrnovala například 2,600 tun humanitární pomoci zaslané přes Jordánsko.

3.5 Perspektivní obory (MOP)

► Perspektivní obor 1 - Těžební a ropné technologie

Těžba a zpracování ropy a zejména plynu je v Kataru dominantní. Katar soustředil investice do vybudování nových kapacit s využitím nejmodernějších technologií. Země kontinuálně zvyšovala svou produkci LNG. Vinou ozbrojeného konfliktu v region byla narušena doprava Hormuzským průlivem a raketové a dronové útoky poškodily rafinérii v Ras Laffanu a vyřadily z provozu téměř 20 % exportní kapacity na cca 3 - 5 let. Šéf QatarEnergy odhaduje roční ztráty společnosti na cca 20 mld USD. Bude třeba vyměnit plynové turbíny a zprovoznit chladící kompresory. Tyto komponenty nicméně vyrábějí pouze 3 světoví výrobci (Siemens, GE Vernova a Mitsubishi Heavy Industries). QatarEnergy bude muset opravil zařízení, ale i pokračovat ve výstavbě nových těžebních zařízení. Příležitost pro české firmy spočívá v subdodávkách pro velké zahraniční dodavatele, kteří budou tyto velké komplexní zakázky realizovat. Zásadní podmínkou je dostat se na dodavatelský seznam těchto velkých společností, což vyžaduje mezinárodní reference z oblasti LNG.

► Perspektivní obor 2 - Energetika

Základním pilířem je LNG. Vláda věnuje pozornost i ekologicky šetrným nekonvenčním energetickým technologiím. Katar cílí na snížení emisí skleníkových plynů a zvýšení obnovitelných zdrojů energie o 25 % do roku 2030. Díky specifickým přírodním podmínkám zvyšuje podíl obnovitelných zdrojů na energetickém mixu. Masivně investuje do fotovoltaiky, větrných elektráren a výroby tzv. modrého amoniaku. V Kataru by se mohly uplatnit inovativní společnosti orientované na smart technologie, zaměřené na úspory v energetice, řídicí systémy, fotovoltaiku nebo na výzkum a vývoj inovativních technologií a nových zdrojů energie (vodík, amoniak). Cesta na katarský trh vede zejména přes subdodávky pro velké firmy, kde je třeba registrace na tzv. "vendors list" za splnění všech předepsaných podmínek.

► Perspektivní obor 3 - Obranný a bezpečnostní sektor

Masivní modernizací sektoru reaguje Katar na rostoucí napětí na BV a potřebu ochrany energetické infrastruktury a exportu LNG. Země investuje do protivzdušné obrany, radarových systémů, dronů a kybernetické bezpečnosti. Obranné výdaje se pohybují kolem 15-20 mld USD ročně, což řadí Katar mezi státy s nejvyššími vojenskými výdaji v poměru k HDP. Pro české firmy představuje Katar příležitost v oblastech radarových systémů, protivzdušné obrany krátkého dosahu, kybernetické bezpečnosti, bezpilotních technologií, vojenských simulátorů a ochrany kritické infrastruktury. Potenciál mají české společnosti specializující se na pasivní sledovací systémy, letištní bezpečnost nebo ochranu energetických zařízení. Prostor existuje v oblasti servisu, údržby a modernizace vojenské techniky - Katar se s snaží lokalizovat servisní kapacity přímo v zemi.

► Perspektivní obor 4 - Zemědělství potravinářství

Katar intenzivně modernizuje své zemědělství a potravinářský průmysl a zvyšuje soběstačnost. Investuje do technologií umožňující produkci potravin v extrémních podmínkách. Tento dynamický rozvoj otevírá příležitosti pro české firmy. ČR má silné know-how v oblasti precizního zemědělství, senzoriky, automatizace a datové analytiky. České technologie mohou najít uplatnění při řízení klimatu ve sklenících, monitoringu půdy a rostlin, optimalizaci zavlažování nebo při budování recirkulačních systémů pro chov ryb. Potenciál mají také české firmy specializující se na potravinářské linky, balicí a etiketovací technologie, hygienické systémy a laboratorní vybavení pro kontrolu kvality potravin.
V dodávkách potravin lze očekávat zájem o trvanlivé potraviny, mraženou zeleninu, dětskou výživu, nápoje, čokoládu a jiné cukrovinky, produkty zdravé výživy, potravinové doplňky (omáčky, dochucovací přípravky) atp. Je třeba pamatovat na nutnost dodržení pravidel "halal" potravin. Cesta na katarský trh s potravinami vede přes spolupráci s velkými dodavatelskými firmami jako například Hassad Food nebo přes řetězce typu Lulu Market.

► Perspektivní obor 5 - Zdravotnictví a farmacie

Katarské zdravotnictví je vysoce centralizovaný a státem financovaný systém, kde dominuje Hamad Medical Corporation a doplňují ho menší soukromé nemocnice. Sektor je orientovaný na moderní technologie, digitalizaci, prevenci a léčbu civilizačních onemocnění jako je diabetes a obezita. Trh se zdravotnickými prostředky a vybavením se spoléhá na dovoz zejména z USA, ale i z Evropy a Asie. Katar tak nabízí příležitosti pro české dodavatele zdravotnické techniky, laboratorního vybavení, nemocničních informačních systémů, a specializovaných IT řešení. Katar preferuje kvalitní technologie a inovativní produkty s vysokou přidanou hodnotou. Perspektivní jsou dodávky řešení v oblasti telemedicíny, digitalizace zdravotnictví kyberbezpečnosti či systémů pro správu zdravotnických dat. Výhodou je kombinace kvality, flexibility a konkurenceschopné ceny. Farmaceutický trh je závislý na dovozu a funguje pod přísnou regulací.

► Perspektivní obor 6 - Design, sklářství, textil

Design, sklářství a textilní průmysl v Kataru jsou silně propojené s rychlou výstavbou, luxusní architekturou a státními investicemi do infrastruktury. Trh není založen na masové výrobě, ale na projektových zakázkách pro hotely, veřejné budovy, obchodní centra a rezidenční komplexy. České sklářství má největší uplatnění v architektonickém a dekorativním skle, kde je vysoká poptávka po designových řešeních. Textilní sektor je téměř celý závislý na dovozu. Pro české firmy se otevírají příležitosti hlavně v zakázkové sklářské výrobě a dodávkách pro velké projekty, kde je klíčová kvalita, originalita a zapojení už ve fázi návrhu.

► Perspektivní obor 7 - Cestovní ruch, lázeňství, volný čas

Katar usiluje o rozvoj turismu a rozšiřování charakteru cest do Kataru nad rámec krátkodobých obchodních. Země uspořádala řadu kulturních a sportovních akcí s regionálním i globálním přesahem a měla ambiciózní plány v těchto aktivitách pokračovat. Situace se zkomplikovala konfliktem v regionu, byla výrazně omezena letecká doprava a klesl zájem turistů o Katar. ČR má pro Katar velký potenciál nejen v oblasti lázeňské turistiky. Nabídku je třeba propagovat zejména prostřednictvím sociálních sítí a soustředit se na kvalitu nabízených služeb a jejich přizpůsobení specifickým požadavkům. Český turistický a lázeňský průmysl představuje smysluplnou destinaci také pro potenciální katarské investice. Je třeba předkládat nabídky, kde kvalita odpovídá ceně a potenciální výnosnosti. Katařané v ČR často vnímají podinvestovanost do související infrastruktury, zejména dopravní a komunikační, ale i obecně do souvisejících a navazujících služeb.

Více informací viz globální mapa oborových příležitostí.

4 Kultura obchodního jednání

Podkapitoly:

4.1 Úvod
4.2 Oslovení
4.3 Obchodní schůzka
4.4 Komunikace
4.5 Doporučení
4.6 Státní svátky

4.1 Úvod

Obchodní jednání v Kataru vyžaduje respekt k místní kultuře a tradicím. Osobní vztahy hrají klíčovou roli - před uzavřením smlouvy je běžné věnovat čas budování důvěry a navazování kontaktů. Formální oslovení a zdvořilost jsou zásadní, stejně jako vhodné oblékání - konzervativní, profesionální oděv je standardem. Setkání často začínají neformální konverzací, během níž se diskutuje o rodině či společenských záležitostech. Při jednání je důležitá trpělivost, netlačí se na rychlé rozhodnutí. Katařané preferují osobní přístup před elektronickou komunikací a oceňují pevné držení se etikety, včetně respektu k náboženství a místním zvykům.

4.2 Oslovení

Navázání kontaktu s obchodním partnerem v Kataru vyžaduje citlivý přístup, respekt k místní kultuře a schopnost kombinovat profesionální zdvořilost s osobním zájmem. Vhodnou příležitostí jsou podnikatelské mise, ale i veletrhy, výstavy, konference a jiné odborné akce, kde se setkávají zástupci různých firem a sektorů a které poskytují ideální prostředí pro první seznámení, umožňují osobní interakci a vzájemnou prezentaci firemních aktivit v neformálním, ale zároveň profesionálním rámci.

Je vhodné se předem seznámit s profilem potenciálních partnerů, jejich obchodními aktivitami a strukturou společnosti. Katařané oceňují, když projevíte skutečný zájem o jejich podnikání a region, nikoliv pouze o okamžitý prodej. První kontakt by měl být vždy zdvořilý a formální, ale ne příliš strohý. Krátké představení sebe a své společnosti by mělo být doplněno o zmínku, proč vás partnerovo podnikání zaujalo, a jaké oblasti spolupráce by mohly být zajímavé. Je vhodné mít připravené stručné materiály v angličtině, případně v arabštině, které představí vaši firmu a produkty. Během první interakce je nezbytné věnovat čas neformální konverzaci, která nemusí mít okamžitě obchodní charakter (rodina, společnost nebo kulturní události). Tento krok buduje důvěru a signalizuje, že jste ochotni respektovat místní způsoby komunikace a nenutíte partnera k rychlému rozhodnutí. Důležité je naslouchat a reagovat, zaznamenat jemné projevy zájmu nebo rezervovanosti. Dalším krokem je domluva následného setkání. V Kataru je běžné, že první kontakt na akci nevede hned k podpisu smlouvy, ale slouží k tomu, aby se partner seznámil s vaší firmou. Doporučuje se během rozhovoru navrhnout konkrétní datum a místo následné schůzky, je vhodné nechat partnerovi prostor pro vlastní iniciativu. Prokažte flexibilitu a ochotu přizpůsobit se místnímu stylu jednání, což zahrnuje i respekt k náboženským a společenským zvyklostem. Neverbální komunikace hraje důležitou roli. Úsměv, oční kontakt a mírná, klidná gestikulace posilují dojem důvěryhodnosti. Přílišná aktivita, gestikulace nebo přímé nátlakové otázky mohou být vnímány negativně. Fyzický kontakt jako je podání ruky je běžný mezi muži, ale je třeba se vyhnout fyzickému kontaktu mezi mužem a ženou, pokud partnerka sama nenabídne ruku. Je důležité mít připravený komunikační plán, zahrnující možnost osobního setkání, telefonátu nebo videohovoru. Katařané preferují osobní kontakt, ale ocení, pokud jim nabídnete alternativní způsoby komunikace, které respektují jejich čas a pracovní harmonogram. Po prvním sekání je vhodné poslat stručný poděkovací email, který shrne hlavní body konverzace a připomene navržené další kroky, čímž posílíte profesionální dojem a připravíte půdu pro dlouhodobou spolupráci.

První kontakt s obchodním partnerem v Kataru vyžaduje kombinaci respektu, trpělivosti a schopnosti navázat osobní vztah. S navázáním prvotního kontaktu může pomoci i zastupitelský úřad nebo místní kancelář CzechTrade. Jejich prostřednictvím je možné předat kontakt či domluvit schůzku. Jako další zprostředkovatel může pomoci Česko-katarský výbor HK ČR.

4.3 Obchodní schůzka

První jednání mezi potenciálními partnery se obvykle koná v Kataru, standardně v kanceláři místního partnera. Další schůzky a jednání je často možné absolvovat již i méně formálně, např. v restauraci či kavárně. Je zcela běžné, že katarský partner např. po jednání v kanceláři pozve zahraničního hosta na oběd, který poté i uhradí. Dary při prvním jednání vyžadovány nejsou, ale jsou pozitivně vnímány. Pokud od katarského partnera nějaký dárek obdržíte, v žádném případě ho neodmítejte. Odmítnutí daru je téměř urážkou. V případě dobrých vyhlídek a vážného zájmu o spolupráci většinou po návštěvě českého obchodníka v Kataru dojde na návštěvu katarského partnera v ČR. Je zapotřebí počítat s tím, že první návštěva teritoria k úspěšnému završení obchodu zpravidla stačit nebude. Ve většině případů bude zapotřebí teritorium navštěvovat opakovaně. V závislosti na velikosti, složitosti a typu obchodu mohou od prvního jednání až do proplacení kontraktu uplynout dlouhé měsíce, případně roky. V Kataru se obchody často dělají "mezi přáteli". Navázání osobního vztahu s obchodním zástupcem/partnerem se očekává. Na prvním "seznamovacím" jednání tak může být kromě vlastního obchodního jednání věnován velký prostor soukromému životu, včetně dotazů na věk, rodinný status, děti, osobní zájmy a koníčky, náboženskou orientaci atd.

Od západních obchodních zástupců se očekává formálnější oblečení (oblek/kravata) v případě jednání ve veřejných institucích (ministerstva, státní korporace, atd.), v případě B2B jednání pak méně formální (sako/košile/rozhalenka). U žen se na formálních jednáních doporučují zakrytá kolena a lokty, neprůsvitné materiály a decentní výstřihy. Vizitky jsou v obchodních sférách rozšířené. Zástupci místních veřejných institucí je ale často nemají, případně se zdráhají Vám vizitku dát.

Vzhledem k místnímu přístupu k času by neměl zarazit pozdní příchod místního partnera na jednání. Půlhodinové zpoždění není považováno za nezdvořilé v případě, že se opozdilec za pozdní příchod alespoň formálně omluví. Od západních návštěvníků se však očekává dochvilnost. Běžné je domlouvání schůzek a jednání operativně, i v řádu dnů, či dokonce pouhých hodin před jednáním. Zrušení domluvené schůzky není považováno za neslušné - očekává se, že partner omluvu přijme s klidem, projeví porozumění a bude schopen se operativně domluvit na náhradním termínu. Návštěvník Kataru by se neměl nechat překvapit i opakovaným přerušováním jednání, např. vyřizováním telefonátů či krátkými rozhovory katarského partnera např. s kolegy, kteří budou volně vstupovat do kanceláře v průběhu jednání. Takové chování je v místním prostředí zcela běžné a není považováno za nezdvořilé. Co se týče projevů emocí v průběhu jednání - samozřejmě to do značné míry závisí na individuálním naturelu dotyčného, avšak v zásadě platí, že sebeovládání a mírnění přílišných projevů emocí při obchodním jednání či na veřejnosti je považováno za ctnost.

Vzhledem k dominantnímu postavení mužů v převážně patriarchální katarské společnosti nalezneme v čele velkých společností, na vysokých manažerských postech a v technických profesích převážně muže, kteří povedou většinu obchodních jednání v Kataru. Ideální je tak do Kataru vysílat jednací týmy vedené muži - přítomnost ženy v týmu však nepředstavuje žádný problém.

Zejména při opakované návštěvě teritoria a úspěšně postupující spolupráci je poměrně běžné pozvání zahraničního firemního zástupce do domu místního partnera. Pokud se bude jednat o Katařana, půjde zřejmě o vymezený prostor v domě (majlis) který je určen k posezení mužů, oddělený od zbytku domu, ve kterém se pohybují ženy (manželka/y, dcera/y). Alkoholické nápoje se nenabízí. Podává se zpravidla tradiční káva z kardamonu. Oblíbená jsou rovněž pozvání na obědy a večeře do restaurací, či do rozšířených čajoven a kuřáren (vodní dýmka). V případě přátelštějšího vztahu může následovat například pozvání k projížďce lodí po moři spojené s rybařením, či návštěva víkendového domku v poušti nebo u moře spojené například se společenským podnikem.

4.4 Komunikace

V arabském prostředí je většinou preferovaná přátelská a neformální komunikace. Při seznámení je vhodné čekat, zda nám partner bude podávat ruku. Pro Katařany je obvyklým gestem při seznámení spíše lehký úklon, při kterém si dáme pravou ruku na srdce. To platí obzvláště pro ženy. Tradice nepřipouští, aby se muž jakkoliv dotkl cizí ženy, ačkoliv moderní Katařané svým západním protějškům ruku běžně podávají, i když se jedná o ženu. Pokud katarský partner ruku začne podávat, je třeba gesto opětovat. Po seznámení se běžně oslovuje vlastním jménem s oslovením "Mr." (např. Mr. Fahad, Mr. Petr), případně méně formálně pouze vlastním jménem. Oslovování příjmením je pro místní nezvyklé. Většina místních obchodníků či vyšších firemních manažerů a zástupců hovoří velmi dobře anglicky, a proto není nutné brát na jednání tlumočníka se znalostí arabštiny. K vhodným tématům rozhovoru, kterými je možné vyplnit prostoje v samotném obchodním jednání, patří například počasí, (pozitivní) první dojmy z Kataru, (vhodné) dotazy na zem, jeho kulturu a společnost atd. Naopak nedoporučujeme s osobami, které dobře neznáme, vést konverzace na citlivá témata související s politikou nebo náboženstvím. Po navázání osobního kontaktu lze ke komunikaci využít všechny běžně používané formy včetně emailu, telefonátu apod., velmi rozšířenou formou komunikace v zemi je však v současnosti mobilní aplikace WhatsApp, a to i v obchodním či úředním styku.

4.5 Doporučení

Respektujte místní zvyklosti a pravidla související s kulturou a náboženstvím - znalostí a ohleduplností si získáte respekt místních. Čas v Kataru plyne pomaleji a pracovní tempo je volnější - prioritu mají rodinné aktivity a velký prostor je věnován scházení se s přáteli, často u příležitosti opulentních pokrmů, jejichž konzumaci je věnován značný prostor. Naučte se pracovat s přístupem místních k času a připravte se na to, že od Vás může být naopak očekáván "západní" přístup k času, tzn. dochvilnost. Respektujte, že v období postního měsíce ramadánu (jehož datum je pohyblivé), pracovní tempo zvolní. Nedoporučujeme v tomto období pracovní schůzky iniciovat. Při jednání, u kterého se sedí, dbejte, abyste neukazovali podrážky bot, mohlo by to být považováno za projev neúcty (pozor na sezení s nohou přes nohu.)

4.6 Státní svátky

Katar má množství pohyblivých svátků, jejichž přesné stanovení závisí na lunárním roku, nicméně se přesto určuje pouze několik dní předem muslimskými institucemi na základě Islámského nebo Hijra kalendáře.

Dny pracovního volna jsou pátek a sobota pro úřady a obchodní firmy, výroba má zavřeno jen v pátek, maloobchod funguje nepřetržitě. Pracovní doba státních institucí je 7:00 - 14:00. Soukromý sektor pracuje zpravidla od 8:00 do 12:00 a od 16:00 do 20:00. Obchody jsou otevřené od 8:00 zpravidla do 21:00 nebo 22:00. Přestávka na oběd a siestu je spíše výjimečná.

Nejvýznamnějším pohyblivých svátkem, trvajícím 1 lunární měsíc se zkrácenou pracovní dobou a výrazně omezenou výkonností v důsledku půstu od východu slunce do jeho západu, je Ramadán. Vzhledem k omezené výkonnosti v průběhu Ramadánu se toto období k navazování obchodních kontaktů nedoporučuje. Po Ramadánu v Kataru následují zpravidla státní svátky, které Emír vyhlašuje jen s několikadenním předstihem. Mohou trvat i týden.

Dalšími svátky jsou:

Eid Al-Fitr – pohyblivý svátek, trvá tři dny a navazuje na Ramadán, muslimové v západních zemích jej srovnávají s Vánocemi

Eid Al-Adha - následuje přibližně 70 dní po Eid Al-Fitr

Den nezávislosti - 3. 9.

Státní svátek - National Day - 18. 12.

Nástup Emíra do úřadu - 27. 6.

Bank Holiday 1. 3.

Národní sportovní den - druhé úterý v únoru

Katar je muslimskou zemí, kde se neslaví Nový rok ani křesťanské svátky.

5 Základní podmínky pro uplatnění českého zboží na trhu

Podkapitoly:

5.1 Vstup na trh
5.2 Formy a podmínky působení na trhu
5.3 Marketing a komunikace
5.4 Problematika ochrany duševního vlastnictví
5.5 Trh veřejných zakázek
5.6 Platební podmínky, platební morálka a řešení obchodních sporů
5.7 Víza, poplatky, specifické podmínky cestování do teritoria
5.8 Zaměstnávání občanů z ČR
5.9 Veletrhy a akce

5.1 Vstup na trh

Procesy vstupu na trh v Kataru byly zjednodušeny. Existuje několik vstupních cest a různé formy působení na katarském trhu. Obecně platí, že pro jakoukoliv hospodářskou aktivitu v Kataru existuje legislativní povinnost mít místního agenta, případně založit obchodní společnost. (Podrobněji viz kapitola 5.2 Formy a podmínky působení na trhu). Agent je nutnou podmínkou i v případě účasti zahraniční firmy na veřejném tendru. Pro přímou dodávku zboží odběrateli není agent ze zákona nutný. Důvěryhodní místní partneři jsou klíčovou součástí vstupního plánu a mohou znamenat rozdíl mezi úspěchem a neúspěchem. Budování osobních vztahů s potenciálními partnery a agenty je pro obchodní úspěch zásadní. Při rozhodování o vstupu na katarský trh je třeba uvažovat v dlouhodobém horizontu. Je nutné investovat měsíce nebo roky do vytváření sítí a budování své přítomnosti. Náklady spojené s registrací, licenčními poplatky, dodržováním předpisů a udržováním místních operací jsou vysoké. Pokud je to možné, doporučujeme provést pečlivě tržní studii proveditelnosti. Tato analýza by měla být založená na různých druzích dat, včetně současné konkurence, tržních kanálů a regionálních preferencí. Jedním z prvních kroků při přípravě vstupu na katarský trh je zajištění kompetentního právního zastoupení. Před podpisem jakýchkoliv obchodních smluv je důležité poradit se s právníkem a ujistit se o odpovídajících právních zárukách.

Běžnou vstupní strategií je spolupráce s významnými mezinárodními nebo katarskými distributory, kteří budují vztahy s maloobchodníky a s dalšími distributory. Mohou také pomoci s logistikou, marketingem a dalšími aspekty distribučního procesu. Katarské potenciální partnery je třeba důkladně prověřit. Stává se, že mají méně zkušeností, než se očekávalo. Je třeba, aby porozuměli produktu, jeho tržní hodnotě a investovali čas, úsilí a zdroje do jeho propagace. Další možnou cestou vstupu na katarský trh je prodej online. Díky postupující digitalizaci služeb i platebních řešením je po této formě nakupování velká poptávka. U online prodeje je možné vstoupit na trh samostatně. Je nutné zohlednit jazyk a kulturu a poskytnout pohodlnou, snadnou a rychlou zásilku. Za zvážení stojí použití služeb plnění třetích stran, které pomohou řídit logistiku a dodržování předpisů.

Katar je od roku 2003 členem celní unie zem GCC, která stanovila společný vnější tarif ve výši 5 % pro většinu zboží dováženého do států GCC. Některé základní potraviny, léky nebo zdravotnické prostředky jsou od cla zcela osvobozeny. U vybraných druhů zboží je clo 15 % (hudební nástroje a desky), 20 % (vybrané výrobky z železa a oceli) nebo 30 % (močoviny). U dodávek zboží z masa je nutné přiložit tzv. Halal Certificate. Začátkem roku 2019 došlo k uvalení speciální daně, tzv. daně z hříchu ("sin tax") na některé zdraví škodlivé výrobky. Zejména jde o tabákové výrobky (100 % daň), sycené a slazené limonády (50 %), energetické nápoje (100 %) a alkoholické nápoje (100 %). Zboží obsahující min. 50 % komponentů ze zemí GCC je dováženo bezcelně.

Při dovozu zboží musí být přiložena faktura, položkový seznam a certifikát původu.

Základní info pro vstup na trh, rating, distribuční a prodejní kanály, faktory ovlivňující prodej, důležité právní normy a předpisy, dovozní podmínky a dokumenty, celní systém, celní a devizové předpisy, kontrola vývozu, ochrana domácího trhu.

5.2 Formy a podmínky působení na trhu

Zahraniční investoři či podnikatelé v Kataru nejčastěji využívají tzv. Limited Liability Company, LLC, případně WLL (obdoba české s.r.o.), která podléhá registraci na Ministerstvu obchodu a průmyslu (Ministry of Commerce and Industry/MoCI). V minulosti platilo, že alespoň jeden katarský akcionář musel vlastnil 51 % podniku. V roce 2019 se legislativa změnila. Zahraniční investoři mohou vlastnit i většinový podíl, pokud to Ministerstvo schválí (platí pro energetiku, zemědělství, vzdělávání, cestovní ruch, poradenství, IT, zdravotnictví, stavebnictví, sport, zábavu a kulturní služby). Podíl na zisku nemusí korespondovat s podílem na vlastnictví . Při založení není požadovaný žádný minimální kapitál.

Další možností je založení tzv. dočasné pobočky společnosti. Výhodou je, že ji lze ze 100 % vlastnit zahraničním subjektem. Založení je vázané na získání kontraktu u státní/polostátní katarské entity. Ukončením kontraktu zaniká, ačkoliv je možné i prodloužení nebo převod na jiný kontrakt. Nevýhodou je, že katarský klient je ze zákona povinen zadržet 10 % z veškerých plateb kontraktorovi v tzv. zadržovacím fondu, ze kterého jsou kontraktorovi prostředky uvolněny až po úspěšném dokončení kontraktu.

V případě, že zahraniční společnost získá více kontraktů od několika klientů, doporučuje se založit tzv. International Engineering Consultancy Office. Ta umožňuje trvalé působení v zemi. Odpadá tak zákonná povinnost klienta zadržovat 10 % plateb kontraktorovi. Založení probíhá cestou MoCI.

Variantou je tzv. Representative Trade Office, ta má ale zákonem velice úzce vymezené pole působnosti - nelze ji využít pro import zboží a služeb, ani pro obchodní operace s cílem vytváření zisku. V praxi tak slouží zejména pro marketingové a reklamní účely zahraniční společnosti v Kataru. I zde založení probíhá cestou MoCI.

Další možností je registrace zahraniční společnosti v jedné ze zón volného obchodu, kterých má Katar několik. Poskytují výhody, jako jsou daňové výjimky a snížení dovozního a vývozního cla. Provozují je vládní nebo polovládní organizace. Mezi tyto zóny patří Qatar Science & Technology Park, Airport Free Zone v Ras Bufontas, Port Free Zone v Umm Alhoul. Každá zóna má specifické předpisy a požadavky, je třeba zjistit, která je v daném případě nejvýhodnější.

Autonomní svět podnikání představuje tzv. Qatar Financial Centre, které je na katarské legislativě zcela nezávislé. Má vlastní pravidla i soudní systém založený na britském právu. Výhodou je 100 % vlastnictví zahraniční společnosti, možnost repatriace 100% zisků a možnost sídla v Kataru. Zašlete-li online žádost, bankovní poradce vám pomůže zaregistrovat se, získat licenci a zahájit činnost.

5.3 Marketing a komunikace

V Kataru je důležitá propagace firmy/výrobku prostřednictvím sociálních médií - nejvíce rozšířená je inzerce/propagace na FB a Instagramu. Pro některé typy zboží (např. móda) platí, že bez Instagramového účtu téměř nemá smysl podnikat - zejména Katařané v mladším a středním věku sledují své oblíbené značky a módní influencery prostřednictvím této platformy. Důležitá je též role osobní komunikace (tzv. Word of Mouth či WoM marketing), která má mezi katarskou komunitou tradičně silné postavení. V prostředí velmi malé země s miniaturní semknutou populací se informace ústy šíří bleskovou rychlostí. Tento způsob šíření informací (i dezinformací) dále umocňuje síla působení sociálních médií. Webové stránky obecně v Kataru nemají stejně velký význam, jako v ČR nebo v Evropě. Řada katarských firem má své webové stránky, avšak zdaleka jim nevěnuje takovou pozornost jako české firmy.

Rozšířeným místním marketingovým nástrojem je také inzerce v tisku. Televizní reklamní spoty zaměřené přímo na katarský trh na místních televizních stanicích jsou spíše vzácností. Televizní reklama má většinou širší regionální zaměření a vyskytuje se na TV stanicích s regionálním dosahem (kromě silné místní Al Džazíry též zejména původem z Egypta, Libanonu, KSA či SAE). Na segment spotřebitelů starších 50 let (zejména ženy) je v televizní reklamě vhodné cílit v arabském jazyce. Střední a mladší generace sledují často anglickou mutaci místní televize. Běžná je i reklama na internetu.

Častou formou propagace jsou u spotřebního zboží předváděcí či výstavní akce (ochutnávky v supermarketech apod.), které využívají zejména zahraniční importéři. Lze také vidět reklamu na billboardech nejprestižnějších značek, a to především v těsné blízkosti hlavních nákupních středisek.

5.4 Problematika ochrany duševního vlastnictví

Právní rámec je primárně stanoven patentovým zákonem č. 30/2006, který vymezuje kritéria pro patentovatelnost, procesy podávání žádostí a mechanismy prosazování. Zákon si klade za cíl sladit katarský patentový systém s mezinárodními standardy, čímž zvyšuje atraktivitu země pro místní i zahraniční investory. Dále podporuje vizi země stát se ekonomikou založenou na znalostech tím, že chrání inovace napříč různými sektory. Patentová ochrana je poskytována v souladu s principem „first to file“, což znamená, že právo na patent má ten, kdo podá přihlášku jako první. Patent je platný po dobu 20 let od data podání přihlášky a podléhá každoročním poplatkům za udržování platnosti. V Kataru je hlavním regulačním orgánem dohlížejícím na proces podávání patentových žádostí Ministerstvo obchodu a průmyslu. Posuzuje, zda patentové žádosti splňují požadovaná kritéria – novost, vynálezecký krok a průmyslovou použitelnost, vydává patentové certifikáty. Pro podání žádosti o patent je doporučeno využít služeb místního patentového zástupce, protože proces je poměrně složitý.

5.5 Trh veřejných zakázek

Katar má vysoce strukturovaný a regulovaný systém veřejných zakázek, který se v posledních letech modernizoval, aby podpořil transparentnost, podporu domácího průmyslu a zjednodušení přístupu pro malé a střední podniky (SME). Hlavním právním předpisem je Zákon č. 24/2015 o veřejných zakázkách (Qatar Public Tenders Law), který byl několikrát novelizován, naposledy v roce 2022. Zákon stanovuje pravidla pro výběrová řízení, aukce a přímé smlouvy mezi vládními subjekty a dodavateli. Nová pravidla například osvobozují SME od poplatků za účast v tendrech do hodnoty 1 milionu QAR, nestanovují jim povinnost poskytovat záruční listiny pro tendry do určité hodnoty.

Veřejné zakázky jsou zadávány ve formě tendrů a jsou ze zákona uveřejňovány na internetových stránkách katarského ministerstva financí, které celý proces řídí a dozoruje. Portál Qatar Tenders Projects Platform (QTPP) slouží jako centrální přehled pro veřejné i soukromé zakázky v Kataru. Do tendru se mohou většinou přihlásit jen registrované společnosti. Někdy je vyžadováno, aby společnost, příp. její produkty byly na tzv. "vendors list". Celý tendrový proces vyžaduje silného agenta schopného zvládnout nepsaná pravidla hry a úspěch zejména u investičních celků spočívá v dlouhodobém etablování vyslaného představitele firmy. Vzhledem k ostré konkurenci je nutno věnovat i formální stránce mimořádnou pozornost. Prospekty je doporučeno předávat v arabské nebo anglické verzi, nejlépe s cenovou kalkulaci za Incoterms podmínek CIF (cost, insurance, freight) Doha v USD. V zemi je málokdy používáno dovolání na další než zmíněné Incoterms, nebo jiné obecné dodací podmínky. Podmínky obchodních vztahů závisí často na důvěře partnerů. Není neobvyklé uzavírat dohody o podmínkách obchodu ústně. Obecně shrnuto, katarské subjekty nejsou většinou ochotny věnovat se zdlouhavému "papírování", spíše jsou zvyklé akceptovat některou z nabídek, které je dobře připravená po všech stránkách. Při účasti v tendrech je důležité dbát na transparentnost a etiku. Porušení pravidel veřejných zakázek může vést k trestnímu stíhání, včetně obvinění z korupce, poškozování veřejného majetku nebo praní špinavých peněz. Konzultujte s právníky specializovanými na katarské veřejné zakázky pro zajištění souladu s místními předpisy.

ZÚ Dauha zaznamenal pokusy o podvod na českých firmách s využitím fiktivních veřejných zakázek.

5.6 Platební podmínky, platební morálka a řešení obchodních sporů

V Kataru jsou často požadovány platby předem, zejména u nových partnerství. Katarští partneři jsou opatrní a preferují jistotu. Běžným způsobem zabezpečení obchodních transakcí je neodvolatelný akreditiv. Pro již zavedené obchodní vztahy lze využít dokumentární inkaso, případně otevřený účet. Standardní doby splatnosti se pohybují mezi 30 až 90 dny od data vystavení faktury (u velkých státních zakázek může být dokonce až 120 dní). Katarský rijál (QAR) není běžně využíván v mezinárodních transakcích, tam se nejčastěji používá USD, případně EUR. U nových nebo rizikovějších kontraktů se doporučuje využít bankovní záruky, akreditivy a pojištění vývozu (např. prostřednictvím EGAP v ČR). Katar má stabilní ekonomiku, ale vymáhání pohledávek může být obtížné, zvlášť pokud není obchod správně právně ošetřen. Doporučuje se uzavírat smlouvy v angličtině s jasně definovanými platebními podmínkami, mít jasně definované řešení sporů, např. pomocí mezinárodní arbitráže (ICC nebo DIFC) a důkladné prověření obchodního partnera.

Vyskytly se pokusy o podvod na českých firmách. Např. nabídky zprostředkování účasti ve (fiktivní) veřejné zakázce, objednávky zboží u českého dodavatele s nutností předem uhradit různé registrační a administrativní poplatky. Katarské státní instituce obvykle nevyužívají zprostředkovatelské soukromé subjekty (agenty), aby oslovovali potenciální zájemce. Podezřelou okolností jsou i chybné údaje na oficiální dokumentaci, nefungující telefonické či emailové spojení, odkaz na podvržené stránky neexistujících katarských státních institucí.

5.7 Víza, poplatky, specifické podmínky cestování do teritoria

Ministerstvo zahraničních věcí ČR obecně doporučuje českým občanům, aby si před cestou ověřili u zastupitelského úřadu Kataru aktuálně platné podmínky vstupu. Katar otevřel v roce 2023 v Praze své velvyslanectví. Čeští občané cestující aktuálně do Kataru jako turisté obdrží po svém příjezdu tzv. vízum po příjezdu. Jde o bezplatné povolení vstupu do země.

Jedinou podmínkou zůstává cestovní pas platný minimálně dalších 6 měsíců od doby plánovaného opuštění Kataru. Vízum může být jednorázové s povoleným vstupem na 30 dní (s možností prodloužení o dalších 30 dní) nebo vícevstupní vízum na 90 dní pobytu s dobou platnosti až 180 dnů. (Česká republika byla zařazena mezi 34 zemí, jejichž občané mohou pobývat v Kataru až 90 dní v rámci 180 dnů, o typu víza rozhoduje země původu žadatele.) Imigrační úředník může při vstupu prověřovat způsob dopravy zpět z Kataru (např. zpáteční letenku) a dostatek finančních prostředků (funkční platební kartu neb dostatečnou hotovost cestovatele).

Přihlašovací povinnost je splněna automaticky. Jakmile cizinec překročí hranice, je zanesen do databáze imigračního úřadu, který po celou dobu jeho pobytu pečlivě sleduje délku pobytu v zemi. Měsíční "visit visa" je možné prodloužit o další měsíc, ovšem pokud se tak neučiní v požadované lhůtě (minimálně 5 dní před vypršením platnosti), za každý den pobytu bez platného víza se platí pokuta. Při odjezdu ze země se mohou místní úřady domáhat úhrady veškerých pohledávek, např. zaplacení pokuty za dopravní přestupek apod., protože veškeré tyto údaje soustřeďují v databázi centrálního imigračního úřadu. Podrobnosti lze nalézt na webové stránce Ministerstva vnitra Státu Katar (www.moi.gov.qa).

Dovoz drog, alkoholických nápojů, erotické literatury a videonahrávek, vepřového masa a výrobků z něho, jakož i veškerého zboží "made in Israel" je zakázán.

5.8 Zaměstnávání občanů z ČR

Katar je závislý na zahraniční pracovní síle vzhledem k celkovému počtu místních obyvatel, kteří nestačí pokrývat potřeby země v souladu s potřebami ekonomického rozvoje. Pracovat lze v různých odvětvích průmyslu i služeb, ale pro cizince platí povinnost pracovního povolení. Toto povolení může zajistit jenom místní sponzor, který má katarskou státní příslušnost, ať se jedná o katarskou fyzickou osobu anebo o katarskou právnickou osobu.

Nejlepší pracovní podmínky (včetně platu) zde mají vysoce kvalifikovaní odborníci z USA, Velké Británie, Německa, Francie a dalších západoevropských, ale i asijských zemí. Uplatnění mohou najít ve výzkumu a vědě, v IT, ve zdravotnictví, případně v aerolinkách (kvalifikovaní a zkušení piloti). Na mezinárodních anglofonních nebo frankofonních školách je poptávka po vysoce kvalifikovaných zkušených učitelích. Magnetem pro zahraniční odborníky jsou vysoké mzdy, za které jsou očekávány nadprůměrné výkony a absolutní loajalita k zaměstnavateli.

Manuální nekvalifikované práce jsou ohodnoceny hůře a pracovní podmínky jsou tvrdé. Pracuje se zpravidla 6 dní v týdnů (volná je pouze sobota). Podnebí v Kataru je velmi horké a prašné. Zákonem č. 7 z roku 2020 byla stanovena minimální mzda ve výši 1000 QAR (cca 270 USD). Zaměstnavatel je nad rámec této mzdy povinný poskytnout zaměstnanci ubytování (nebo navýšit jeho mzdu o 500 QAR- cca 135 USD) a stravu (nebo navýšit jeho mzdu o 300 QAR - 81 USD).

Lékařská péče v Kataru je na dobré úrovni, je ale poměrně drahá. V Kataru je řada zdravotnických zařízení, která jsou k dispozici rezidentům i návštěvníkům. Rezidenti s platnou zdravotní kartou (HMC Health Card) mají ošetření za nominální cenu. Návštěvníci musí za léčbu ve státních nemocnicích platit komerční ceny. K dispozici je široká síť soukromých zdravotnických zařízení. Pokud se chystáte pracovat v Kataru, vyjasněte si s potenciálním zaměstnavatelem podmínky Vašeho zdravotního pojištění.

V Kataru existuje rozsáhlá síť zahraničních škol, kde se platí vysoké školné. Není neobvyklé, že zaměstnavatel školné dětem svých zaměstnanců (kvalifikovaných odborníků) hradí, nebo na ně přispívá. Podmínky je nutné s budoucím zaměstnavatelem dohodnout předem.

5.9 Veletrhy a akce

Přestože Katar nebýval klasickou veletržní destinací, B2B veletrhy a výstavy byly zaměřeny spíše na prodej spotřebního zboží koncovému zákazníkovi, v posledních letech dochází ke změně. Veletrhy pro klíčové obory jako je stavebnictví, dopravní infrastruktura nebo zemědělství mohou být příležitostí pro české exportéry prezentovat své produkty místním obchodním partnerům a potenciálním odběratelům. Zajímavou oblastí je též lázeňství a cestovní ruch nebo oblast obranného průmyslu a vojenské techniky. Většina veletrhů je navíc doprovázena B2B platformou setkávání, která nabízí firmám příležitost budování nových obchodních kontaktů s potenciálními odběrateli a distributory. V nadcházejícím období se v Kataru připravují následující veletrhy, jichž se mohou zúčastnit soukromé subjekty bez oficiálního zaštítění domovského státu:

9. - 11. 6. 2026	Project Qatar (stavební veletrh)
14. - 16.12. 2026	Qatar Medicare
12. - 14. 10. 2026	Hospitality Qatar (cestovní ruch)
20. - 22. 10. 2026	MILIPOL (obranný průmysl)
únor 2027	AgriteQ (zemědělství a potravinářství)
duben 2027	Build Your House Expo
květen 2027	Project Qatar (stavební veletrh)

6 Kontakty

Podkapitoly:

6.1 Kontakty na zastupitelské úřady ČR v teritoriu
6.2 Praktická telefonní čísla (záchranka, policie, požárníci, infolinky, apod.)
6.3 Důležité internetové odkazy a kontakty

6.1 Kontakty na zastupitelské úřady ČR v teritoriu

Zastupitelský úřad ČR v Kataru (ZÚ Dauha) byl otevřen na podzim 2022. Má úroveň velvyslanectví s diplomatickou, konzulární a obchodní působností. Funkci mimořádné a zplnomocněné velvyslankyně České republiky ve Státu Katar v současnosti vykonává Mgr. Marta Hušková.

V Kataru má také zastoupení agentura CzechTrade.

Důležité informace:

- Lokalita: čtvrť Onaiza 65, Doha
- Poštovní adresa: 953 Ibn Roshd Street, Villa 60, Onaiza 65, Doha, Qatar (P. O. Box 13206)
- Mezinárodní telefonní předvolba pro Katar je 00974
- Telefonní spojení na ZÚ: 44242330 nebo 44242331
- Emailová adresa zástupce CzechTrade: ali.alfatesh@czechtrade.gov.cz
- webové stránky ZÚ: https://www.mzv.cz/doha
- e-mail ZÚ: doha@mzv.gov.cz
- e-mail konzulární a vízový úsek: doha.consulate@mzv.gov.cz
- Pracovní doba: neděle - čtvrtek 8:45 - 16:15

6.2 Praktická telefonní čísla (záchranka, policie, požárníci, infolinky, apod.)

- Emergency assistance (integrovaný kontakt na policii, hasiče a záchrannou službu): 999 z jakéhokoliv telefonního čísla v Kataru
- Worlwide Emergency Number: 112
- Havárie vody a elektřiny: 991
- Informace o telefonních číslech: 180

Letiště Doha (předvolba pro Katar: +974)

- všeobecné informace: 3307-2482
- letištní policie: 4010-9666

Banky: Ahlibank: 4420 5222; Arab Bank: 4438-7777, BNP Paribas: 4453-7115, Commercial Bank- 4449-0009, Doha Bank: 4445-6000, Qatar National Bank: 4440-7777

Směnárny: Al Mana Exchange: 4442- 4226, Alfardn Exchange and Finance: 4453-7777

Kurýrní služby: ARAMEX: 4420-0100, FedEx: 4484-1111, UPS: 4011-9600

6.3 Důležité internetové odkazy a kontakty

- Kancelář Emíra Státu Katar: https://www.diwan.gov.qa/?sc_lang=en
- Kancelář Premiéra Státu Katar: https://www.gco.gov.qa/en/
- Ministerstvo zahraničních věcí: https://www.mofa.gov.qa/en
- Ministerstvo vnitra: https://portal.moi.gov.qa/wps/portal/MOIInternet/MOIHome
- Ministerstvo obrany: https://www.qatar.qa/en/events/ministry-of-defense/
- Ministerstvo financí: https://www.mof.gov.qa/en/pages/default.aspx
- Ministerstvo dopravy: https://www.mot.gov.qa/en
- Ministerstvo sportu a mládeže: https://www.msy.gov.qa/
- Ministerstvo kultury: https://www.moc.gov.qa/
- Ministerstvo veřejného zdraví: https://www.moph.gov.qa/english/Pages/default.aspx
- Ministerstvo municipalit: https://www.mme.gov.qa/webcenter/portal/MM
- Ministerstvo pro islámské záležitosti: https://www.islam.gov.qa/
- Ministerstvo obchodu a průmyslu:https://www.moci.gov.qa/en/
- Ministerstvo školství a vysokého školství: https://www.edu.gov.qa/en/Pages/HomePage.aspx
- Ministerstvo spravedlnosti: https://www.moj.gov.qa/en/Pages/default.aspx
- Ministerstvo životního prostředí a klimatické změny: https://www.mecc.gov.qa/
- Ministerstvo práce: https://www.mol.gov.qa/en/Pages/default.aspx
- Ministerstvo pro komunikační a informační technologie: https://www.mcit.gov.qa/en
- Ministerstvo pro sociální rozvoj a rodinu: https://www.msdf.gov.qa/en
- Obchodní komora: https://www.qatarchamber.com/
- Qatari Businessmen Association: https://qataribusinessmen.org/eng/index.aspx
- Statistický úřad: https://www.psa.gov.qa/en/Pages/default.aspx
- Celní úřad (General of Cusmotms: https://www.customs.gov.qa/
- Centrální banka: http://www.qcb.gov.qa/english/pages/default.aspx
- Úřad pro veřejné práce https://www.ashghal.gov.qa/en/Pages/default.aspx
- Qatar Financial Center: https://www.qfc.qa/en