

Souhrnná teritoriální informace:

Izrael



Zastupitelský úřad 9. 7. 2026 11:08

Izrael je parlamentní demokracie se silnými pravomocemi předsedy vlády. Vláda je jmenována prezidentem a řízena předsedou vlády. Volený jednokomorový parlament (Kneset) má 120 členů. Soudní soustava je 3stupňová a má formální nezávislost, na níž dohlíží Ústavní soud, který se může sám vyjadřovat k důležitým otázkám ochrany ústavních práv a svobod. Většina obyvatel (74 %) se hlásí k judaismu různých směrů a různého stupně dodržování náboženských pravidel. Druhou největší skupinou jsou muslimové (21 %), převážně sunnité.

Izrael patří k nejrozvinutějším zemím Blízkého východu a jedná se o jedinou demokracii západního střihu v tomto regionu. Pro Izrael, stát s relativně malým objemem ekonomiky a limitovaným domácím trhem, je zahraniční obchod rozhodujícím činitelem pro fungování a růst ekonomiky. Výrazným specifikem přitom je, že izraelské firmy nemohou vyvážet do podstatné části zemí regionu (výjimku - i tak s velkými omezeními - představují Egypt, Jordánsko a od r. 2020 Spojené arabské emiráty, Bahrajn, Súdán a Maroko), neboť s většinou blízkovýchodních zemí nemá Stát Izrael navázány diplomatické styky. Izraelští exportéři/importéři jsou tak tradičně navyklí obchodovat se zeměmi daleko za horizontem bezprostředního geografického sousedství (USA, Asie, EU). Obchodní bilance z izraelského pohledu je

Základní údaje	
Hlavní město	Jeruzalém
Počet obyvatel	10,2 mil.
Jazyk	hebrejšтина, arabština
Náboženství	judaismus (74 %), islám (21 %)
Státní zřízení	parlamentní republika
Hlava státu	Jicchak Herzog
Hlava vlády	Benjamin Netanyahu
Název měny	nový izraelský šekel (NIS)
Cestování	
Časový posun	+1 hod.
Kontakty ZÚ	
Velvyslanec	RNDr. Veronika Kuchyňová Šmigolová
Ekonomický úsek	Ing. Milan Slanec



dlouhodobě deficitní, z pohledu platební bilance je tato nerovnost vyvážena pozitivním saldem plynoucím z běžných transferů.

Spojené státy americké jsou po Evropské unii nejvýznamnějším obchodním partnerem Izraele. Jsou rovněž hlavním zdrojem přílivu investic do Izraele. K plnému pochopení ekonomicko-strategického partnerství mezi oběma zeměmi je důležité rozumět těžko kvantifikovatelným ekonomickým a ideologickým vazbám. Americká židovská komunita (počtem srovnatelná s židovskou populací v Izraeli) má velký podíl jak na úspěchu izraelských vývozců ve Spojených státech, tak i na zájmu Wall Streetu o izraelské technologické firmy.

Konzulární úsek	Mgr. Zuzana Griffin Buršíková
CzechTrade	Mgr. Silvestr Medviď
Czechinvest	Mgr. Silvestr Medviď
Ekonomika	2025
Nominální HDP (mld. USD)	611,65
Hospodářský růst (%)	3,21
Inflace (%)	3,03
Nezaměstnanost (%)	2,920



Kapitoly a podkapitoly:

1 Základní informace o teritoriu

- 1.1 Systém vládnutí a politické tendence v zemi
- 1.2 Zahraniční politika země
- 1.3 Obyvatelstvo

2 Ekonomika

- 2.1 Základní údaje
- 2.2 Veřejné finance a státní rozpočet
- 2.3 Bankovní systém
- 2.4 Daňový systém

3 Obchod a investice

- 3.1 Obchodní vztahy
- 3.2 Přímé zahraniční investice
- 3.3 FTA a smlouvy
- 3.4 Rozvojová spolupráce
- 3.5 Perspektivní obory (MOP)

4 Kultura obchodního jednání

- 4.1 Úvod
- 4.2 Oslovení
- 4.3 Obchodní schůzka
- 4.4 Komunikace
- 4.5 Doporučení
- 4.6 Státní svátky

5 Základní podmínky pro uplatnění českého zboží na trhu

- 5.1 Vstup na trh
- 5.2 Formy a podmínky působení na trhu
- 5.3 Marketing a komunikace
- 5.4 Problematika ochrany duševního vlastnictví
- 5.5 Trh veřejných zakázek
- 5.6 Platební podmínky, platební morálka a řešení obchodních sporů
- 5.7 Víza, poplatky, specifické podmínky cestování do teritoria
- 5.8 Zaměstnávání občanů z ČR
- 5.9 Veletrhy a akce

6 Kontakty

- 6.1 Kontakty na zastupitelské úřady ČR v teritoriu
- 6.2 Praktická telefonní čísla (záchranka, policie, požárníci, infolinky, apod.)
- 6.3 Důležité internetové odkazy a kontakty



1 Základní informace o teritoriu

Podkapitoly:

[1.1 Systém vládnutí a politické tendence v zemi](#)

[1.2 Zahraniční politika země](#)

[1.3 Obyvatelstvo](#)



1.1 Systém vládnutí a politické tendence v zemi

Oficiální název státu: Stát Izrael (Medinat Jisrael) Prezident: Jicchak Herzog (ve funkci od 7. července 2021) Složení vlády: Vláda je jmenovaná prezidentem a řízená premiérem. Současná izraelská vláda (37. vláda Izraele) má 33 ministrů, 4 náměstky a přísahu složila 29 prosince 2022.

Užší kabinet k 20.5.2025:

Předseda vlády: Benjamin Netanyahu

Místopředseda vlády a ministr spravedlnosti: Jariv Levin

Ministr obrany: Israel Katz

Ministr hospodářství: Nir Barkat

Ministr školství: Joav Kiš

Ministryně životního prostředí: Idit Silman

Ministr financí: Becalel Smotrič

Ministr zahraničí: Gideon Saar

Ministr zdravotnictví: Uriel Buso

Ministr turismu: Chaim Kac

Ministryně dopravy: Miri Regev

Ministr vnitra: Moše Arbel

Současná vláda je koalicí pravicové strany Likud a menších stran, které zastupují ortodoxně nábožensky a krajně pravicově orientované voliče. 7. října 2023 došlo k teroristickému útoku palestinského hnutí Hamás na izraelské obce v okolí Pásmu Gazy, jehož výsledkem bylo více než 1.200 zavražděných Izraelců a přes 200 izraelských občanů unesených do Pásmu Gazy. Izraelská vláda 9. října 2023 vyhlásila válečný stav. Po omezenou dobu, od 11. října 2023 do 17. června 2024, zemi spravoval válečný kabinet, v němž byli zastoupeni i představitelé opozice. Od 18. června 2024 má země opět standardní vládu, válečný stav ale díky vypuknutí válečných konfliktů s Íránem a s libanonským hnutím Hizballáh nadále trvá. Nedořešena zůstává situace v pásmu Gazy poté, co izraelská armáda obsadila kolem 50% jejího území a hnutí Hamás ve zbytkové enklávě odmítá složit zbraně.

Politické tendence: Izrael je parlamentní demokracií se silnými pravomocemi předsedy vlády. Všem občanům umožňuje v poměrech Blízkého východu nebývalou míru osobní svobody a prosperity. Hlavou státu je prezident, volený parlamentem (Knesset) na jedno sedmileté období. Prezident pověřuje člena Knesetu sestavením vlády, podepisuje zákony a mezinárodní smlouvy, má právo udělovat amnestii, schvaluje jmenování soudců, guvernéra centrální banky a státního kontrolora (který vede nejvyšší kontrolní úřad a zastává i funkci ombudsmana). Prezident nesmí bez souhlasu vlády opustit území státu a každý jím podepsaný oficiální dokument, s výjimkou dokumentů souvisejících se sestavováním nové vlády, musí být kontrasignován premiérem nebo vládou pověřeným ministrem. V poslední prezidentské volbě 2. června 2021 byl zvolen jedenáctým prezidentem nestraník Jicchak Herzog (syn šestého prezidenta Izraele Chajma Herzoga). Jednokomorový 120-členný Knesset je volen na čtyřleté období celostátním poměrným systémem. Podmínkou vstupu strany do Knesetu je překročení prahu 3,25% platných hlasů. Vládu sestavuje předseda vítězné strany, nebo poslanec, který má největší šance na získání parlamentní podpory. Členy vlády jmenuje prezident, podmínkou nicméně je, aby člen vlády byl rovněž poslancem Knesetu. Nové volby do Knesetu musejí ze zákona proběhnout nejpozději do 27. 10. 2026, vzhledem k napětí ve vládní koalici nelze ale vyloučit, že se uskuteční o několik týdnů dříve.



1.2 Zahraniční politika země

Vztahy s ostatními zeměmi. Pro Izrael, stát s relativně malým objemem ekonomiky a limitovaným domácím trhem, je zahraniční obchod rozhodujícím činitelem pro fungování ekonomiky, pro jeho růst. Výrazným specifikem přitom je, že izraelské firmy nemohly až doposud příliš vyvážet do zemí regionu (s výjimkou Egypta a Jordánska). Teprve v roce 2020 navázal Izrael diplomatické styky v rámci tzv. abrahámovských dohod i s dalšími zeměmi Ligy arabských států, a sice s Bahrajnem, Spojenými arabskými emiráty, Súdánem a Marokem. Velká očekávání v oblasti hospodářství a obchodu jsou spojována s jednáními o navázání diplomatických vztahů mezi Izraelem a Saúdskou Arábií, které by měly přinést velký synergický efekt ze spojení izraelského know-how a ekonomické erudice se saúdskoarabským kapitálem. Jednání jsou nyní v souvislosti s rozbouřenou politickou situací v regionu, zejména nadále nedořešeným válečným konfliktem mezi Izraelem a teroristickým hnutím Hamás, vojenským střetem Izraele s libanonským teroristickým hnutím Hizballáh a nejasnou situací v regionu po vypuknutí válečného konfliktu USA a Izraele s Íránem, přerušena, lze ale z různých indicií usuzovat, že saúdská strana se bude chtít k jednáním v budoucnu vrátit. Na izraelský dovoz dopadá i faktické embargo, které na vývoz do Izraele vyhlásil turecký prezident. Turecko je významným obchodním partnerem Izraele a je zájmem firem z obou zemí embargo obcházet.

Izraelští exportéři/importéři jsou tak tradičně navyklí obchodovat se zeměmi daleko za horizontem bezprostředního geografického sousedství (USA, Asie, EU). Obchodní bilance z izraelského pohledu je dlouhodobě deficitní, z pohledu platební bilance je tato nerovnost vyvážena pozitivním saldem plynoucím z běžných transferů.

Evropská unie je pro Izrael nejvýznamnějším obchodním partnerem. V politické rovině jsou vztahy s evropskými zeměmi předmětem častých sporů, jež jsou generovány jak z izraelského postoje k blízkovýchodnímu mírovému procesu, který EU často shledává „málo snaživým“, tak z aktuálního průběhu konfliktu v pásmu Gazy. V rovinách ostatních nicméně probíhá čilá spolupráce; počínaje rokem 2000 je rámec vzájemných vztahů určován Asociační dohodou, která prakticky zcela liberalizovala obchod mezi EU a Izraelem. Některé země EU se v reakci na probíhající válečné konflikty neúspěšně pokusily Asociační dohodu pozastavit. Izrael je rovněž zapojen do četných unijních vědecko-výzkumných programů a organizací (Horizont 2030 apod.).

Spojené státy americké jsou nejvýznamnějším spojencem a po Evropské unii nejdůležitějším obchodním partnerem Izraele. Blízké přátelství Izraele se Spojenými státy bylo základem jeho zahraniční politiky od vzniku státu. USA jsou rovněž hlavním zdrojem přílivu investic do Izraele. K plnému pochopení ekonomicko-strategického partnerství mezi oběma zeměmi je důležité rozumět těžko kvantifikovatelným ekonomickým a ideologickým vazbám. Americká židovská komunita (počtem srovnatelná s židovskou populací v Izraeli) má velký podíl jak na úspěchu izraelských vývozců ve Spojených státech, tak i na zájmu Wall Streetu o izraelské technologické firmy. V současné nepřehledné situaci s nově zaváděnými cly na dovoz do USA je izraelský vývoz do USA postižen celkem 15 % celním zatížením.

Čína je jednou z mála zemí na světě, která současně udržuje vřelé vztahy jak s Izraelem, tak s muslimským světem, a je důležitá v izraelské zahraniční politice díky svému globálnímu vlivu, který se integruje s pragmatickým ekonomickým řízením Izraele, politickou stabilitou, jakož i s jeho regionálně strategickým významem na Blízkém východě.



1.3 Obyvatelstvo

Počet obyvatel a hustota zalidnění: podle aktuálních dohadů překročil počet obyvatel Izraele počátkem roku 2025 desetimilionovou hranici a měl by se nyní pohybovat kolem 10,2 mil. Hustota osídlení činí 431 ob./km² (2023). Průměrný roční přírůstek činil 1,9 % (2023).

Demografické složení a vyznání: Většina obyvatel (73,2%) se hlásí k judaismu různých směrů a různého stupně dodržování náboženských pravidel. Druhou největší skupinou jsou muslimové (21,1%), převážně sunnité. Významné jsou menšiny křesťanů různých denominací (2% populace; 80% z nich je arabské národnosti) a drúzů (1,6%), soustředěných v několika komunitách na severu Izraele. Významnou složkou populace je více než milion lidí původem ze zemí bývalého Sovětské svazu.

Úřední jazyk: Úředním jazykem je hebrejšťina. Speciální status má arabština; dalšími běžně užívanými jazyky jsou angličtina a ruština.



2 Ekonomika

Podkapitoly:

[2.1 Základní údaje](#)

[2.2 Veřejné finance a státní rozpočet](#)

[2.3 Bankovní systém](#)

[2.4 Daňový systém](#)



2.1 Základní údaje

Schválený rozpočet na rok 2026 zajistí finanční stabilitu a financování probíhajících konfliktů, zároveň ale zhorší fiskální pozici země a zpomalí fiskální stabilizaci. Vyšší strukturální výdaje na obranu (přes 6% HDP) budou omezovat růst ekonomiky a komplikovat konsolidaci státního dluhu, který se bude blížit 70% HDP. Z uvedených časových řad vývoje HDP je ale patrné, že jakmile izraelská ekonomika přestane být limitována válkou či např. rozsáhlou epidemií, v krátké době se vrací k vysokým růstovým hodnotám.

V rámci regionu se HDP Izraele v posledních letech umísťuje na pátém místě měřeno paritou kupní síly na obyvatele. Před ním stojí pouze Katar, Spojené arabské emiráty, Bahrajn a Saudská Arábie. Nezaměstnanost zůstává dlouhodobě nízká, počátkem roku 2026 se pohybuje kolem 3 %. Roli sehrává jak stále vysoký počet mobilizovaných, tak skutečnost, že ve stavebnictví a zemědělství nadále chybějí statisíce pracovních sil ze Západního břehu. Postupně je nahrazují pracovní síly zejména z asijských zemí. Problémem pro izraelský export se stává dramaticky posilující izraelská měna, jejíž kurz vůči USD klesl z loňských 3,6 - 3,7 ILS/USD na 2,9.

Izraelské hospodářství je charakteristické vysokou technologickou úrovní produkce. Země je členem OECD a řadí se mezi hospodářsky nejvyspělejší státy světa. Vzhledem k malému vnitřnímu trhu a minimálním možnostem obchodovat v rámci regionu je pro Izrael mimořádně důležitý export. Otevřená izraelská ekonomika je tak životně závislá na obchodování s geograficky vzdálenými zeměmi. Typickým znakem izraelské ekonomiky je vysoký podíl výdajů státního rozpočtu na tvorbu HDP (a to nejen z důvodu vysokých výdajů na obranu). Sektor služeb vytváří největší část HDP, následuje průmysl a stavebnictví, podíl zemědělství na tvorbě HDP postupně klesá a pohybuje se kolem 2 %. Rozhodujícím průmyslovým odvětvím je zpracovatelský průmysl, který se orientuje především na obory s vysokou mírou přidané hodnoty. Hlavními vývozními artikly jsou obranné technologie, broušené diamanty, farmaceutické produkty, chemikálie a elektrické komponenty. V dovozu převládají automobily, potraviny, nezpracovaná ropa a další suroviny. K ekonomickému růstu Izraele dlouhodobě přispívá také řada start-upů a high-tech společností, které v roce 2025 zajišťovaly 20% HDP a přes 50 % exportu. Izrael také značně investuje do ekonomického rozvoje země v oblasti chemického průmyslu a infrastruktury (městská veřejná doprava, modernizace železniční dopravy), kde by se mohly subdodavatelsky zapojit i české firmy.

Tabulka z MOP + navíc platební bilance, zadluženost/HDP.

Ukazatel	2023	2024	2025	2026	2027
Růst HDP (%)	1,93	0,63	3,21	4,81	3,98
HDP/obyv. (USD/PPP)	58842,91	61031,33	64360,73	68460,6	71798,26
Inflace (%)	4,21	3,07	3,03	2,13	1,81
Nezaměstnanost (%)	3,42	2,97	2,920	3,1	3
Export zboží (mld. USD)	58,77	56,63	56,23	60,16	64,67
Import zboží (mld. USD)	90,57	90,98	94,84	101,48	110,41
Saldo obchodní bilance (mld. USD)	-20,58	-26,3	-29,74	-31,06	-32,85
Průmyslová produkce (% změna)	-1,29	-1,06	5,3	4,35	4,1
Populace (mil.)	9,26	9,39	9,52	9,65	9,78
Konkurenceschopnost	78,84	74,98	N/A	N/A	N/A
Exportní riziko OECD	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A

Zdroj: EIU, OECD, IMD



2.2 Veřejné finance a státní rozpočet

Státní rozpočet na rok 2026 schválil izraelský parlament až 30. března. Rozpočet reflektuje válečný stav, v němž se země nachází již od října 2023. Nový rozpočet pro výpočet limitů výdajů, tzv. "core budget", ve výši 699 mld. ILS (1 USD = cca 2,9 ILS) převyšuje ten loňský o 13 %. Další 151 mld. ILS je určeno na obsluhu státního dluhu. 6 % HDP bude určeno na obranu. Rozpočet předpokládá zachování schodku na úrovni 4,9 %. Rozpočet je poměrně výrazně zaměřen na obranné výdaje a obsahuje i významné příspěvky pro ultraortodoxní strany, které jsou součástí vládní koalice.

Celkové náklady válek od října 2023 odhaduje centrální banka na 352 mld. ILS. Celkové ztráty způsobené válkami dosáhly za roky 2024 a 2025 8,6% HDP! Podle hlavního ekonoma ministerstva financí ekonomika v prvním kvartále 2026 pravděpodobně dále poklesne o 2,5% vlivem omezení pohybu populace, zavření škol, mobilizace rezerv a narušení dodavatelských řetězců. Další vývoj bude záviset na tom, zda se podaří udržet křehké příměří s Íránem a zklidnit situaci v pásnu Gazy a v jižním Libanonu.

Obecně lze ale konstatovat, že ekonomika země se s pokračujícím válečným konfliktem vyrovnává poměrně úspěšně a předpokládá se, že jakmile dojde ke stabilizaci bezpečnostní situace, země se vrátí k vysoce dynamickému hospodářskému růstu, jaký zaznamenávala v letech 2022 a 2023.

Veřejné finance	2025
Saldo státního rozpočtu (% HDP)	-4,67
Veřejný dluh (% HDP)	68,4
Bilance běžného účtu (mld. USD)	11,01
Daně	2026
PO	N/A
FO	N/A
DPH	N/A



2.3 Bankovní systém

Izraelský bankovní systém lze označit za otevřený, moderní a rozvinutý. Jádrem systému je koncentrováno okolo omezeného počtu bankovních skupin pod dohledem centrální Bank of Israel založené v roce 1952, která ze zákona plní standardní funkce bankovního dozoru, spravuje devizové rezervy, vydává mince a bankovky. Je zcela nezávislá na vládě, guvernér banky slouží i jako kabinetní poradce. V květnu centrální banka Izraele držela základní úrokovou sazbu na úrovni 4,0 %. Za těchto podmínek poskytuje půjčky komerčním bankám, jež dále slouží k poskytování úvěrů malým a středním podnikům.

Postavení komerčních bank v izraelském hospodářství ilustruje celkový žebříček ekonomicky nejsilnějších firem sestavovaný agenturou Dun&Bradstreet Israel. Ten přisuzuje Bance Leumi (zisk 2,1 mld. USD, téměř 9 tis. zaměstnanců) mezi izraelskými firmami páté místo a bance Hapoalim (zisk téměř 1,7 mld. USD, cca 8 a půl tis. zaměstnanců). Na vysokých příčkách se umístily další banky - Mizrahi Tefahot (zisk přes 1,6 mld. šekelů, více než 7 a půl tis. zaměstnanců), Discount Bank (zisk téměř 1 mld. šekelů, více než 8 tis. zaměstnanců) a First International Bank of Israel (zisk přes 0,7 mld. šekelů, téměř 4 tis. zaměstnanců).

Mezi běžně používané platební metody zahraničního obchodu v Izraeli patří platby předem, dodávky na otevřený účet, dokumentární inkaso či dokumentární akreditiv.

Vybrané finanční instituce:

Banka Leumi

Banka Hapoalim

BankaUnited Mizrahi

Banka Discount

Banka First International

Banka Mercantile



2.4 Daňový systém

Izraelský daňový systém lze označit za přehledný a stabilní. Tvoří jej 5 základních skupin daní - daň z příjmu, daň z kapitálových výnosů, daň z přidané hodnoty, pojistné na zdravotní pojištění a daň z nemovitostí. Téměř na všechny daně se vztahují určité úlevy a výjimky.

Příjmy fyzických osob z výdělečné činnosti podléhají progresivní dani z příjmu, která může dosáhnout až 50%. Veškeré příjmy ze zaměstnání a / nebo z povolání jsou zdanitelné, včetně příspěvků na živobytí. Pasivní příjem z bankovních vkladů a úspor, jak v Izraeli, tak v zahraničí, je rovněž zdanitelný. Co se týče zdanění právnických osob, základní sazba daně pro společnosti je 23 %. Izraelská společnost klasifikovaná jako „preferovaný podnik“ je zdaněna ze svého „preferovaného příjmu“ v závislosti na tom, kde se nacházejí její provozovny (7,5%, pokud se nachází v „oblasti A“, a 16 %, pokud se nachází jinde). Izraelská společnost klasifikovaná jako „speciálně preferovaný podnik“ (roční obrát minimálně 10 miliard NIS) je zdaněna z preferovaného příjmu ve výši 5 % nebo 8 %, v závislosti na tom, kde se nacházejí její provozovny. DPH, od počátku roku 2025 zvýšená o procento na 18 %, se vztahuje na většinu zboží a služeb a na dovozy. Na určité položky se vztahuje sazba 0%, včetně vyváženého zboží, nehmotného zboží, poskytování určitých služeb nerezidentům (jako jsou služby cestovního ruchu), přepravy nákladu do a z Izraele, prodej čerstvého ovoce a zeleniny. Daň ze mzdy se vybírá z neziskových organizací namísto DPH ve výši 7,5% ze mzdy. U finančních institucí se místo DPH ukládá 18 % daň z mezd a zisků. Daň ze zisku u bank činí od r. 2024 6 %, od roku 2026 prosadil ministr financí Smotrich zavedení dodatečné daně ve výši 15 % z "nadměrných" zisků bank. Bankovní regulátor má důsledně dohlížet na to, aby banky tyto náklady nepřenesly na své klienty.



3 Obchod a investice

Podkapitoly:

[3.1 Obchodní vztahy](#)

[3.2 Přímé zahraniční investice](#)

[3.3 FTA a smlouvy](#)

[3.4 Rozvojová spolupráce](#)

[3.5 Perspektivní obory \(MOP\)](#)



3.1 Obchodní vztahy

Obchodní vztahy s ČR

Obchod mezi ČR a Izraelem je prakticky zcela liberalizován. Omezením trhu je jeho relativně malá velikost a velká dopravní vzdálenost. ČR nepatří mezi největší obchodní partnery Izraele (v obchodu nicméně výrazně převyšuje Polsko, Rakousko, Maďarsko i Slovensko), ale vysoce pozitivní obchodní bilance ve prospěch ČR vypovídá o tom, že se čeští exportéři umí prosadit i na zdejším náročném trhu. České firmy pro srovnání vyvezou do Izraele o polovinu více zboží než do Indie, resp. několikanásobně více než do Kanady či Brazílie.

	2021	2022	2023	2024	2025
Import z ČR (mld. CZK)	22,8	27,02	23,64	27,14	31,23
Export do ČR (mld. CZK)	5,96	8,2	8,59	7,17	8,24
Saldo s ČR (mld. CZK)	16,84	18,82	15,05	19,97	22,98

Zdroj: ČSÚ

TOP 5 položek importu z ČR

SITC 3	Název zboží	Hodnota (mil. CZK)	Podíl z celku (%)
781	Automobily osobní aj. vozidla pro dopravu osob	10748	34,4 %
752	Zařízení k automat. zpracování dat, jednotky periferní	4169	13,3 %
764	Zařízení telekomunikační, příslušenství přístrojů pro záznam, reprodukci zvuku, obrazu	1286	4,1 %
891	Zbraně a munice	1232	3,9 %
874	Přístroje měřicí, kontrolní, analyzační, řídicí j. n.	1083	3,5 %

Zdroj: ČSÚ

TOP 5 položek exportu do ČR

SITC 3	Název zboží	Hodnota (mil. CZK)	Podíl z celku (%)
764	Zařízení telekomunikační, příslušenství přístrojů pro záznam, reprodukci zvuku, obrazu	1667	20,8 %
872	Zařízení, přístroje pro účely lékařské, veterinární ap.	590	7,4 %
772	Příst. elek. ke spínání ap. obvodů elek., odpory aj.	483	6,0 %
776	Elektronky, rentgenky, diody, tranzistory ap., díly	415	5,2 %
695	Nářadí a nástroje ruční i strojní	358	4,5 %

Zdroj: ČSÚ

Obchodní vztahy s EU

V rámci EU jsou hl. obchodními partnery Izraele (vývoz i dovoz) Německo, Belgie, Nizozemsko, Itálie, V. Británie, Francie.

	2021	2022	2023	2024	2025
Import z EU (mil. EUR)	24265,8	29214,7	25579,3	26983,7	28052,7
Export do EU (mil. EUR)	12639	17482,4	16125	15962,9	15277
Saldo s EU (mil. EUR)	-11626,8	-11732,3	-9454,3	-11020,8	-12775,7



Zdroj: Evropská komise

Obchodní vztahy se zeměmi mimo EU

	2021	2022	2023	2024	2025
Import ze zemí mimo EU (mil. USD)	62431,98	70199,39	67692,93	61703,23	N/A
Export do zemí mimo EU (mil. USD)	58554,8	69573,71	58856,21	55709,23	N/A
Saldo se zeměmi mimo EU (mil. USD)	-3877,19	-625,68	-8836,72	-5994	N/A

Zdroj: EIU, Eurostat



3.2 Přímé zahraniční investice

Izraelská ekonomika je díky liberálnímu investičnímu systému otevřena investicím jak domácím, tak zahraničním. Dle údajů UNCTAD v roce 2022 celková výše zahraničních investic dosáhla úrovně 27,76 miliard USD. Za nárůstem stály zejména fúze a akvizice. Mezi lety 2018-20 dosahovaly PZI výše 4,4-6% izraelského HDP. V roce 2023 byl ale registrován pokles PZI až o 70%, v prvním pololetí roku 2024 se ale situace již poměrně rychle stabilizovala a do té doby příliv zahraničních investic s výkyvy nadále roste.

Největšími investičními partnery jsou dlouhodobě USA a Nizozemsko, v roce 2024 byla druhým největším zahraničním investorem Francie. Většina investic míří do sektorů výroby, ICT, obranných technologií, finančnictví a pojišťovnictví. V posledních letech dochází ke značnému růstu čínských investic. Ty se dotýkají zejména oblastí softwaru, ICT a spotřební elektroniky. Čínské investice směřují i do dopravní infrastruktury. Společnost Shanghai International Port Group bude v příštích 25 letech provozovat přístav v Haifě; další čínská společnost pak vybuduje přístav ve městě Ashdod v hodnotě 1 mld. USD.

Vstupy českých investorů do izraelských společností jsou spíše sporadickou záležitostí. O výraznou českou investici se v poslední době zasloužil fond Springtide Venture spadající do investiční skupiny KKCG Karla Komárka. Po předešlé investici do kyberbezpečnostní společnosti Shield-IoT fond vstoupil do technologických společností Source Defense a NetOp. Cloud částkou přibližně 250 milionů korun, za níž získal významné podíly a v případě Source Defense i místo v představenstvu.



3.3 FTA a smlouvy

Smlouvy s ČR a s EU

V souvislosti se vstupem ČR do EU byly k 1. květnu 2004 vypovězeny ty smluvní dokumenty, které byly v rozporu se závazky vyplývajícími z unijního práva. K témuž datu začala ČR uplatňovat obchodní články Asociační dohody mezi Evropskou unií, jejími členskými státy a Státem Izrael (Euro-Mediterranean Agreement).

Dále jsou v platnosti tyto smlouvy:

- Dohoda mezi vládou ČSFR a vládou Státu Izrael o letecké dopravě (Jeruzalém, 24. 4. 1991).
- Smlouva mezi ČR a Státem Izrael o zamezení dvojího zdanění a zabránění daňovému úniku v oboru daní z příjmu (Jeruzalém, podpis 12. 12. 1993, účinnost od 23. 12. 1994).
- Dohoda o spolupráci v zemědělství mezi vládou ČR a vládou Státu Izrael (Praha, podpis 12. 1. 1996, účinnost od 29. 4. 1996).
- Dohoda mezi vládou ČR a Státem Izrael o vzájemné pomoci v celních otázkách (Jeruzalém, 2. 9. 1997).
- Dohoda mezi vládou ČR a Státem Izrael o vzájemné podpoře a ochraně investic (Jeruzalém, podpis 23. 9. 1997, účinnost od 16. 3. 1999) - v současné době probíhá její renegociace
- Dohoda mezi vládou ČR a Státem Izrael o filmové koprodukcii (Jeruzalém, podpis 8. 11. 2017)
- Dohoda mezi vládou České republiky a vládou Státu Izrael o spolupráci v oblasti životního prostředí (Jeruzalém, podpis 27. 11. 2018)

V březnu roku 2009 byla podepsána Dohoda o spolupráci při podpoře průmyslového výzkumu a vývoje v soukromém sektoru, platná je od září 2009. Na bázi této dohody byl 1. dubna 2010 spuštěn implementační program MOST/GEŠER, který vítězným, česko-izraelským projektům umožňuje financování z vládních zdrojů.

Vztahy mezi Izraelem a EU jsou tedy téměř výhradně dány Asociační dohodou, respektive od 1.1.2010 i tzv. Agrární dohodou, jež řeší obchod zemědělskými komoditami mezi EU a Izraelem. Nedílnou součástí dohod jsou ujednání o volném obchodu, které odstraňují ve vzájemném obchodu cla. V roce 2025 Izrael oznámil, že bude postupně přizpůsobovat své předpisy a normy evropským v duchu hesla "co je dobré pro Evropu, je dobré i pro Izrael".



3.4 Rozvojová spolupráce

Izrael není příjemcem rozvojové pomoci, ale participuje na několika programech ekonomické spolupráce, vč. Partnerství pro mír (podpora občanské společnosti), Technická spolupráce a instrument pro výměnu informací, regionální programy Euromed, Erasmus+, a jiných (aktuální seznam projektů je zveřejněn na adrese <http://eeas.europa.eu/delegations/israel>).

ČR Izraeli rozvojovou pomoc neposkytuje. V souvislosti s probíhajícím válečným konfliktem a jeho dopady na zranitelnou část izraelské populace se MZV v roce 2024 rozhodlo poskytnout humanitární dar izraelské Asociaci pro duševní zdraví ENOSH ve výši 4,8 mil. CZK na pokrytí nákladů souvisejících s vybudováním protiletectvého krytu ve středisku ENOSH ve městě Bejt Šemeš, který umožní provozování centra i během válečného stavu. Výstavba centra se vlivem válečných událostí a nedostatkem pracovních sil opozdila a bude dokončena až v roce 2027.



3.5 Perspektivní obory (MOP)

► Železniční sektor, veřejná doprava

Izrael čelí mnohým výzvám v oblasti hromadné dopravy, zejména v oblastech s hustým osídlením jako Tel Aviv a Jeruzalém. Nedostatečná dopravní infrastruktura nesplňuje potřeby rostoucího počtu obyvatel a vozidel. Izraelská vláda a místní úřady tak stojí před výzvami, které vyžadují inovativní řešení. Snaží se podporovat chytrou dopravu a investují v této oblasti do technologického rozvoje. Důraz je kladen na podporu veřejné dopravy a na omezení neefektivních forem cestování.

Země počítá s dalším rozšiřováním tramvajových linek, v Izraeli nazývaných "light rail". První linka byla otevřena v r. 2011 Jeruzalémě, další se začíná stavět s předpokládaným dokončením v letech 2029/29. V Tel Avivu je první tramvajová linka v provozu od r. 2023 a v letech 2028/29 mají být otevřeny další dvě. Telavivský region začne v brzké době budovat rozsáhlou síť metra, náklady na vybudování tří linek jsou odhadovány nejméně na 55 mld. USD. Tendry budou vypisovány od r. 2026, dokončení linek je plánováno na období 2038/40. V následujících patnácti letech bude Izrael investovat nejméně 38 mld. USD do železniční dopravy. Schválen je také plán na stavbu rychlodráhy propojující čtyři izraelská centra (Jeruzalém, Tel Aviv, Beer Sheva, Haifa) do roku 2040. V jeho rámci se má zdvojit kapacita páteřních železničních tras v severo-j jižním směru, v Tel Avivu budou koleje v délce 30 km zapuštěny pod zem. Připravuje se také prodloužení podzemní trasy vlaku v Jeruzalémě v délce 3,5 km včetně dvou nových podzemních stanic. Na severu Izraele bude linkou light rail spojena Haifa s Nazaretem. České firmy by se také mohly z části podílet na přesunu celkem 9 km železničních tras v Haifě do podzemních tunelů. Vzhledem k neexistenci významných ocelářských provozů v Izraeli je trh s kolejnicemi výrazně dovozní. V exportu kolejnic (ale i spojek, výztuh, podrážkových desek) jsou právě čeští výrobci mimořádně úspěšní. České firmy mají příležitost podílet se i na dodávkách brzd pro kolejová vozidla, svrškového upevňovacího materiálu apod. Na dovozu Izrael závisí, i pokud jde o dodávky dopravních prostředků (například lokomotivy, vagony, tramvaje, vozy metra) a navazující komponenty (signalizační zařízení). Z ČR se již vyvážejí bisselové podvozky, nápravy, kola a jejich části a součásti, háčky a jiná spojovací zařízení, nárazníky a jejich části atd. V otázce budování infrastruktury není příliš pravděpodobné, že by české firmy mohly vyhrávat celé tendry, to je spíše doména domácích subjektů, zejména pokud jde o stavební práce. Mohou se však podílet na subdodávkách typu ražení tunelů a podzemních ražených stanic metra i železnice (v Izraeli v zásadě není firma, která by větší projekty tohoto typu zvládala).

► Energetický průmysl

Odvětví energetiky patří v Izraeli mezi nejrychleji rostoucí. Izrael má nyní více zemního plynu, než dokáže spotřebovat. Kapacita ložiska Tamar, z něhož probíhá těžba od roku 2013, dokáže z 98 % uspokojit domácí poptávku. Zahájení těžby zemního plynu z ložiska Tamar se promítlo zejména do výroby elektrické energie. Na počátku roku 2020 byla spuštěna těžba z podstatně většího naleziště Leviathan, jehož výstup bude primárně určen na vývoz. Zatímco v roce 2010 zajišťovaly paroplynové elektrárny výrobu 40 % silové elektřiny v Izraeli, v roce 2021 se jednalo o 60 %. Izraelská vláda předpokládá, že do roku 2030 vzroste podíl zemního plynu na produkci elektrické energie na 70 %. Vládní plán také počítá s navýšením podílu obnovitelných zdrojů v energetickém mixu na 30 %. Postupně dojde k poklesu dominance státem vlastněné elektrárenské společnosti Israel Electric Corporation z pohledu výroby, otevře se tak prostor pro další soukromé výrobce a investory. Z uvedených důvodů patří energetický sektor z pohledu investičních a obchodních příležitostí mezi nejperspektivnější. Jedná se zejména o výrobní i rozvodné/distribuční části, transformátory, úložiště a záložní systémy, zařízení pro generování elektrické energie (turbíny, kotle, chladicí věže), zařízení a technologie pro těžbu, skladování, zprac. a přepravu zemního plynu, výstavba a dodávky zařízení a komponentů (roury, armatury, kompresory). Investovat se perspektivně bude do rozvodných technologií, zařízení na zpracování plynu (CNG, možná zkapalnění) či jeho uskladňování. Obdobné bude vzhledem k rostoucímu podílu obnovitelných zdrojů (zejm. fotovoltaických) platit i u elektrické distribuční sítě.

► ICT

Izrael se řadí mezi státy s největším podílem investic do oblasti R&D vzhledem k HDP na světě – ročně investuje okolo 4,8 % svého HDP do civilního R&D, přičemž téměř 85 % těchto investic pochází z privátní sféry. Izraeli se přezdívá také „Start-up Nation“, neboť v zemi funguje přes 6 000 aktivních start-upů v různých stadiích vývoje (Seed, A round, B round, C round), sídlí v ní na 530 vývojových center nadnárodních korporací včetně gigantů jako Intel či PayPal a působí na 490 soukromých Venture Capital fondů. Nejvíce investic proudí do sektoru ICT & Software development, v jehož rámci se zvyšuje podíl investic zejména do start-upů, které se zaměřují na oblast kybernetické bezpečnosti, umělé inteligence, analýzu tzv. big dat, internet věcí (IoT) a fin-tech nástroje. Narůstá počet start-upů v segmentech Průmyslu 4.0, umělé inteligence, virtuální reality a technologií block-chain. Z dalších sektorů se rozvíjí také oblast přírodních věd, zejména v segmentu e-health a analýz velkých objemů zdravotnických dat (mj. také v souvislosti s COVID-19). Rychle narůstá také počet firem v oblasti tzv. smart mobility.

► Obranný průmysl, aerospace

Izrael je jedním z největších vývozců obranných a bezpečnostních technologií na světě. Pro české výrobce je spolupráce s izraelským



zbrojním průmyslem velkou výzvou a zároveň příležitostí, zejména pak u technologií s vysokou přidanou hodnotou. Mimo v současnosti realizovaných subdodávkách je další možností spolupráce na třetích trzích, kde se jedna či druhá strana z různých důvodů obtížněji prosazuje. Izrael současně patří mezi největší dovozce vojenského materiálu. Izraelské výdaje na obranu představují přes 20 mld. USD ročně, z čehož 3,3 mld. USD (cca 16 %) představuje přímá podpora Spojených států v rámci programu FMF a dalších 500 mil. USD je poskytováno na vývoj protiraketové obrany. Přímá podpora je využívána především na strategické nákupy špičkové vojenské techniky z USA. Exportní potenciál pro české výrobce však existuje i bez započtení těchto v zásadě na jednu zemi vázaných dovozů. Pokud se podaří zrealizovat nasmlouvané dodávky, budou mezi hlavními vývozními položkami vojenského materiálu z ČR do Izraele především nákladní vozidla, zobrazovací průzkumná zařízení, velkorážové a malorážové zbraně a náboje. Perspektivu mají také kybernetické obranné technologie a specializovaný software. Z technického, nikoli objemového, hlediska jsou velmi zajímavé možnosti spolupráce v oblasti aerospace.

České zbrojařské firmy mají příležitost s izraelskými subjekty také navazovat strategická partnerství, jak při vývoji nových komplexních obranných systémů, tak ve výše zmiňovaném přístupu na třetí trhy, na nichž má jedna ze stran silnější postavení. Spolupráce se špičkovými izraelskými firmami nezřídka posouvá české firmy na vyšší technologickou úroveň a tím posiluje jejich mezinárodní konkurenceschopnost. Významný potenciál je do budoucna možné spatřovat také v oblasti transferu know-how v kooperačních projektech na společných trzích.



4 Kultura obchodního jednání

Podkapitoly:

[4.1 Úvod](#)

[4.2 Oslovení](#)

[4.3 Obchodní schůzka](#)

[4.4 Komunikace](#)

[4.5 Doporučení](#)

[4.6 Státní svátky](#)



4.1 Úvod

Izraelská obchodní etiketa se blíží zvyklostem v Evropě a USA, existuje však několik místních specifik, kterým by čeští podnikatelé operující v místním teritoriu měli věnovat pozornost. V obecné rovině se jedná především o uvolněnější způsob jednání v obchodním styku (uvolněnější dress code, oslovení křestním jménem, menší důraz na dochvilnost a korporátní hierarchii, méně formalit apod.). Izraelští partneři bývají také velmi přímočaří při formulaci svých stanovisek.



4.2 Oslovení

Jak oslovit obchodní partnery?

- Obchodní partnery v Izraeli lze oslovit emailem nebo telefonicky. Stále populárnější jsou aplikace WhatsApp a LinkedIn - poskytnutí kontaktu přes WhatsApp je dnes při představení běžnější, než předání papírové vizitky.
- Je běžné, že na zprávy zaslané na obecné firemní emaily neobdržíte odpověď. Podobná situace se opakuje při vytočení obecného telefonního čísla firmy. Klíčové je tedy znát konkrétní osobu v rámci firmy, která vás případně může dále odkázat na své spolupracovníky. K vyhledávání kontaktů lze také využít v Izraeli hojně používanou platformu LinkedIn.
- Pokud nemáte v dané firmě žádné kontakty a nedaří se vám je dohledat, můžete se se žádostí o kontakty či oslovení obrátit na Ambasadu ČR v Tel Avivu, CzechTrade či obchodní komory (ICCCI, FICC apod.)



4.3 Obchodní schůzka

- Obchodní schůzku lze sjednat emailem nebo telefonicky.
- Pravidla obchodního styku jsou v Izraeli až na některé drobné odlišnosti podobná těm v Evropě.
- V Izraeli téměř neexistují zdvořilostní schůzky. Než Izraelci jednání potvrdí, tak většinou chtějí znát ceny, aby zjistili, jestli má vůbec schůzka smysl. A pokud souhlasí se schůzkou, očekávají setkání s konkrétními informacemi. Jdou hned k věci, zajímá je cena, kvalita a reference. Na jednání je třeba jít perfektně připraven.
- Small talk na úvod obchodní schůzky je vítán, doporučeno je však vyvarovat se diskuze na témata politiky (izraelsko-palestinský konflikt, okupace), především pokud neznáte postoj partnera k těmto tématům.
- Partner bude zpravidla vyžadovat reference. Pokud možno představte reference z USA/západní Evropy.
- Obchodní schůzka zpravidla probíhá u partnera v kanceláři nebo např. na obchodní komoře, může však proběhnout i v neformálním prostředí (kavárna). Izraelci často chodí i na obchodní jednání obzvláště v letním období v neformálním oblečení (bez saka a kravaty, v sandálech). I z vaší strany je proto možné volit méně formální oblečení, kravata a sako nejsou nutné.
- Nosit dárky na obchodní schůzky není běžné, rovněž není běžné pozvání na obchodní schůzku k partnerovi domů. Naopak je důležité nezapomenout si vizitky. Obchodní schůzka může probíhat kdykoliv během dne v rámci místního pracovního týdne (neděle až čtvrtek), popř. také v pátek v dopoledních hodinách.
- Izraelci jsou tvrdí obchodníci a jednají hodně napřímo. Je potřeba si tuto absenci zdvořilostního filtru si nevykládat v negativním světle. Zároveň je nutné, abyste sami jednali asertivně – pokud tak učiníte, budete Izraelci rovnocenným partnerem.
- V souvislosti s pandemií COVID-19 se stalo běžným pořádání schůzek také přes digitální platformy (hlavně Zoom).
- Dochvilnosti se nepřikládá takový důraz jako v Evropě. Mírné zpoždění partnera na schůzku je běžné, často z důvodu přetížených komunikací a obtížného hledání parkování v okolí Tel Avivu.
- Nabízet alkohol při obchodních schůzkách není obvyklé.
- Teritoriální rozdíly v obchodních jednáních uvnitř země existují mezi jednotlivými skupinami obyvatelstva (Arabové, sekulární Židé, ultraortodoxní Židé). Například ultraortodoxním partnerům opačného pohlaví není vhodné podávat ruku. Arabům muslimského vyznání pak není vhodné nabízet či darovat alkoholické nápoje.



4.4 Komunikace

Mezinárodní obchodní jednání probíhá převážně v angličtině, ačkoli hebrejštiny je národním jazykem. Domluvit se lze s potomky přistěhovalců z prostoru bývalého Sovětského svazu také rusky, s izraelskými Araby pak arabsky. Pokud je to možné, zkuste se seznámit s některými základními výrazy nebo alespoň s výslovností hebrejských/arabských jmen obchodních partnerů. Tlumočnick ve většině případů není potřeba. Pokud se nacházíte v Izraeli, ideální je sjednání osobní schůzky s partnerem. Komunikovat lze jinak prostřednictvím e-mailu i telefonu.



4.5 Doporučení

- Při výběru darů je nutno věnovat pozornost tomu, zda je akceptovatelný pro partnera, např. zda potraviny splňují požadavky kašrutu, pro muslimy nemusí být vhodným dárkem alkoholické nápoje; totéž platí při výběru restaurace - je vhodné partnera pozvat, ale nechat na něm z důvodu vlastní neznalosti místních podmínek volbu restaurace.
- Je třeba počítat s tím, že není vhodné se snažit sjednávat schůzky na páteční odpoledne a večer a na sobotu; naopak lze pracovat v neděli. Pokud jde o sobotu, pak obchodním partnerům - pokud je dobře neznáme - radši ani netelefonujeme, může to být bráno jako nezdvořilost.
- Doporučuje se potvrzovat vždy obchodní schůzku předem telefonicky.
- Prosazování dodatečných cenových úprav resp. změny platebních podmínek je prakticky vyloučené.
- Výsledky jednání je vždy vhodné potvrdit písemně
- Při návštěvách v nábožensky nebo etnicky vyhraněných oblastech a komunitách je třeba dodržovat místně platné kodexy oblékání a chování, například nejezdit během šabatu autem do ortodoxních čtvrtí a osad. Vzhledem k různorodosti izraelské společnosti doporučujeme seznámit se předem se základními reáliemi života v Izraeli a s názory místních partnerů.
- Pracovní týden v Izraeli začíná nedělí a končí v pátek okolo poledne, formálně ale při východu tří hvězd, tzn. začátkem šabatu. Státní úřady jsou zavřeny i v pátek, kdy obecně platí režim jako v ČR v sobotu. Po začátku šabatu je omezena veřejná doprava případně je v některých městech (Jeruzalém, Tel Aviv) zcela pozastavena.



4.6 Státní svátky

Hebrejský kalendář je lunisolární, data židovských svátků jsou z hlediska gregoriánského kalendáře pohyblivá. Platí to i pro Den nezávislosti, státní svátek, který může připadnout i na duben, i když nezávislost byla vyhlášena 14. května 1948. Hlavní svátky a měsíc (období) na který obvykle připadnou:

- Roš hašana - Nový rok - jednodenní svátek (září-říjen)
- Jom kipur - Den smíření - jednodenní svátek, ustává veškerý život v zemi, nevysílá TV ani rozhlas, prakticky ustává motorizovaná doprava na silnicích (září-říjen)
- Sukot - Svátky stánků - trvají týden, nepracuje se první a poslední den (říjen)
- Simchat Tora - Radost z Tóry (říjen)
- Chanuka - Svátky zasvěcení (chrámu) - osmidenní svátky, nepracuje se první a poslední den (prosinec-leden)
- Purim - Svátek "metání losu" - jednodenní (únor-březen)
- Pesach - Svátek překročení - sedmidenní svátek, nepracuje se první a poslední den (březen-květen)
- Jom haacmaut - Den nezávislosti (duben/květen)
- Lag ha-Omer - Svátek učenců - jednodenní, volno ve školách (květen)
- Šavuot - Svátek týdnů (květen-červen)



5 Základní podmínky pro uplatnění českého zboží na trhu

Podkapitoly:

[5.1 Vstup na trh](#)

[5.2 Formy a podmínky působení na trhu](#)

[5.3 Marketing a komunikace](#)

[5.4 Problematika ochrany duševního vlastnictví](#)

[5.5 Trh veřejných zakázek](#)

[5.6 Platební podmínky, platební morálka a řešení obchodních sporů](#)

[5.7 Víza, poplatky, specifické podmínky cestování do teritoria](#)

[5.8 Zaměstnávání občanů z ČR](#)

[5.9 Veletrhy a akce](#)



5.1 Vstup na trh

Izrael je ve většině ohledů zemí s běžnými problémy a riziky domácího trhu. Určitá specifika plynou z nábožensko-společenského složení obyvatelstva, rozdílných tradic a norem chování nejen v porovnání s ČR, ale velmi pestrých a rozdílných i v rámci Izraele. Navíc především v případech projektů většího nebo regionálního rozsahu (např. v oblasti výstavby infrastruktury) je třeba sledovat politicko-bezpečnostní situaci spojenou s dalším vývojem izraelsko-palestinského konfliktu.

Omezením trhu je jeho malá velikost daná počtem obyvatel, omezené zapojení Izraele do regionální obchodně-ekonomické spolupráce a pro české exportéry pak zejména dopravní vzdálenost. Z pohledu ČR, resp. našich tradičních exportních komodit, je významný přesun těžiště ekonomického růstu do oblasti vyspělých technologií, který je spojený s útlumem tradičních odvětví, jako jsou kovovýroba, textilní a oděvní průmysl, obuvnictví, chemická výroba apod.

Důsledkem je sice omezení vývozních příležitostí pro naše dodavatele strojů a technologií pro tyto obory, na druhé straně se zase otevírají nové možnosti pro dodavatele finálních výrobků. Tato možnost je ovšem reálná pouze v těch oborech, ve kterých se tolik neprojevuje cenová konkurence asijské produkce.

Zvláštní kapitolou obchodu se židovským státem jsou zemědělské a potravinářské výrobky a suroviny. Pro jejich dovoz je obecně nutné, aby splňovaly požadavky židovských náboženských předpisů (kašrut), tj. byly košer. Odpovědným orgánem je Hlavní rabinát, certifikáty jiných rabinátů nemusejí být příslušnými orgány a zákaznickými skupinami akceptovány a proto se doporučuje předem ověřit platnost certifikátu vydaného zvoleným rabinem (získání certifikátu je totiž starostí vývozce). České firmy mohou o kašrut požádat jak rabína v ČR, tak mohou kontaktovat i rabináty v okolních zemích. Zboží určené pro prodej v určitých specializovaných prodejnách (zvl. pro ruskojazyčnou resp. arabskou populaci) však nemusí být košer certifikátem opatřeno.

Na dovoz je při uvolnění do oběhu uvalena i DPH ve standardní výši 17%. Jednotlivé celní sazby, koeficienty a sazby daně z obrátu jsou uvedeny v celním sazebníku, který je od roku 1988 založen na harmonizovaném systému. Sazebník obsahuje i informaci o případných dalších požadavcích a omezeních (dovozní kvóty, certifikáty atd.), stejně jako i změny v dovozním režimu a podmínkách v rámci asociační dohody mezi Evropskou unií, jejími členskými státy a Státem Izrael.

Kromě běžných cel mohou izraelské úřady uvalit na dovážené zboží i antidumpingová cla, vyrovnávací cla a cla ochranná. Dosud ale nebyla podle dostupných informací antidumpingová ani vyrovnávací cla použita, rozhodně ne na zboží vyrobené v ČR.

Vývoz z Izraele není obecně omezen. Výjimkami jsou komodity a výrobky strategického a citlivého charakteru, starožitnosti, živá zvířata a některé licence (v případech kdy know-how bylo vyvinuto s pomocí vládních subvencí), podobně jako u dovozu i u vývozu platí zákaz obchodu s některými teritorii.

Dovozní licence jsou vydávány Ministerstvem průmyslu a obchodu se týkají především zemědělských a potravinářských výrobků a dodávek pro zdravotnictví. Vydání licence, o kterou může požádat jen izraelský občan nebo firma registrovaná v Izraeli, trvá zpravidla 7 – 10 dní. U importu alkoholických nápojů je navíc zapotřebí také potvrzení z certifikované specializované laboratoře. Toto schválení je platné jeden rok a je obnovováno "téměř automaticky". V případě dovozu whisky, rumu a brandy je dále vyžadována atestace, že nápoj byl destilován přímo v zemi, kde byla vypěstována při výrobě použitá cukrová třtina. U denaturovaných alkoholických nápojů musí výrobce předložit i osvědčení o použitých výrobních vstupech a jejich podílech. Vinařský institut provádí analýzu dovážených alkoholických nápojů.

Dovoz zboží ze zemí, s nimiž nemá Izrael obchodní styky (některé arabské resp. islámské země) a ze zemí, jež nejsou členy WTO a nemají uzavřenou dohodu o volném obchodu, je zakázán.

Izraelské požadavky na označení, etiketování a balení výrobků jsou poměrně přísné a příslušné předpisy jsou v plném znění k dispozici jenom v hebrejštině. Značení zboží musí být provedeno tiskem, rytím, razítkováním, nalepením štítků apod. na výrobku nebo na jeho obalu. V případě několikastupňového balení musí být označena vnější vrstva. Je zakázáno dovážet zboží nesoucí jméno nebo značku izraelského výrobce, distributora apod., pokud toto jméno (značka) není doplněno o označení země výroby. Dovážené výrobky musejí obsahovat kromě informace o zemi původu i jméno a adresu výrobce a dovozce, informaci o obsahu, hmotnosti a objemu (v metrických jednotkách). Etikety a označení zboží musejí být v hebrejštině, přičemž ta může být doplněna např. o angličtinu, ale pouze je-li splněna podmínka, že cizojazyčné nápisy nejsou větší než hebrejské. Etiketaci, resp. značení výrobků, lze v současnosti provádět s výjimkou textilních výrobků a cigaret až v Izraeli.



5.2 Formy a podmínky působení na trhu

Ačkoliv neexistuje formální požadavek na pověření místního celního agenta, obecně se tato praxe doporučuje. V některých případech se navíc stává, že i přes zmíněnou absenci formálního požadavku jsou celnice ochotny jednat pouze s celním agentem. Celní procedury jsou jednotné a standardizované. Část proclení zpravidla probíhá přímo u celního agenta, který elektronicky komunikuje s celními úřady. Veškeré dovozy jsou proclívány s využitím výpočetní techniky, díky tomu je pravidlem proclení do 20 min., případně během jednoho dne, výjimkou ovšem není ani několikadenní zdržení. Zvláštní kapitolou jsou časté stávky státních zaměstnanců vč. celníků, které občas ochromí veškerý průchod zboží přes izraelské hranice. Inspekce zboží je prováděna spíše na základě posouzení rizik než metodou náhodného výběru. Inspekce před odesláním od vývozce není povinná. Zboží dovážené do Izraele může být uloženo v celních skladech v přístavech či na letišti nebo na jiných místech schválených celními úřady.

Zájemce o export do Izraele, ať již jde o zboží spotřebního či investičního charakteru, by se měl v první řadě snažit najít místního partnera, který zná dobře místní trh a zvyklosti a v případě spotřebního zboží disponuje vlastní distribuční sítí nebo k ní má přístup. Pro společnosti se zahraniční účastí se nabízí alternativa využití distribučních sítí a obchodních spojení zahraničního partnera. Výstavba vlastní sítě není pro většinu dodavatelů vzhledem k obvykle malým objemům dodávek ekonomicky opodstatněná a reálná. Distribuce a prodej prostřednictvím místního partnera je běžnější než přímé prodeje.

Místní partner může mít buď postavení prodejního agenta (tj. prostředníka, který provádí marketing výrobků dodavatele za provizi obvykle kalkulovanou z dosaženého obrátu) nebo distributora (tj. obchodníka nakupujícího zboží za účelem dalšího prodeje vlastním jménem, který zisku dosahuje z prodejní marže). Stejně jako v ostatních zemích má prodej přes místní partnery výhodu v jejich znalosti místního prostředí a jazyka (např. vyhlášení tenderů bývá často pouze v hebrejštině, stejně jako příslušné tendrové materiály) a v možnosti jejich flexibilního a operativního působení na trhu při relativně nižších nákladech. S ohledem na omezenost trhu by mělo stačit jeho pokrytí jedním místním partnerem. Navíc je zcela běžné, že místní partneři exkluzivitu důrazně vyžadují. Snaha izraelského subjektu o získání výhradního zastoupení musí být doprovázena obezřetností, včetně zajištění kvalitní formální a právní stránky příslušných smluv ze strany českého vývozce. Tato oblast totiž není upravena zvláštní právní normou a uplatňuje se zde v plné míře zásada smluvní svobody.



5.3 Marketing a komunikace

Nároky na propagaci jsou srovnatelné se státy EU - tzn. zboží spotřebního charakteru je intenzivně propagováno ve všech druzích médií a na billboardech. V menším měřítku je využíván direct mailing. Při propagaci je třeba brát zvýšený ohled na místní kulturu, náboženské citění obyvatel a národnostní složení, resp. charakter jednotlivých cílových skupin - např. přistěhovalce ze zemí bývalého SSSR lze oslovit prostřednictvím médií vycházejících či vysílajících v ruském jazyce, obdobně je tomu u arabské menšiny.

Zboží, které neslouží individuální spotřebě, je zpravidla propagováno především prostřednictvím specializovaných veletrhů a zejména pak cílených marketingových aktivit jednotlivých firem (prezentační akce, návštěvy referenčních podniků apod.).

Ceny televizní a rozhlasové reklamy odpovídají nákladům na tyto média v EU, dostupnějším a poměrně běžným marketingovým a komunikačním médiem je internet, sociální sítě – zejména facebook a instagram, případně e-mail. Kromě vlastních internetových stránek je možné reklamu umístit spolu s odkazy na případné vlastní stránky ve většině internetových verzí místních periodik (v hebrejských i anglických mutacích). Ceny inzerce v hebrejských denících se pohybují mezi okolo 1,5 (5000 NIS) - 17 tis. USD (60 000NIS) za 1/2 strany.

Izraelské deníky:

- 1 The Times of Israel www.timesofisrael.com
- 1 Jerusalem Post www.jpost.com
- 1 Haaretz www.haaretz.com
- 1 Yediot Achronot www.ynetnews.com
- 1 Globes en.globes.co.il
- 1 Israelhayom www.israelhayom.com
- 1 Israel National News www.israelnationalnews.com



5.4 Problematika ochrany duševního vlastnictví

Problematika ochrany obchodních značek, patentů, designů a autorských práv je v gesci Ministerstva spravedlnosti. Izrael je signatářem všech rozhodujících mezinárodních smluv v oblasti ochrany duševního vlastnictví. Patenty jsou registrovány Izraelským patentním úřadem, jejich udělení trvá obvykle 2 až 3 roky a jejich ochrana dalších 20 let. Obchodní značky jsou nejdříve registrovány na 7 let, po nichž může registrace být prodloužena na další 14leté období. Vzory a designy jsou chráněny 5–15 let, přičemž podmínkou ochrany je, aby byly originální, nové a aby nebyly v Izraeli do podání žádosti o registraci prodávány, vystavovány nebo publikovány. Autorská práva požívají automatické ochrany bez nutnosti registrace po dobu života autora a dalších sedmdesáti let.



5.5 Trh veřejných zakázek

Nákupy izraelské vlády, jejích úřadů, státních podniků a dalších státních subjektů představují významnou část trhu. Obecně platí, že všechny veřejné projekty musejí být vyhlášeny formou vypsání veřejných tenderů, a to v souladu se závazky Izraele v rámci WTO. Výběrová řízení jsou publikována v hromadných sdělovacích prostředcích (zpravidla ve dvou hebrejských denících, jednom arabském deníku nebo týdeníku a na stránkách příslušných vládních agentur a firem (viz níže).

Mezinárodní tendery jsou pak povinně zveřejňovány v anglických denících Jerusalem Post nebo Ha`aretz (anglická verze), popř. na internetových stránkách vyhlášovatelů (viz níže). Alternativou k otevřeným tenderům jsou tendery na vyzvání - oslovení jsou pak potenciální účastníci, kteří úspěšně prošli tzv. předkvalifikací k příslušnému výběrovému řízení, nebo kteří jsou zařazeni na seznamu kvalifikovaných dodavatelů příslušné firmy nebo instituce.

Vyhlášovatelé tenderů jsou povinni informovat všechny účastníky o jejich výsledcích. Proti výsledku se lze odvolat u izraelského soudu, který ho pak může zrušit nebo jeho naplnění pozastavit do prošetření celé záležitosti. Většina tendrových inzerátů obsahuje klauzuli, že si zadavatel vyhrazuje právo na konečné rozhodnutí bez ohledu na umístění nabídek ve výběrovém řízení, nebo na projednání detailů nabídek s libovolnými účastníky, což objektivitu takovýchto výběrových řízení může relativizovat. Často jsou vyhlášována nezávazná výběrová řízení, tzv. "výzvy k poskytnutí informací" (Request for Information, RFI), které zadavatele nezavazují apriorně vůbec k ničemu. Přestože je deklarována otevřenost tenderů pro účast zahraničních subjektů, bývají selektivně aplikována některá omezující opatření. Mezi ně patří především povinnost minimálního protidobru izraelského zboží tzv. buybacks (viz dále), povinná participace domácího subjektu na realizaci projektu nebo povinnost předběžné registrace účastníka tenderu v Izraeli. Podmínkou účasti ve výběrových řízeních může být i předkvalifikace (sub) dodavatelů. U tenderů financovaných z prostředků získaných v rámci pomoci USA jsou možné pouze dodávky zboží z USA. Lze předpokládat, že v důsledku současného vývoje hospodářské situace, budou přes nynější zlepšení zvýhodňování domácí dodavatelé, ostatně izraelská vláda se tímto záměrem ani netají.

Státní subjekty jsou od r. 1995 ze zákona povinny při přípravě výběrových řízení uplatňovat politiku podpory domácích výrobců (offsety či buybacks). Všechny mezinárodní kontrakty (pocházející ze státu resp. státní společností vyhlášených tenderů) o objemu vyšším než 5 mil. USD musejí obsahovat podmínku zvanou "průmyslové Cupertino". Ke splnění této podmínky je třeba, aby zahraniční kontraktor odebral od místních firem zboží nebo služby, investoval v Izraeli nebo realizoval transfer know-how do Izraele - vše v celkovém objemu 20% hodnoty kontraktu získaného v tenderu. Předmětné opatření je aplikováno v souladu s WTO pravidly a je aplikováno na všechny zahraniční dodavatele bez výjimky.

Nevyžaduje se však, aby předmět protiochodu souvisel s předmětem vlastního tenderu, dokonce ani s předmětem činnosti účastníků. Jako protiochod tedy může být uznán i kontrakt mezi třetími stranami. Subjektem, který je odpovědný za provádění politiky protiochodů, je Úřad pro průmyslovou spolupráci (Industrial Cooperation Authority - odkaz na ICA je na webových stránkách Ministerstva průmyslu a obchodu viz níže). Tento úřad o předmětech protiochodu rozhoduje s konečnou platností a vydává i povolení vztahující se na offsety. Na webových stránkách úřadu jsou detailní informace k této problematice uvedeny v angličtině; je velmi důležité, aby se zájemci o účast v izraelských tendrech seznámili s podmínkami ICA ještě před samotným závazným obchodním rozhodnutím týkajícím se veřejných zakázek. Velvyslanectví v Tel Avivu je s ICA v pravidelném pracovním kontaktu a případné dotazy českých firem zprostředkuje.

Běžně jsou rovněž požadovány garance naplnění kontraktu (bid bonds nebo performance bonds). Jejich výše a forma mohou být předmětem jednání s výjimkou veřejně publikovaných tenderů, kde jsou podmínky pevně dány. Hodnota bondů se obvykle pohybuje v rozmezí 5 až 15% ceny zakázky. Kromě zveřejňování značné části tenderů jenom v hebrejských médiích (vč. internetových stránek zadavatelů) je omezujícím faktorem dostatečně pružné účasti českých firem i časté vydávání vlastních tendrových materiálů jen v hebrejských verzích nebo obvyklá akceptace pouze osobně doručených nabídek. Pro české firmy tak znovu narůstá nutnost nalézt seriózního místního obchodního partnera. Ten by měl být klíčovým pro jednání se všemi kompetentními orgány a u významných veřejných zakázek i s ICA. Od počátku roku 2008 platí změna Zákona o veřejných zakázkách. Podle tohoto zákona je nyní nutné vyhlásit řádné tenderové řízení pouze u zakázek přesahujících finančním objemem 4 mil. šekelů (tedy přibližně 20 mil. Kč).

Tenderové portály resp. nejčastější vyhlášovatelé mezinárodních tenderů:

- 1 tendrový portál www.lapam.gov.il
- 1 Israel Electric Corporation www.iec.co.il
- 1 Israel Ports Authority www.israports.org.il
- 1 Israel Railways www.rail.co.il
- 1 Ministerstvo financí Státu Izrael www.gov.il
- 1 Bezeq - Israel Telecommunications Corp. Ltd www.bezeq.co.il



1 Ministerstvo hospodářství a průmyslu www.economy.gov.il



5.6 Platební podmínky, platební morálka a řešení obchodních sporů

S ohledem na odlišnost izraelské legislativy s kořeny v anglickém zvykovém právu a britských mandátních předpisech je třeba věnovat pečlivou pozornost právní stránce spolupráce s místními subjekty, vč. jasného stanovení postupu řešení reklamací a jiných sporů. Základem je pečlivá příprava kontraktu a péče o detail zejména co se týká smluvních podmínek, obecných obchodních podmínek a rozhodujícího práva a místa, kde se případný spor bude řešit. Mezi ČR (EU) a Izraelem neexistuje dohoda umožňující vymahatelnost plnění rozhodnutí soudních orgánů jedné strany na území strany druhé a podrobná smlouva může ušetřit mnoho starostí. Jako nejvhodnější a izraelskými podnikateli běžně akceptovaný způsob řešení obchodních sporů se jeví arbitráž ve třetí zemi.

V případě porušení závazku izraelským subjektem a neexistence předchozí dohody o způsobu řešení sporů nebo nerespektování vlastních závazků partnerem doporučujeme obrátit se na izraelské orgány. Izraelské zákonodárství umožňuje pouze zastoupení místním právníkem. V případě, že by se projednávání sporu jevílo jako příliš zdlouhavé a finančně náročné, lze samozřejmě iniciovat nebo akceptovat mimosoudní vyrovnání.

V obchodě s Izraelem lze použít veškeré obvyklé platební podmínky. Nejčastějším způsobem platby je dokumentární akreditiv. Je třeba počítat s tvrdostí izraelského přístupu k obchodu a se schopností izraelských podnikatelů a jejich právních zástupců využít všech možností daných smluvním vztahem a právním řádem k získání výhod jako jsou různé slevy a penále za nedodržení časových ujednání, očekávané kvality apod.

Informace: ~~NEEXISTUJE~~ NEEXISTUJE (www.gov.il)



5.7 Víza, poplatky, specifické podmínky cestování do teritoria

Od 1. ledna 2025 Izrael v rámci bezvízového styku zavedl elektronický registrační formulář ETA-IL (<https://israel-entry.piba.gov.il/>), který musí vyplnit každý cestující před cestou do Izraele. Tento formulář se použije pro krátké turistické nebo obchodní cesty do 90 dnů pobytu a dále pro cesty za účelem sportovním či kulturním v délce do 30 dnů. Víza pro ostatní účely (krátkodobé výdělečné a dlouhodobé) jsou nutná a informace lze získat na Velvyslanectví Izraele v Praze. Povinnost opatřit si vízum se týká i dobrovolnické práce, např. v kibucu. Předkládá se zvací dopis příslušného kibucu (mošavu, zprostředkovatelské agentury aj.) znějící na jméno žadatele a potvrzený Ministerstvem vnitra Státu Izrael. Bližší informace poskytne Velvyslanectví Izraele v Praze: Badeniho 2, 170 06 Praha 7, Tel.: +420 233 097 500, Fax: +420233 097 519, E-mail: info@prague.mfa.gov.il.

Co se týká specifických podmínek cestování do teritoria, je nutné mít na zřeteli, že pro Stát Izrael je prioritní bezpečnost. Tomu jsou podřízeny procedury na letišti. Každý cestovatel musí být připraven na bezpečnostní pohovor a kontrolu, které mohou být časově náročnější. Důslednou bezpečnostní kontrolou procházejí na letišti v Ruzyni zejména pasažéři izraelské letecké společnosti El-Al, při odletu z Izraele jsou bezpečnostní kontroly identické pro veškeré cestující. V důsledku se doporučuje dorazit na letiště s bezpečnou časovou rezervou, tj. cca tři hodiny před odletem letadla.

Pro turisty neplatí přihlašovací povinnost, nevyžaduje se ani žádné povinné očkování či potvrzení o zdravotním stavu. Na pozemních přechodech do Egypta a Jordánska vyžadují izraelské úřady od držitelů cestovních a služebních pasů zaplacení výstupního poplatku v ekvivalentu 29–51 USD podle místa přechodu.

Izrael se nachází v neklidném prostředí Blízkého východu, doporučujeme tudíž před každou cestou zkontrolovat aktuální doporučení pro cesty na stránkách velvyslanectví ČR v Tel Avivu, respektive na stránkách Ministerstva zahraničních věcí.

Bezpečnostní situace v zemi je v posledních letech stabilní, vzhledem k vleklému konfliktu s Palestinci a absenci mírových smluv se Sýrií a Libanonem však nikdy nelze absolutně vyloučit teroristické útoky na místa, kde se soustřeďuje větší množství izraelských civilistů a s nepokoji na palestinských územích.



5.8 Zaměstnávání občanů z ČR

Zaměstnávání občanů ČR: Oprávnění zaměstnavatele: Příslušný zaměstnavatel občana ČR (nebo i jiného zahraničního pracovníka) musí být držitelem oprávnění, které vydává odbor pro zahraniční pracovní síly na Ministerstvu práce.

Pracovní vízum: Občané ČR musí mít platné pracovní vízum (B/1), které vydává Ministerstvo vnitra. Pracovní vízum je limitováno délkou stanovenou v pracovním povolení, max. se vydává na 1 rok. Prodloužit jej může pouze Ministerstvo vnitra.

Pracovní odvětví: Zahraniční pracovníci získávají pracovní povolení jako specialisté v příslušném odvětví (zpravidla domácí péče, zemědělství, průmysl, veřejné stravování; zvláštní podmínky jsou stanoveny pro stavebnictví). Toto odvětví nesmějí během svého pobytu změnit.

Pracovní smlouva: Zaměstnavatel je povinen poskytnout zaměstnanci kopii pracovní smlouvy v jazyku, kterému zaměstnanec rozumí.

Smlouva musí obsahovat: identifikaci zaměstnavatele a zaměstnance, popis práce, detaily finančního ohodnocení a srážek ze mzdy, datum nástupu do zaměstnání, pracovní dobu, dobu odpočinku, počet dní dovolené a svátků.

Minimální mzda: Minimální mzda pro plný pracovní úvazek je stanovena na 5.880 NIS měsíčně. Minimální hodinová mzda je stanovena na 31,61 NIS v případě, že zaměstnanec odpracuje 186 hodin měsíčně. Odpracuje-li 182 hodin za měsíc, minimální hodinová mzda je stanovena na 32,30 NIS.

Maximální délka pracovní doby: 186 hodin měsíčně

Minimální doba odpočinku: 36 nepřetržitých hodin týdně, které by měly zahrnovat pátek, sobotu či neděli podle náboženského vyznání zaměstnance.

Minimální doba dovolené: V období prvních 5 let zaměstnání – 16 dní ročně; během 6. roku – 18 dní ročně; 7. roku – 21 dní ročně. Pokud je zaměstnanec zaměstnán u téhož zaměstnavatele 8. rok a více – prodlužuje se minimální doba dovolené o jeden den dovolené navíc za každý rok práce, až do celkového počtu 28 dní.

Náboženské svátky: Zaměstnanci mají nárok na placené volno v době náboženských svátků a sice 9 dní v roce. Zdravotní pojištění: Zaměstnavatel je povinen zajistit zaměstnanci zdravotní pojištění na celou dobu pracovního pobytu. Část těchto nákladů může strhnout zaměstnanci ze mzdy v závislosti na dohodnutém ustanovení v pracovní smlouvě.

Sociální zabezpečení: Národní pojišťovna („Bituach leumi“) hradí zahraničním zaměstnancům pojištění v případě pracovních úrazů.

Ubytování: Zaměstnavatel musí zahraničnímu zaměstnanci zajistit vhodné ubytování. Část nákladů na ubytování může zaměstnanci strhnout ze mzdy. Pokud ubytování nezajistí, měl by zaměstnanci poskytnout příspěvek na bydlení.

Cestovní náhrady: Zaměstnanec má právo na cestovní náhrady ve výši max. 22,60 NIS za den.

Srážky ze mzdy: Zaměstnavatel může zaměstnanci strhnout ze mzdy následující položky: daň z příjmů, sociální (národní) pojištění, část nákladů za bydlení a zdravotní pojištění atd.

Ukončení pracovní poměru: Zaměstnanec musí ukončení pracovního poměru oznámit s předstihem stanoveným dle délky odpracované doby (max. 1 měsíc). Stejně lhůty platí v opačném případě. V případě propuštění ze strany zaměstnavatele náleží zaměstnanci odstupné ve výši 1 měsíčního platu.

Pracovní vízum mohou cizinci získat pouze na základě pracovního povolení a vystavuje je zastupitelský úřad Státu Izrael v zahraničí. Pracovní povolení uděluje izraelské Ministerstvo práce a sociálních věcí pouze na základě potřeby konkrétního pracovního místa v zemi. Ministerstvo neudělí pracovní povolení pro profese, které lze v Izraeli obsadit izraelskými státními občany. Pokud se v některém z oborů pracovníků nedostává, musí podnikatel, který o pracovníka usiluje, sám požádat o získání pracovního povolení pro osobu ze zahraničí, o které ví, že dané předpoklady splňuje. V případě udělení pracovního povolení ministerstvem práce je toto zasláno v případě českých občanů na izraelský zastupitelský úřad v Praze, který na jeho základě vystaví tzv. pracovní vízum.

Za normálních okolností se v Izraeli nedostává manuálních pracovníků a tento problém se řešil především zaměstnáváním dělníků z palestinských území. Izrael také uzavřel s některými zeměmi (např. Thajsko, Filipíny) smlouvy umožňující nábor zahraničních dělníků pro práci v zemědělství, sociální péči, stavebnictví a podobných oborech. Trh v oblasti nízké kvalifikovaných osob byl díky tomu saturován. Během válečného stavu ale po odchodu thajských pracovníků ze zemědělství a zákazu vstupu Palestinců, kteří pracovali především ve stavebnictví, v těchto odvětvích vznikl kritický nedostatek nekvalifikovaných pracovních sil.



5.9 Veletrhy a akce

24. - 26. 3. 2025 CYBERTECH 2024 - mezinárodní konference a výstava se zaměřením na kybertechnologie a kyberbezpečnost - Cybertech 2023. V Tel Avivu se v uvedeném termínu sešli odborníci, politici, vládní činitelé, vědecké ústavy a firmy z oboru kybernetických technologií a bezpečnosti a dalších příbuzných oborů.

7. - 8. 5. 2025 - IMTM 2025 - mezinárodní veletrh cestovního ruchu IMTM 2024 (International Mediterranean Tourism Market), kde měla Česká republika díky ZÚ Tel Aviv a podpoře ICCCI a Karlovarského kraje svůj stánek. Cílem projektu bylo prezentovat destinaci Česká republika a nabídku služeb ze segmentu cestovního ruchu a souvisejících odvětví. Projekt reagoval na kontinuálně rostoucí poptávku izraelských turistů po cestování do ČR, po nabídce turistických atraktivit zejména v segmentech leisure a lázeňství. Stoupající poptávku potvrzují statistiky agentury CzechTourism, resp. Českého statistického úřadu. Růst klientely potvrzují i čeští podnikatelé – lázeňské resorty, hotely apod., kteří se na izraelské hosty mohli zaměřit v době Covid-19. Projekt byl zároveň vhodnou příležitostí pro podporu leteckého spojení mezi Tel Avivem a Prahou a od května 2024 nově zřizované přímé linky Tel Aviv - Karlovy Vary.

20. - 22. 5. 2025 – BIOMED 2025 – mezinárodní konference, doprovodný veletrh a business fórum z oblasti biomedicínských věd. Hlavním tématem bylo v minulosti stárnutí populace a inovativní trendy v léčbě s tím souvisejících chorob (chronická onemocnění, léčba rakoviny, neuro- degenerativní onemocnění, léčba cukrovky). Důležitou součástí programu je vždy také soutěž biomedicínsky orientovaných start-upů.

23. - 26. 6. 2025 - CYBERWEEK - konference věnovaná oblasti ICT

18. 11. 2025 – ISRAFOOD 2025 – hlavní veletrh z oblasti potravinářství



6 Kontakty

Podkapitoly:

[6.1 Kontakty na zastupitelské úřady ČR v teritoriu](#)

[6.2 Praktická telefonní čísla \(záchranka, policie, požárníci, infolinky, apod.\)](#)

[6.3 Důležité internetové odkazy a kontakty](#)



6.1 Kontakty na zastupitelské úřady ČR v teritoriu

Adresa zastupitelského úřadu ČR v Izraeli:

Velvyslanectví ČR

23 Zeitlin Street, P.O. Box 163 61, Tel Aviv 6495518, Israel

Tel.: (+972) 3-691 8282

Konzulární služba v naléhavých případech po pracovní době: +972 52-328 6622

Fax: (+972) 3-691 8286

Přímá linka obchodně ekonomického úseku vč. faxu: (+972) 3-691 1210 fax:(+972) 3-695 1051

E-mail: telaviv@embassy.mzv.gov.cz, commerce_telaviv@mzv.gov.cz

Web: mzv.gov.cz/telaviv

Kontaktní osoby velvyslanectví ČR:

- 1 Veronika Kuchyňová Šmigolová (velvyslankyně)
- 1 Cyril Bumbálek (zástupce velvyslankyně)
- 1 Zuzana Griffin Buršíková (konzulka)
- 1 Milan Slanec (obchodní rada)
- 1 Michal Dvořák (attaché pro oblast kultury, tisku a školství)
- 1 Lukáš Příbyl (attaché pro oblast vědy, výzkumu a inovací)

Teritoriální působnost ZÚ ČR v Tel Avivu:

Diplomatická a konzulární pro Stát Izrael, konzulární pro Palestinská autonomní území.

Pobočka v Jeruzalémě:

Pobočka českého velvyslanectví v Tel Avivu, George Washington 6, Jeruzalém

Pavel Bobek (I. tajemník velvyslanectví)

Mobil: +972 52 318 4136

CzechTrade (Ministerstvo průmyslu a obchodu ČR a CzechTrade)

Mgr. Silvestr Medviď, ředitel regionálního centra

23 Zeitlin Street P.O. Box 163 61 Tel Aviv 6495518, Israel

Tel.: (+972) 3-695 1051

Fax: (+972) 3-691 8286

Přímá linka obchodně ekonomického úseku vč. faxu: (+972) 3-691 1210

Fax:(+972) 3-695 1051 Mobil: +972-52-8797159

E-mail: silvestr.medvid@czechtrade.cz

České centrum Tel Aviv

Jan Štern, ředitel

23 Zeitlin Street 6495518 Tel Aviv, Israel

Tel: +972-3-6911216

Fax: +972-3-6918286 Mobil: +972 52 323 5866

E-mail: telaviv@czech.cz



6.2 Praktická telefonní čísla (záchranka, policie, požárníci, infolinky, apod.)

První pomoc 101

Hasičský sbor 102

Policie 100

Infolinka 144



6.3 Důležité internetové odkazy a kontakty

Státní správa:

- 1 Český zastupitelský úřad v Tel Avivu mzv.gov.cz/telaviv
- 1 Velvyslanectví Státu Izrael v Praze embassies.gov.il/praha
- 1 Vládní portál www.gov.il
- 1 Úřad předsedy vlády www.gov.il/en/departments
- 1 Izraelský celní sazebník www.gov.il/en/departments/israel_tax_authority
- 1 Ministerstvo hospodářství a obchodu www.gov.il

Databáze, statistika:

- 1 Dun & Bradstreet Israel – databáze podniků dbisrael.co.il
- 1 Centrální statistická kancelář www.cbs.gov.il

Bankovníctví, pojišťovnictví, burza:

- 1 Banka Leumi english.leumi.co.il
- 1 Banka Hapoalim www.bankhapoalim.com
- 1 Banka Mizrahi Tefahot www.mizrahi-tefahot.co.il
- 1 Banka Discount www.discountbank.co.il
- 1 Banka First International online.fibi.co.il
- 1 Banka Mercantile www.mercantile.co.il
- 1 Pojišťovna Migdal www.migdal.co.il
- 1 Pojišťovna Harel www.harel-group.co.il
- 1 Burza cenných papírů www.tase.co.il

Tendery a jejich hlavní vyhlášovatelé:

- 1 Tenderový portál www.lapam.gov.il
- 1 Israel Electric Corporation www.iec.co.il
- 1 Izraelská přístavní správa www.israports.org.il
- 1 Izraelské železnice www.rail.co.il

Výstavnictví a veletržní činnost:

- 1 Veletržní areál Tel Aviv expotelaviv.co.il
- 1 Stier – významný organizátor výstav a veletrhů stier.co.il

Ekonomický tisk a webové zpravodajství:

- 1 Globes en.globes.co.il
- 1 Marker www.themarker.co.il
- 1 Izraelské ekonomické zpravodajství www.i-biz.co.il
- 1 Deník Jerusalem Post www.jpost.com
- 1 Deník Times of Israel www.timesofisrael.com
- 1 Deník Haaretz www.haaretz.com
- 1 Deník Yediot Achronot www.ynetnews.com

Další informace:

- 1 Firemní Zlaté stránky www.d.co.il
- 1 Popis kulturních rozdílů v podnikatelské praxi www.israelmarketing.com

Israel-Czech Chamber of Commerce and Industry

23 Efal St. Prisma Building POB 3286 Petah Tikva, Israel 49511

Tel: +972 3 924 92 16

Fax: +972 3 546 63 19

Web: www.iccci.org.il



Chamber of Commerce & Industry

Jerusalem10, Harel St., P.O. Box 2083 Jerusalem 91020

Fax: +972 2 625 4335

Tel.: +972 2 625 4333/4

E-mail: jercocom@inter.net.il

Česko-izraelská smíšená obchodní komora (ČISOK)

Palác Blaník Václavské nám. 56, 113 26 Praha 1

Tel.: 224 032 161

Web: www.cisok.cz

Investment Promotion Center

5 Bank of Israel Street, Jerusalem 91036 Israel

Tel.: +972 2 6662607

Fax: +972 2 666-2938

E-mail: infoipc@moital.gov.il

Manufacturers Association of Israel (MAI)

Industry House 29, Hamered Str. P.O. Box 50022 Tel Aviv 6150001 Israel

Tel.: +972 3 519 8856

Web: industry.org.il

Federation of Israeli Chambers of Commerce (FICC)

84, Hahashmonaim St. P.O. Box 20027 Tel Aviv 61200

Tel.: +972 3 563 1020

Fax: +972 3 561 9027

E-mail: Chamber@chamber.org.il

Web: www.chamber.org.il

Israel Institute for Export and International Cooperation

Industry House 29, Hamered St. P.O. Box 50084, Tel Aviv 6812511 Israel

Tel.: +972 3 514 2830

Web: export.gov.il