

## Souhrnná teritoriální informace:

# Etiopie



Zastupitelský úřad 12. 4. 2026 17:31

Etiopie je federální parlamentní republika založená na etno-lingvistických regionech. Federaci tvoří 12 regionálních států a 2 statutární města (Addis Abeba a Dire Dawa). Výkonnou moc vykonává vláda vedená premiérem, zatímco prezident je převážně ceremoniální hlavou státu volenou parlamentem.

Zákonodárnou moc představuje dvoukomorový federální parlament. Dolní komora (House of Peoples' Representatives) má 547 křesel a přijímá federální legislativu. Horní komora (House of Federation) zastupuje národy/národnosti a mimo jiné řeší otázky federalismu a ústavní interpretace, její velikost je zhruba kolem 150 členů (často uváděno cca 153).

Ekonomika ekonomie patří k nejrychleji rostoucím v Africe. Dlouhodobě rostla rychlým tempem, ale čelila vysoké inflaci a nedostatku deviz. Od poloviny roku 2024 probíhá stabilizační a reformní program podporovaný MMF, včetně kroků k tržnějším devizovému režimu a fiskální konsolidaci, přičemž projekce MMF pro rok 2026 počítají s růstem okolo 7 % a výrazně nižší inflací než v letech 2022–2023.

Pro české firmy je Etiopie perspektivní zejména v obranném průmyslu.

Základní údaje	
Hlavní město	Addis Abeba
Počet obyvatel	140 000 000
Jazyk	Amharština
Náboženství	pravoslavné
Státní zřízení	republika
Hlava státu	Taye Atske Selassie (zvolen 7. 10. 2024)
Hlava vlády	Abiy Ahmed
Název měny	Birr
Cestování	
Časový posun	+1 hod (+2 během zimního času)
Kontakty ZÚ	
Velvyslanec	Miroslav Kosek
Ekonomický úsek	Roman Plevák



vodohospodářství, zdravotnictví, energetice (přenosové sítě, transformátory, malé zdroje), těžbě a zpracování surovin, zemědělské mechanizaci a navazujícím zpracování i infrastruktuře. Mezi nejčastější překážky vstupu patří potřeba silného místního partnera (zejména u veřejných zakázek), administrativní náročnost, státem řízené nebo regulované segmenty a stále napjatá dostupnost tvrdé měny (i přes probíhající reformy devizového trhu).

Bez nevypověditelného dokumentárního akreditivu s etiopskými partnery raději neobchodujte, klasifikace OECD řadí Etiopii do skupiny zemí s největším investičním rizikem. Kultura jednání je vztahová: rozhoduje osobní kontakt, trpělivost a respekt k hierarchii; jednání bývají méně přímočará a vyžadují opakované návštěvy. Výhledově může pokračování reforem (včetně devizového trhu) zlepšit dostupnost financování a předvídatelnost prostředí, zároveň však zůstávají riziky bezpečnostní situace v některých regionech a citlivost ekonomiky na devizové příjmy a vnější šoky.

Konzulární úsek	Tomáš Loníček
CzechTrade	
Czechinvest	
<b>Ekonomika</b>	<b>2025</b>
Nominální HDP (mld. USD)	102496,81
Hospodářský růst (%)	8,1
Inflace (%)	13,24
Nezaměstnanost (%)	N/A



# Kapitoly a podkapitoly:

## 1 Základní informace o teritoriu

- 1.1 Systém vládnutí a politické tendence v zemi
- 1.2 Zahraniční politika země
- 1.3 Obyvatelstvo

## 2 Ekonomika

- 2.1 Základní údaje
- 2.2 Veřejné finance a státní rozpočet
- 2.3 Bankovní systém
- 2.4 Daňový systém

## 3 Obchod a investice

- 3.1 Obchodní vztahy
- 3.2 Přímé zahraniční investice
- 3.3 FTA a smlouvy
- 3.4 Rozvojová spolupráce
- 3.5 Perspektivní obory (MOP)

## 4 Kultura obchodního jednání

- 4.1 Úvod
- 4.2 Oslovení
- 4.3 Obchodní schůzka
- 4.4 Komunikace
- 4.5 Doporučení
- 4.6 Státní svátky

## 5 Základní podmínky pro uplatnění českého zboží na trhu

- 5.1 Vstup na trh
- 5.2 Formy a podmínky působení na trhu
- 5.3 Marketing a komunikace
- 5.4 Problematika ochrany duševního vlastnictví
- 5.5 Trh veřejných zakázek
- 5.6 Platební podmínky, platební morálka a řešení obchodních sporů
- 5.7 Víza, poplatky, specifické podmínky cestování do teritoria
- 5.8 Zaměstnávání občanů z ČR
- 5.9 Veletrhy a akce

## 6 Kontakty

- 6.1 Kontakty na zastupitelské úřady ČR v teritoriu
- 6.2 Praktická telefonní čísla (záchranka, policie, požárníci, infolinky, apod.)
- 6.3 Důležité internetové odkazy a kontakty



# 1 Základní informace o teritoriu

Podkapitoly:

## 1.1 Systém vládnutí a politické tendence v zemi

Etiopie je federální parlamentní republika (FDRE) založená na principu etnického federalismu: země se dělí na regionální státy (kililoch) a dvě statutární města, Addis Abebu a Dire Dawu. Prezident je hlavou státu s převážně ceremoniální rolí a je volen parlamentem, zatímco reálnou výkonnou moc drží premiér a Rada ministrů. Prezidentem je od 7. října 2024 Taye Atske-Selassie.

Zákonodárnou moc vykonává dvoukomorový federální parlament. Dolní komora (House of Peoples' Representatives) má 547 křesel, volí se většinou v jednomandátových obvodech a schvaluje federální zákony i rozpočet. Horní komora (House of Federation) zastupuje „národy, národnosti a lid“ a řeší otázky federalismu a ústavní interpretace; v praxi se často uvádí zhruba 153 členů.

Politický prostor od voleb 2021 dominuje vládní Prosperity Party a opozice je oslabená, což omezuje soutěžní charakter politiky. Klíčovým trendem je napětí mezi snahou federální vlády o reformy a centralizaci a silnou regionální (často etnicky definovanou) politikou, které se promítá do opakovaných lokálních konfliktů. Po válce v Tigraji (2020–2022) došlo k částečné stabilizaci na severu, avšak přetrvávají střety a nestabilita zejména v Amhaře a Oromii.

Tyto bezpečnostní faktory komplikují správu země i organizaci voleb a zvyšují riziko nerovnoměrné účasti voličů napříč regiony. Volby jsou plánované na 1. června 2026 a probíhají v prostředí zvýšených bezpečnostních rizik. Dlouhodobě tak zůstává prioritou stabilizace, dialog a posílení institucí federace.

## 1.2 Zahraniční politika země

Zahraniční politika Etiopie je pragmatická a bezpečnostně orientovaná. Cílem je udržet stabilitu v okolí, získávat investice a devizy a současně chránit prostor pro vlastní rozhodování. Po konfliktu v Tigraji se vztahy se Západem (USA a EU) dočasně zhoršily kvůli lidskoprávním sporům a sankčním tlakům. Po mírových dohodách z konce roku 2022 však Etiopie usiluje o normalizaci a o obnovu finanční a rozvojové podpory, včetně spolupráce s mezinárodními institucemi.

Paralelně posiluje vazby s ne-západními partnery – zejména s Čínou jako klíčovým obchodním a úvěrovým partnerem a také s Ruskem, Tureckem a Spojenými arabskými emiráty, mimo jiné v obranné a infrastrukturní oblasti.

Trvalou regionální agendou je spor o přehradu GERD na Modrém Nilu, kde Addis Abeba prosazuje právo na využití vody pro rozvoj, zatímco Egypt požaduje závazná pravidla. Napětí se promítá i do vztahů se Súdánem. Etiopie zároveň zůstává významným aktérem v Africké unii (se sídlem v Addis Abebě) a v regionálních bezpečnostních iniciativách v Rohu Afriky.

Důležitá je i logistická dimenze - jako vnitrozemský stát Etiopie udržuje prioritu bezpečných koridorů přes Džibutsko a sleduje vývoj v Rudém moři. Krátkodobý výhled závisí na zvládnutí vnitřní bezpečnosti, stabilizaci devizové situace a udržení vyvážených vztahů mezi Západem a rostoucím okruhem alternativních partnerů i v bezpečnosti.

## 1.3 Obyvatelstvo

Etiopie je výrazně mnohonárodnostní stát s více než 80 etnickými skupinami. Největší skupinou jsou Oromo (35,8 %), následují Amhara (24,1 %), Somali (7,2 %), Tigrejci (5,7 %) a Sidama (4,1 %). Další významné menšiny tvoří Gurage, Welaita, Afar aj., souhrnně „ostatní“ asi 13,5 %.

Nábožensky převažuje etiopská ortodoxní církev (43,8 %), dále islám (31,3 %) a protestantské církve (22,8 %), zatímco katolíci a tradiční víry mají malý podíl.

Populace Etiopie dlouhodobě rychle roste, aktuálně zhruba o 2,6 % ročně (poslední dostupná hodnota World Bank pro rok 2024: 2,6 %). Populace je velmi mladá – přibližně dvě pětiny obyvatel jsou mladší 15 let – a urbanizace je nízká; ve městech žije kolem čtvrtiny obyvatel. Jazykově dominují oromština (33,8 %) a amharština (29,3 %), vedle somálštiny (6,2 %) a tigrinštiny (5,9 %); angličtina je hlavním cizím jazykem ve školách. Přibližně 80 % obyvatel stále žije na venkově.



## 1.1 Systém vládnutí a politické tendence v zemi

Oficiální název státu, stručný komentář k systému vládnutí, politické tendence a odhadovaný výhled, složení vlády.



## 1.2 Zahraniční politika země

Vztahy s ostatními zeměmi (především z EIU)



## 1.3 Obyvatelstvo

Krátký komentář, obsahující počet obyvatel, demografické složení, etnické složení, hustotu zalidnění, náboženství.



## 2 Ekonomika

Podkapitoly:

### 2.1 Základní údaje

Etiopská ekonomika v letech 2024–2026 prochází makroekonomickou stabilizací a liberalizačními reformami, které mají zmírnit chronický nedostatek deviz, zlepšit konkurenceschopnost a podpořit soukromý sektor. V červenci 2024 vláda spustila rozsáhlý balík změn včetně liberalizace směnného kurzu a přechodu k modernějšímu měnovému rámci; reformy jsou zároveň podpořeny čtyřletým programem MMF v režimu Extended Credit Facility v objemu cca 3,4 mld. USD.

Nominální HDP dosáhl v roce 2024 zhruba 221,6 mld. USD a HDP na obyvatele přibližně 1 678 USD, při populaci kolem 132,1 mil. obyvatel. Reálný růst zůstal silný i po sérii šoků a ve fiskálním roce 2024/25 dosáhl 7,2 %, tažen zejména dobrými sklizněmi, vyšší výrobou elektřiny a růstem těžby (zejména zlata), přičemž služby těžily z telekomunikací a letectví. Mezinárodní měnový fond pro rok 2026 očekává růst reálného HDP okolo 7,1 %. Inflace, která v předchozích letech přesahovala 30 %, postupně klesala díky přísnější měnové politice a lepší nabídce; projekce pro rok 2026 se pohybuje kolem jednociferných hodnot (MMF uvádí 9,4 %).

Vnější pozice ekonomiky se po reformách zlepšila: vývoz se ve fiskálním roce 2024/25 podle Světové banky zhruba zdvojnásobil a spolu s vyššími remitencemi a financováním od partnerů se obnovily devizové rezervy na úrovni asi 4,7 mld. USD (cca 2,3 měsíce dovozu) v červnu 2025. Přesto zůstává běžný účet v deficitu kolem 3 % HDP a ekonomika je citlivá na dovozní ceny a vývoj kurzu.

### 2.2 Veřejné finance a státní rozpočet

Veřejné finance se konsolidují; Světová banka uvádí postupný pokles deficitu zhruba k 2 % HDP a rychlý růst daňových příjmů (v roce 2024/25 až o 80 %), mimo jiné díky kurzové reformě a změnám ve výjimkách DPH. Strukturálně zůstává zásadní výzvou tvorba pracovních míst a vysoká chudoba: téměř 47 mil. lidí žije pod hranicí 3 USD na den, a proto jsou součástí reformního balíku i posílené sociální programy a cílené kompenzace. Rizikem zůstává i regionální bezpečnostní nestabilita.

Etiopie čelí výzvam v oblasti státního rozpočtu, které jsou ovlivněny politickou nestabilitou a ekonomickými potížemi. Etiopie má pro fiskální rok 2025/26 schválený federální rozpočet 1,93 bil. ETB, což při orientačním kurzu 135 ETB/USD (po přechodu na plovoucí režim) odpovídá zhruba 14,30 mld. USD. Z toho je přibližně 1,2 bil. ETB na běžné výdaje (cca 8,89 mld. USD), asi 415 mld. ETB na kapitálové výdaje (cca 3,07 mld. USD), zhruba 315 mld. ETB na transfery regionům (cca 2,33 mld. USD) a 14 mld. ETB na programy SDGs (cca 0,10 mld. USD). Významnou položkou jsou také splátky dluhu. Rozpočtově se uvádí alokace kolem 463 mld. ETB (cca 3,43 mld. USD) a celkový deficit je zhruba 417 mld. ETB (cca 3,09 mld. USD). Vláda deklaruje financování deficitu primárně tržně (daňové příjmy a pokladniční poukázky) bez přímých záloh od centrální banky. Deficit je současně prezentován jako přibližně 2,2 % HDP (hrubý deficit).

### 2.3 Bankovní systém

Etiopský bankovní sektor je tradičně silně regulovaný a dlouhodobě dominovaný státem. Jeho pilířem je centrální banka National Bank of Ethiopia (NBE), která stanovuje měnovou politiku, vykonává dohled a vydává regulační akty pro finanční instituce. Vedle NBE působí státní Commercial Bank of Ethiopia (CBE) jako největší komerční banka a státní Development Bank of Ethiopia (DBE), zatímco zbytek trhu tvoří desítky soukromých bank. Sektor se vyznačuje vysokou koncentrací: u CBE se uvádí přibližně polovina aktiv a vkladů bankovního systému (stav k červnu 2023), což omezuje konkurenci a inovace. Zásadní změnou je otevírání sektoru zahraniční účasti – Banking Business Proclamation No. 1360/2024 umožňuje vstup zahraničních bank formou dceřiných společností, poboček či kapitálové účasti v domácích bankách, přičemž licencování a dohled zůstávají v gesci NBE. Současně jsou zpřísnovány kapitálové požadavky; v rámci nových licenčních pravidel se zmiňuje minimální kapitál 5 mld. ETB s termínem splnění do 30. 6. 2026, což může urychlit konsolidaci trhu.

### 2.4 Daňový systém

Daňový systém Etiopie kombinuje přímé a nepřímé daně a je průběžně reformován s cílem zvýšit výběr a rozšířit daňovou bázi. Standardní daň z příjmů právnických osob činí 30 % a při dovozu pro komerční účely se uplatňuje také zálohová daň 3 % z CIF hodnoty dováženého zboží. DPH má standardní sazbu 15 % a menší podniky pod registračním prahem typicky spadají do režimu turnover tax. V roce 2025 byla přijata významná novela Income Tax (Amendment) Proclamation No. 1395/2025, která zjednodušila kategorizaci poplatníků na dvě skupiny (A/B) a upravila pásma zaměstnanecké daně; nezdanitelné minimum bylo zvýšeno na 2 000 ETB měsíčně a nejvyšší sazba zůstává 35 %. Novela zároveň zavedla alternativní minimální daň (AMT) – typicky 2,5 % obrátu, pokud



vypočtená daňová povinnost vyjde nižší – a zavedla či posílila kvartální zálohy, aby se omezilo umělé snižování zisků a výkyvy ve výběru daní.



## 2.1 Základní údaje

1. odstavec: Výhled a stav HDP, zadluženost, fiskální stabilita, šoky, případné přehřátí ekonomiky, kapitál, regionální srovnání, inflace a nezaměstnanost.

2. odstavec: Stručný popis struktury ekonomiky (jaká je její hlavní přidaná hodnota, co vyrábí, co dováží atd.)

Tabulka z MOP + navíc platební bilance, zadluženost/HDP.

Ukazatel	2023	2024	2025	2026	2027
Růst HDP (%)	6,59	7,61	8,1	8,3	8,6
HDP/obyv. (USD/PPP)	3060,9	3287,54	3562,820	3874,14	4196,65
Inflace (%)	30,27	20,79	13,24	9,1	8,7
Nezaměstnanost (%)	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Export zboží (mld. USD)	3,47	4,5	4,6	4,9	5,17
Import zboží (mld. USD)	17,06	21,49	21,9	23,19	24,6
Saldo obchodní bilance (mld. USD)	-11,85	-14,05	-11,02	-11,21	-12,23
Průmyslová produkce (% změna)	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Populace (mil.)	128,69	132,06	135,47	138,9	142,36
Konkurenceschopnost	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Exportní riziko OECD	N/A	7	7	7	N/A

Zdroj: EIU, OECD, IMD



## 2.2 Veřejné finance a státní rozpočet

1. odstavec: Současný stav + výhled. (informace převážně z EIU)

2 odstavec.: Platební bilance, devizové rezervy, popis údajů v tabulce v části veřejné finance (tedy deficit státního rozpočtu/HDP, veřejný dluh/HDP), zahraniční zadluženost, dluhová služba

<b>Veřejné finance</b>	<b>2025</b>
Saldo státního rozpočtu (% HDP)	-1,66
Veřejný dluh (% HDP)	48,19
Bilance běžného účtu (mld. USD)	-2,47
<b>Daně</b>	<b>2026</b>
PO	N/A
FO	N/A
DPH	N/A



## 2.3 Bankovní systém

Jak si bankovní systém stojí, uzavřenost/otevřenost systému, regulace, vývoj úrokových sazeb, nejsilnějších top 5 bank (domácí + případně cizí) + komentář ke každé z nich, informace k akreditivům, případná specifika (např. islámské banky)



## 2.4 Daňový systém

(pokud možno využít Deloitte tax guides and highlights, dostupné na webu <https://dits.deloitte.com/#TaxGuides>)

1 odst. Daňový systém přehledný/nepřehledný, stabilní/nestabilní.

2 odst. Zdanění FO (celkové a kdo to nese), PO, DPH.

3 odst. Očekávaný vývoj.



## 3 Obchod a investice

Podkapitoly:

### 3.1 Obchodní vztahy

Etiopie dlouhodobě vykazuje deficit zahraničního obchodu, protože dováží především pohonné hmoty, stroje, dopravní prostředky a léčiva, zatímco vývoz je koncentrován do několika komodit. V roce 2024 dosáhl vývoz zboží zhruba 3,21 mld. USD a dovoz 7,23 mld. USD. Klíčovým exportem zůstává káva (cca 1,46 mld. USD), dále řezané květiny, olejny a luštěniny. Hlavními vývozními trhy jsou Čína, USA, státy Perského zálivu a vybrané země EU, zatímco na straně dovozu výrazně dominuje Čína. Makroekonomicky zůstává běžný účet záporný (za rok 2024 přibližně -2,5 % HDP), nicméně po liberalizaci devizového režimu v roce 2024 se podle Světové banky zlepšila vnější bilance díky vyššímu oficiálnímu vývozu (zejména káva a zlato) a růstu remitencí. Pro etiopské vývozce je důležitý také bezcelní a bezkvótvý přístup na trh EU v rámci režimu Everything But Arms (EBA), který u vybraných komodit zvyšuje cenovou konkurenceschopnost.

### 3.2 Přímé zahraniční investice

Přímé zahraniční investice zůstávají pro Etiopii klíčovým zdrojem kapitálu, technologií a deviz a navazují na reformy, které mají posílit soukromý sektor a zlepšit dostupnost valut. Podle UNCTAD se příliv FDI v roce 2024 zvýšil na 3,98 mld. USD (z 3,27 mld. USD v roce 2023) a zásoba FDI vzrostla na přibližně 42,5 mld. USD; databáze Světové banky vykazuje za rok 2024 čistý příliv okolo 4,02 mld. USD.

Investice směřují zejména do zpracovatelského průmyslu a agro-průmyslu, energetiky a infrastruktury, těžby a do rychle rostoucích služeb včetně digitalizace. Vedle růstu přílivů kapitálu však UNCTAD upozorňuje na oslabení „pipeline“ nových projektů: oznámené greenfield investice v roce 2024 výrazně klesly, což může tlumit budoucí tvorbu pracovních míst. Další vývoj FDI proto bude záviset na stabilitě, předvídatelných pravidlech a fungujícím devizovém trhu i logistice.

### 3.3 FTA a smlouvy

Etiopie prohlubuje regionální integraci a zároveň usiluje o pevnější ukotvení v globálním obchodním systému. V rámci AfCFTA ratifikovala dohodu v roce 2019 a v roce 2025 přijala prováděcí regulaci k tarifním koncesím, která stanoví harmonogram postupného snižování cel na zboží z afrických států. Paralelně byla validována národní implementační strategie a v roce 2025 byl oficiálně zahájen její výkon.

Strategickým cílem je dokončení přístupu do WTO: v letech 2025–2026 se jednání dostala do závěrečnější fáze (přechod na návrh zprávy pracovní skupiny) a probíhají další kola pracovních jednání, přičemž vláda opakovaně deklaruje ambici proces uzavřít v roce 2026.

### 3.4 Rozvojová spolupráce

Etiopie patří mezi největší příjemce rozvojové a humanitární pomoci v Africe, což souvisí s vysokou chudobou, klimatickými šoky, rozsáhlým vnitřním vysídlením a potřebami obnovy. Podle Světové banky obdržela v roce 2023 čistou oficiální rozvojovou asistenci (net ODA) přibližně 5,40 mld. USD. Humanitární financování zůstává výrazné: systém OCHA vykazuje pro rok 2024 zhruba 1,25 mld. USD reportovaného financování, přičemž největšími zdroji jsou USA, Spojené království, Evropská komise a Německo a hlavními příjemci jsou zejména WFP, UNHCR a UNICEF. Vedle humanitární podpory se část pomoci soustředí na posílení makroekonomické stability (včetně rozpočtové podpory a reform), rozšíření sociálních záchranných sítí, odolnost vůči klimatickým dopadům a obnovu základních veřejných služeb.

Ve vztahu k EU Etiopie jako země LDC nadále využívá režim Everything But Arms (EBA), jenž umožňuje bezcelní a bezkvótvý vstup téměř veškerého zboží na unijní trh. Naopak přístup na trh USA zůstává omezen, protože Etiopie je od 1. 1. 2022 pozastavena z programu AGOA, což oslabilo exportně orientované průmyslové parky v oděvním a kožedělném sektoru.

### 3.5 Perspektivní obory (MOP)

Za perspektivní obory lze považovat sektory, které zvyšují exportní výkonnost, podporují substituci dovozu a vytvářejí pracovní místa v rámci probíhajících reforem.

Zemědělství a agro-processing zůstávají klíčové pro zaměstnanost i devizové příjmy a největší prostor je v mechanizaci, zavlažování,



skladování, chlazeném řetězci a zpracování potravin.

Roste těžba a zpracování nerostů, zejména zlata, a navazující dodávky technologií, geologických služeb a bezpečnosti.

Významnou roli má také energetika, kde jsou příležitosti ve výrobě a přenosu elektřiny, modernizaci sítí a decentralizovaných řešeních.

Doprava a logistika těží z rozvoje koridorů a ze zvláštních ekonomických zón, zatímco ve výrobě zůstává relevantní lehký průmysl (textil, kůže, potravinářství), který může část produkce uplatnit na trzích s preferencemi (např. EU/EBA) a současně musí diverzifikovat odbytíště po pozastavení AGOA.

Rychle roste také ICT a digitální služby (fintech, e-government) a zdravotnictví, kde je poptávka po kvalitním vybavení, lécívech a laboratorních technologiích.



## 3.1 Obchodní vztahy

### Obchodní vztahy s ČR

Komentář k číslům v tabulce, důvody kladného či záporného salda, porovnání s EU a čím jsou rozdíly dané.

	2021	2022	2023	2024	2025
Import z ČR (mld. CZK)	0,24	0,26	0,37	0,24	0,23
Export do ČR (mld. CZK)	0,11	0,16	0,19	0,18	0,16
Saldo s ČR (mld. CZK)	0,13	0,1	0,19	0,06	0,07

Zdroj: ČSÚ

### TOP 5 položek importu z ČR

SITC 3	Název zboží	Hodnota (mil. CZK)	Podíl z celku (%)
874	Přístroje měřicí, kontrolní, analyzační, řídicí j. n.	41	17,8 %
752	Zařízení k automat. zpracování dat, jednotky periferní	36	15,7 %
872	Zařízení, přístroje pro účely lékařské, veterinární ap.	26	11,3 %
891	Zbraně a munice	24	10,4 %
764	Zařízení telekomunikační, příslušenství přístrojů pro záznam, reprodukci zvuku, obrazu	12	5,2 %

Zdroj: ČSÚ

### TOP 5 položek exportu do ČR

SITC 3	Název zboží	Hodnota (mil. CZK)	Podíl z celku (%)
845	Součásti oděvní z materiálu textilního i pletené ap.	44	29,1 %
071	Káva a náhražky kávové	40	26,5 %
054	Zelenina čerstvá, chlazená, zmrazená ap., kořeny, hlízy aj.	32	21,2 %
292	Suroviny rostlinného původu j. n. (bambus, semena ap.)	13	8,6 %
842	Oděvy a prádlo dámské, dívčí (ne pletené, háčkované)	8	5,3 %

Zdroj: ČSÚ

### Obchodní vztahy s EU

(jen pro země mimo EU) Obecný komentář k obchodování se zeměmi EU, komentář k číslům v tabulce, důvody kladného či záporného salda.

	2021	2022	2023	2024	2025
Import z EU (mil. EUR)	1259,7	1331,3	1262,9	1457,4	1368,9
Export do EU (mil. EUR)	616,4	910,5	682	838,6	1288,4
Saldo s EU (mil. EUR)	-643,2	-420,8	-580,9	-618,8	-80,4

Zdroj: Evropská komise

### Obchodní vztahy se zeměmi mimo EU

Komentář k číslům v tabulce, důvody kladného či záporného salda, porovnání s EU a čím jsou rozdíly dané.



	2021	2022	2023	2024	2025
Import ze zemí mimo EU (mil. USD)	34984,89	37518,44	37284,1	N/A	N/A
Export do zemí mimo EU (mil. USD)	5668,39	5621,48	5631,27	N/A	N/A
Saldo se zeměmi mimo EU (mil. USD)	-29316,5	-31896,97	-31652,83	N/A	N/A

Zdroj: EIU, Eurostat



## 3.2 Přímé zahraniční investice

Odst. 1 Obecný komentář ke stavu přímých zahraničních investic (PZI) v zemi (stav, struktura sektorová, teritoriální); vývoj; investiční prostředí, bariéry

Odst. 2 PZI ČR v zemi (stav, vývoj, oborové složení) + pokud jsou informace tak investice konkrétních firem; příležitosti pro české PZI v zemi



## 3.3 FTA a smlouvy

### Smlouvy s EU

Případná FTA a bilaterální či jiné smlouvy, vyjmenovat důležitou smluvní základnu a okomentovat ty nejdůležitější a popsat, co z toho pro vzájemný obchod vyplývá.

### Smlouvy s ČR

Smluvní základna + komentář obecně a komentář k nejdůležitějším smlouvám a co z nich vyplývá.



## 3.4 Rozvojová spolupráce

Je země poskytovatel či příjemce rozvojové pomoci + stručný komentář. Informace k Záruce rozvojové spolupráce. (kde je to relevantní)

Pokud je země poskytovatel, tak popsat, jak se mohou české firmy zapojit.



## 3.5 Perspektivní obory (MOP)

Hlavní perspektivní obory stručně vypsané z MOPu + stručný komentář a pod tím odkaz na celý MOP dané země.

Kde existuje, tak ještě sektorová analýza. (Dělaná na některé cesty ministra/náměstka ve spolupráci se Západočeskou univerzitou)

▶ Perspektivní obor 1

▶ Perspektivní obor 2

▶ Perspektivní obor 3

▶ Perspektivní obor 4

▶ Perspektivní obor 5

▶ Perspektivní obor 6



# 4 Kultura obchodního jednání

Podkapitoly:

## 4.1 Úvod

Etiopie a Etiopané jsou v africkém kontextu v mnoha ohledech specičtí. Jsou hrdí na dlouhou státnost a historickou kontinuitu, včetně raného rozvoje křesťanství, a jsou citliví na srovnávání, z něhož by země mohla vyznít v negativním světle. Etiopie nebyla dlouhodobě kolonizována jako většina Afriky, nicméně v letech 1936–1941 prošla italskou okupací a správou. Vzhledem k dlouhodobé dominanci státu a státních podniků se soukromý sektor rozvíjí postupně a nerovnoměrně. Obchodní jednání obvykle probíhají v přátelském tónu, ale dosažení konkrétního výsledku často vyžaduje čas, více kroků a opakované osobní návštěvy. V etiopském prostředí se klade velký důraz na osobní důvěru, proto je osobní přítomnost zpravidla preferována – minimálně prostřednictvím spolehlivého místního zástupce.

## 4.2 Oslovení

Na začátku je vhodné realisticky posoudit, zda je nabízený produkt či služba uplatnitelná na etiopském trhu a zda lze nalézt partnera, s nímž je možné dlouhodobě spolupracovat. Přestože vláda deklaruje podporu soukromého sektoru, rozhodovací procesy – zejména u veřejných institucí a velkých podniků – bývají hierarchické a vyžadují trpělivost. V řadě segmentů působí velmi aktivně zahraniční konkurence (např. asijské firmy), často s důrazem na cenu, i když v některých oborech roste význam kvality, servisu a referencí. V obchodním styku je výrazně preferován osobní kontakt. Čistě e-mailová či telefonická komunikace bez předchozího vztahu obvykle nestačí k navázání důvěry. V telefonu musíte mít nainstalovanou aplikaci WhatsApp - její význam odpovídá našemu chápání emailu.

## 4.3 Obchodní schůzka

Na jednání s etiopskými partnery je vhodné se dobře připravit. Běžné jsou dotazy na konkrétní využití produktu, reference ze zahraničí, servisní zajištění, dodací lhůty a financování. Schůzky často probíhají v kanceláři protějšku nebo u pracovního oběda či večere. Úvod (zdvořilostní konverzace, káva) je součástí budování vztahu. V Addis Abebě může být orientace komplikovaná a doprava nevyzpytatelná, proto je vhodné mít časovou rezervu a ideálně lokální doprovod. Dochvilnost se od hosta očekává, avšak zpoždění protistrany v řádu desítek minut nebývá výjimečné, je lepší zachovat klid a soustředit se na obsah.

Rozhodování bývá hierarchické a finální stanovisko nemusí padnout přímo na schůzce. Komunikace může být nepřímochařejší, kritika se vyjadřuje opatrně a „nejasná“ odpověď často znamená spíše nesouhlas. Vizitky se používají, ale nelze na ně spoléhat u všech partnerů, je dobré mít dostatečnou zásobu a vždy si ověřit kontakty. V online jednáních je třeba počítat s kolísající kvalitou připojení a rušivými vlivy.

## 4.4 Komunikace

V Addis Abebě a v mezinárodně orientovaných institucích obvykle postačí angličtina, zejména na vyšších pozicích a v prostředí obchodu či diplomacie. Angličtina je také běžně vyučována a používá se jako jazyk výuky na středních školách a univerzitách. Mimo velká města je však znalost angličtiny často omezená a celková úroveň angličtiny v populaci je spíše nízká, proto je tlumočník nebo místní partner v terénu výraznou výhodou.

Existují komunikační tabu? Důležité je „zachování tváře“ a respekt k protějšku. Nevhodné je tlačit partnera do přímého odmítnutí nebo otevírat citlivá politická či etnická témata. Jak nejlépe komunikovat? Preferována je osobní komunikace; pro následný kontakt se často používají WhatsApp a Telegram, přičemž je vhodné si nastavit hranice (čas volání, četnost kontaktů).

## 4.5 Doporučení

Pro úspěch je klíčové investovat do vztahu: věnovat čas úvodnímu „seznámení“, respektovat hierarchii a postupovat od obecných témat ke konkrétním parametrům nabídky. Pomáhá mít srozumitelnou prezentaci, jasně definované podmínky (cena, dodání, servis, záruky) a doložitelné reference. Je vhodné počítat se změnami programu, dopravní špičkou a s tím, že potvrzování schůzek může probíhat na poslední chvíli. Při jednání se vyplatí trpělivost, flexibilita a důsledné následné kroky (shrnutí do e-mailu, upomínky, další termín).

## 4.6 Státní svátky

Mezi klíčové pevné svátky patří: Genna (etiopské Vánoce, 7. ledna), Timkat (Zjevení Páně, 19. ledna; v přestupném roce 20. ledna),



Adwa Day (2. března), Svátek práce (1. května), Patriots' Victory Day (5. května), Downfall of the Derg (28. května), Etiopský Nový rok – Enkutatash (11. září; v přestupném roce 12. září) a Meskel (27. září; v přestupném roce 28. září). Dále se slaví pohyblivé křesťanské svátky (Siklet – Velký pátek, Fasika – Velikonoce) a muslimské svátky (Eid al-Fitr, Eid al-Adha, Mawlid), jejichž termíny se řídí lunárním kalendářem.



## 4.1 Úvod

Stručný úvod – 3-5 vět

V jednotlivých částech odpověď na otázky, může vycházet z kulturní karty zpracovávané na semináře a pro delegace.



## 4.2 Oslovení

Jak oslovit obchodní partnery?



## 4.3 Obchodní schůzka

Jak sjednat obchodní schůzku a jak probíhá (lokace a čas schůzky /kancelář, restaurace; oběd, večeře/, vizitky, dárky atd.)?

Načasování jednání

Co českého obchodníka při jednání nejvíce překvapí?

Jací jsou ..... obchodníci?

Je vyjednávání s místními obchodníky jiné, ztěžují ho kulturní/náboženské/etnické odlišnosti?

Jak nakládají ..... obchodníci s časem v rámci obchodního jednání?

Jak nakládají ..... obchodníci s emocemi v rámci obchodního jednání?

Existují nějaké teritoriální rozdíly v obchodních jednáních uvnitř země?

Je vhodné resp. obvyklé nabízet při obchodních jednáních alkohol?

Jak se obléci na pracovní jednání?

Jak by měl vypadat ideální jednací tým (počet členů, věkové a genderové složení týmu, šéf týmu)?

Je obvyklé obchodního partnera pozvat domů, resp. být pozván domů? Pokud ano, co je při takové návštěvě obvyklé, co čekat?



## 4.4 Komunikace

Je důležité vzít si s sebou tlumočníka?

Jak je to s jazykovou vybaveností?

Existují nějaká komunikační tabu?

Jak nejlépe komunikovat (osobně, e-mail, telefon atd.)?



## 4.5 Doporučení

Co byste doporučili podnikatelům, kteří se do ..... chystají?



## 4.6 Státní svátky

Seznam státních svátků a případný stručný komentář u těch nejvýznamnějších.

+ pokud je Odkaz ke stažení karty Kultura obchodního jednání



# 5 Základní podmínky pro uplatnění českého zboží na trhu

Podkapitoly:

## 5.1 Vstup na trh

Etiopie v praxi vyžaduje, aby komerční dovoz realizoval etiopský subjekt – registrovaný importér/distributor (často na základě agenturní smlouvy). Zahraniční firma proto obvykle vstupuje přes místního zástupce (agent/distributor) a bez něj je vstup na trh typicky neproveditelný. Pro běžný dovoz se standardně vyžadují: importní licence/registrace, TIN, často VAT registrace, a dále bankovní „permit“ a devizová autorizace (včetně otevření akreditivu/L/C, pokud to povaha dovozu vyžaduje). Klíčové dokumenty pro celní řízení (typicky): commercial invoice, packing list, Bill of Lading/AWB, certificate of origin, insurance certificate, customs import declaration (elektronicky) + doklady k FX/bance, u vybraného zboží také Certificate of Analysis či jiné certifikáty.

U klasifikace zboží je zásadní správný HS kód (Etiopie používá HS/2022). Celní hodnota je citlivé téma: v roce 2025 Etiopie zavedla novou celní valuační směrnici (Directive No. 1080/2025) s metodikou v souladu s WTO. Při pochybnostech může celní správa vyžádat dodatečné důkazy k deklarované ceně ve lhůtě (uváděno 15 dnů). Pozor na zákazy a restrikce (např. použité oděvy; zbraně/amunice jen se zvláštním povolením) a na sektorová povolení (EFDA – léčiva/zdravotnické prostředky; ministerstvo zemědělství – rostliny, osiva, pesticidy ap.). U vybraných komodit Etiopie posiluje kontrolu kvality přes PVoC/Certificate of Conformity (pre-export verifikace); MoTRI v roce 2025 zpřísnilo režim pro vybrané skupiny dovozů a část ověřování se přesouvá do země původu.

## 5.2 Formy a podmínky působení na trhu

Nejčastější cestou je agent/distributor s importní licencí a schopností řešit banku, FX a logistiku. Alternativně lze zvolit pobočku, dceřinou společnost nebo joint-venture, typicky pokud je cílem servisní zázemí, montáže či lokální výroba. Při investičním vstupu je „one-stop“ kontaktem Ethiopian Investment Commission (EIC) (investiční licence, pobídky, režimy zón), ale i po získání investičních oprávnění zůstává nutná obchodní registrace a daňové náležitosti. V praxi je úzkým hrdlem devizový přístup a bankovní procesy (L/C, alokace deviz = FX), proto je kvalita místního partnera často důležitější než formální zvolená právní forma.

## 5.3 Marketing a komunikace

Marketing je nejučinnější přes lokálního partnera (reference, servis, vztahy s úřady) a kombinaci osobních schůzek s digitální komunikací; samotný e-mail často nestačí. Digitální dosah roste: na začátku roku 2025 bylo evidováno cca 85,4 mil. mobilních připojení, cca 28,6 mil. uživatelů internetu (penetrace ~21 %) a cca 8,3 mil. identit na sociálních sítích. Prakticky fungují cílené kampaně na sociálních sítích (zejm. Facebook) a přímá komunikace přes messaging; Ethio telecom nabízí i specifické datové balíčky pro Telegram/WhatsApp. Pro B2B je obvykle rozhodující důvěra, servisní schopnost, školení a dostupnost náhradních dílů – často více než cena.

Největší marketingové společnosti: <https://www.zeleman.com>, <https://www.berryethiopia.com>, <https://www.spotlightplc.com>.

## 5.4 Problematika ochrany duševního vlastnictví

Ochranu IP spravuje Ethiopian Intellectual Property Authority (EIPA). Pro vstup na trh se doporučuje včasná registrace ochranné známky (název, logo) a nastavení interního monitoringu trhu. Ochranné známky upravuje Trademark Registration and Protection Proclamation No. 501/2006. Zahraniční žadatelé v praxi obvykle postupují přes místního zástupce a řeší i případné námítky/opozice. U technologií zvažte patentové přihlášky/licence a kontraktačně ošetřete know-how (NDA, licenční omezení, smluvní pokuty).

## 5.5 Trh veřejných zakázek

Veřejné zakázky jsou významným kanálem (infrastruktura, zdravotnictví, dodávky pro státní subjekty). Federální rámec nově upravuje Proclamation No. 1333/2024, která nahradila starší pravidla a rozšířila rámec i na některé státní podniky. Klíčový nástroj je eGP (Electronic Government Procurement): dodavatel se registruje do národního seznamu a podává nabídky online. Portál zveřejňuje tendry, plány a další informace. Současně se vyplatí průběžně monitorovat i jiné zdroje (weby institucí, sektorové agentury), ale eGP je hlavní oficiální brána. Počítejte s bid/performance bondy a s důrazem na kvalifikaci, reference a lokální servisní zajištění.

Největší portály veřejných zakázek: <https://production.egp.gov.et>, <https://www.ppa.gov.et>, <https://www.ethiopian tender.com>,



<https://www.2merkato.com>.

#### 5.6 Platební podmínky, platební morálka a řešení obchodních sporů

Standardem u dovozů je neodvolatelný akreditiv (L/C) - nejlépe neodvolatelný - a bankovní „permit“, přičemž největší praktické riziko je devizová dostupnost a čekací lhůty při alokaci deviz (FX). Po reformě FX režimu (FXD/01/2024) NBE dále zpřesňuje kontrolu importních cen: od 27. 1. 2026 mají banky u vybraných položek používat indikativní ceny Ethiopian Customs Commission při otevírání L/C a vydávání importních povolení. Spory se doporučuje řešit smluvně: rozhodčí doložky a ADR často fungují rychleji než soudy. V Addis Abebě působí AACCSA Arbitration Institute (Addis Chamber) a další centra (např. EACC). Na velvyslanectví vám doporučíme správné kontakty.

#### 5.7 Víza, poplatky, specifické podmínky cestování do teritoria

Etiopie využívá oficiální systém e-Visa (turistická a vybrané typy business) přes vládní portál. Vyřízení online je standardní cestou. Podle pokynů dopravce platí, že pro účely jiné než turistické (např. zaměstnání, některé pracovní činnosti) je vyžadováno předchozí schválení imigračním úřadem. Obvyklou podmínkou je pas platný min. 6 měsíců. U vybraných národností existuje možnost víza po příletu, nicméně praxe doporučuje e-Visa předem kvůli hladšímu odbavení. Ve spojení s Etiopií se často uvádí nutnost vakcinace proti žluté zimnici a doporučuje se celá řada dalších.

#### 5.8 Zaměstnávání občanů z ČR

Pro výkon práce je nutné kombinovat vstupní vízum a následné pracovní povolení. Pracovní povolení pro cizince spravuje zejména Ministerstvo práce (MoLS) a část agendy pro investiční/foreign firmy se může řešit přes Etiopskou investiční komisi. Existuje online systém Expatriate Work Permit ([ewp.lmis.gov.et](http://ewp.lmis.gov.et)) a praxe vyžaduje doložení minimálně: pracovní smlouvy, žádosti zaměstnavatele, kopie pasu, fotografií, ověřeného vzdělání a praxe. Po vydání work permitu následuje pobytové oprávnění u imigračních orgánů.

#### 5.9 Veletrhy a akce

Pro navázání kontaktů a prezentaci technologií jsou neefektivnější oborové veletrhy v Addis Abebě. Addis Chamber International Trade Fair (ACITF) je dle pořadatele plánován na 23.–25. 4. 2026. V agro-potravinářství a technologiích je relevantní agrofood Ethiopia 2026 (8. ročník) na 25.–27. 6. 2026 a souběžně plastprintpack Ethiopia 2026 (také 25.–27. 6. 2026) – vhodné pro stroje, obaly, potravinářské technologie i průmyslové dodávky. Účast na veletrzích doporučuji spojit s cílenými B2B schůzkami a návštěvami klíčových institucí (MoTRI, EIC, regulátoři), které se vám rádi pokusíme na velvyslanectví před vaší cestou domluvit.



## 5.1 Vstup na trh

Základní info pro vstup na trh, rating, distribuční a prodejní kanály, faktory ovlivňující prodej, důležité právní normy a předpisy, dovozní podmínky a dokumenty, celní systém, celní a devizové předpisy, kontrola vývozu, ochrana domácího trhu.



## 5.2 Formy a podmínky působení na trhu

Formy působení a jejich výhody/nevýhody (s.r.o., a.s., joint ventures...), využívání místních zástupců, podmínky pro zřízení kanceláře, reprezentace.



## 5.3 Marketing a komunikace

Doporučené reklamní a PR a HR agentury v zemi (pokud jsou)

Jaké reklamní kanály úspěšné firmy většinou používají (FB, TW, Instagram, TV, Rozhlas, Web, tiskoviny, billboardy a další reklamní plochy)

Co v žádném případě v marketingu nikdy nepoužívat.



## 5.4 Problematika ochrany duševního vlastnictví

Stručně WTO, základní legislativa, jaká jsou rizika a jak se bránit.



## 5.5 Trh veřejných zakázek

Obecné fungování tendrů, pravidla pro přihlášení, financování, dokumentace, důležité odkazy na příslušné autority.



## 5.6 Platební podmínky, platební morálka a řešení obchodních sporů

Stručný popis platebních podmínek, průměrná doba splatnosti faktur a jejich proplácení, na koho se obrátit v případě nezaplacení, informace, zda jsou obyvatelé země upřednostňováni v případě těchto sporů.



## 5.7 Víza, poplatky, specifické podmínky cestování do teritoria

Informace pro služební cesty – víza, jak je získat a kolik stojí, cestovní pas (jak dlouhou platnost musí mít), maximální délka pobytu, zda se na kratší vzdálenosti pohybovat pěšky/MHD/vozidlem, podmínky pro pronájem vozidla a sjednání pojištění, informace k MHD, vhodné hotely, hotovost/platební karta/místní karta, dostupnost pitné vody a její kvalita, kriminalita a kde se případně nepohybovat, na co si dát pozor, spojení mezi letištěm/nádražím a ZÚ/centrem města.



## 5.8 Zaměstnávání občanů z ČR

Jak získat pracovní povolení a kdo ho zajišťuje, platy, minimální mzda (pokud je), sociální a zdravotní péče a její poskytování.



## 5.9 Veletrhy a akce

Vyjmenovat nejdůležitější veletrhy a akce a krátký komentář k nim.



# 6 Kontakty

Podkapitoly:

## 6.1 Kontakty na zastupitelské úřady ČR v teritoriu

Velvyslanectví České republiky v Addis Abebě, Adresa: Tsemex Apartment Building (16th floor), Bisrate Gebriel (next to Laphto Mall), Sar Bet Area, Addis Ababa, Etiopie, Tel.: +251 11 551 6382; +251 11 551 6132, Fax: +251 11 551 3471, E-mail: addisabeba@mzv.gov.cz, Web: <https://mzv.gov.cz/addisababa/>, Nouzová linka (pouze pro občany ČR v nouzi): +420 222 420 222

## 6.2 Praktická telefonní čísla (záchranka, policie, požárníci, infolinky, apod.)

- Tísňové volání (obecné): 911
- Policie: 991
- Záchraná služba / sanitka: 907
- Hasiči (fire brigade): 939
- Ethio telecom kontaktní centrum: 994
- Poruchy elektřiny (Addis Abeba): 905
- Voda a kanalizace (Addis Abeba): 906

Addis Ababa City Administration – Fire & Disaster Risk Management Commission: • Dispečink / linka: 939 • Web: <https://www.addisfire.gov.et/>

Ethiopian Red Cross Society – ambulance služby: • Ambulance: 907 • Adresář stanic (Addis Abeba a regiony): <https://redcrosseth.org/get-help/ambulance-services/>

Vybrané nemocnice (Addis Abeba): • Nordic Medical Centre (24/7): +251 929 105 653 (na webu uváděno také 8901) | <https://www.nordicmedicalcentre.com/> • Myung Sung Christian Medical Center / “Korea Hospital” (MCM): +251 11 629 5422 (také +251 11 629 5420) | <https://mcmkoreanhospital.org/> (info) / <https://www.mcmet.org> (alternativní web uváděný v adresářích) • St. Gabriel General Hospital: tel. +251 11 667 0661; Emergency: 8819 | <https://saintgabrielgeneralhospitalplc.com/> • Dejazmach Balcha Hospital: tel. +251 11 551 3205

## 6.3 Důležité internetové odkazy a kontakty

Státní instituce (obchod, investice, finance, regulace):

- Ministerstvo zahraničních věcí Etiopie (MoFA): <https://mfa.gov.et/>
- Ministry of Trade and Regional Integration (MoTRI): <https://motri.gov.et/>
- Ministerstvo průmyslu (MoI): <https://www.moi.gov.et/> (hlavní) | <https://www.moi.gov.et/en> (EN)
- National Bank of Ethiopia (NBE): <https://nbe.gov.et/> (hlavní) | <https://nbe.gov.et/contact/> (kontakt)
- Ethiopian Investment Commission (EIC): <https://investethiopia.gov.et/> (hlavní) | <https://investethiopia.gov.et/contact-us/> (kontakt) | <https://www.investinethiopia.gov.et/> (portál)
- Ethiopian Customs Commission (ECC): <https://www.ecc.gov.et/>
- Ethiopian Food & Drug Authority (EFDA): <https://www.efda.gov.et/> | eRIS portál: <https://www.eris.efda.gov.et/>
- Ethiopian Intellectual Property Authority (EIPA): <https://eipa.gov.et/>
- Institute of Ethiopian Standards (IES): <https://www.ethiostandards.org/>



## SOUHRNNÁ TERITORIÁLNÍ INFORMACE - ETIOPIE

- Ethiopian Conformity Assessment Enterprise (ECAE): <https://ecae.org.et/>
- Ethiopian Statistical Service (ESS): <https://ess.gov.et/>
- Immigration and Citizenship Services (ICS): <https://ics.gov.et/>

### Veřejné zakázky (oficiální):

- Public Procurement and Property Authority (PPPA/FPPA): <https://www.ppa.gov.et/>
- Elektronické veřejné zakázky eGP (Electronic Government Procurement): <https://production.egp.gov.et/>

### Podnikatelské platformy, komory a sítě (užitečné pro české firmy):

- Addis Ababa Chamber of Commerce & Sectoral Associations (AACCSA): <https://addischamber.com/>
- Ethiopian Chamber of Commerce & Sectoral Associations (ECCSA): <https://ethiopianchamber.com/>
- EuroCham Ethiopia: <https://eurochamethiopia.eu/> | kontakt: <https://eurochamethiopia.eu/contact/>
- 2merkato (business/tenders): <https://www.2merkato.com/>
- Ethiomarket (business portál, tendry): <https://www.ethiomarket.com/>

### Telekomunikace a doprava:

- Ethio telecom (kontaktní centrum 994): <https://www.ethiotelecom.et/>
- Ethiopian Airlines – Help & Contact: <https://www.ethiopianairlines.com/services/help-and-contact> | hlavní web: <https://www.ethiopianairlines.com/en>

### Média (ekonomika / business):

- (Addis) Fortune: <https://addisfortune.news/> | alternativně: <https://mobile.addisfortune.net/> | archiv: <https://www.archive.addisfortune.net/>
- The Reporter Ethiopia: <https://www.thereporterethiopia.com/>

### Turismus (oficiální):

- Visit Ethiopia / Ministry of Tourism – „Land of Origins“: <https://www.visitethiopia.travel/>
- Ministry of Tourism Ethiopia: <https://mot.gov.et/>



## 6.1 Kontakty na zastupitelské úřady ČR v teritoriu

Adresy zastupitelských úřadů (včetně Czechtrade), pracovní doba, telefony, emaily, ideální spojení z letiště a z centra města.)

Pokud je PROPEA, tak doplnit kontakt.



## 6.2 Praktická telefonní čísla (záchranka, policie, požárníci, infolinky, apod.)

Kontakty viz. název podkapitoly + další důležitá telefonní čísla



## 6.3 Důležité internetové odkazy a kontakty

Webové stránky a kontakty na všechna ministerstva, vládu, prezidenta, místní hospodářské komory a dále na zvážení dle země (např. hlavní média, centrální banka, ekonomické analýzy, daňová správa...)