



MAROKO

A JEHO ELEKTROTECHNICKÝ SEKTOR

Jakub Atarsia
ředitel zahraniční kanceláře
CzechTrade Maroko



Obsah

1. Základní informace o Maroku
2. Klíčové informace
3. ELEC EXPO 2025
4. ELEC EXPO 2025 – Co znamená být hostitelskou zemí?
5. ELEC EXPO 2025 – Co nabízíme českým firmám?
6. Potenciál na marockém trhu



Základní informace Maroko

- **Rozloha** 710 850 km² (včetně Sahary),
3 500 km pobřeží
- **Počet obyvatel** 34 mil. obyvatel / 40 mil.
v roce 2030
- **Územně-správní rozdělení** konstituční
monarchie, královská dynastie od 16. st.
- **Největší město Casablanca** 4,65 mil.
obyvatel (64 % obyvatel ve velkých městech)
- **Jazyk** darija / francouzština
- **Náboženství** 98,5 % muslimové,
1 % křesťané, 0,5 % židé
- **STRATEGICKÁ POLOHA !**



Základní informace Maroko



186

Connections With 77 Countries



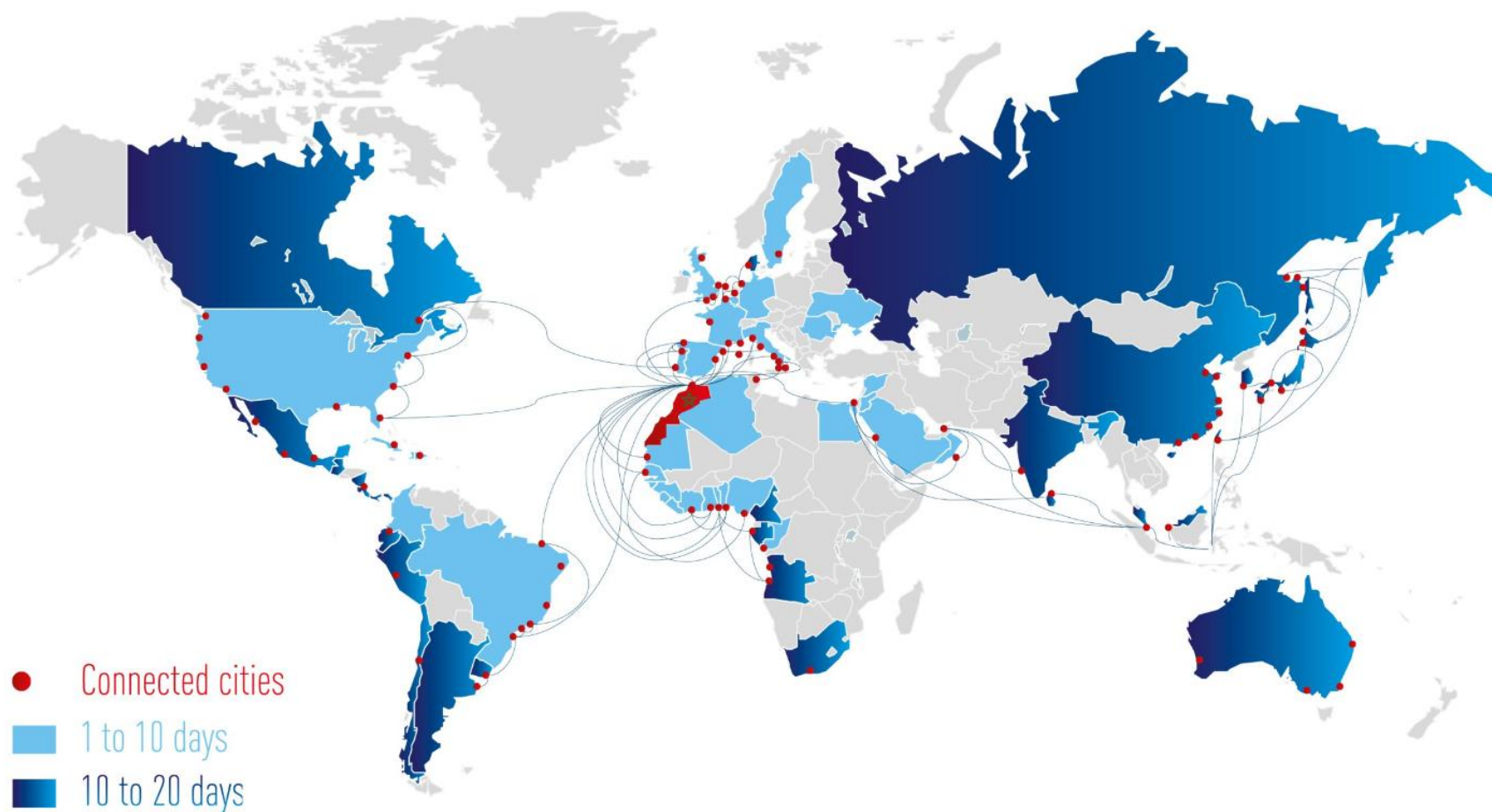
14 km

From Europe



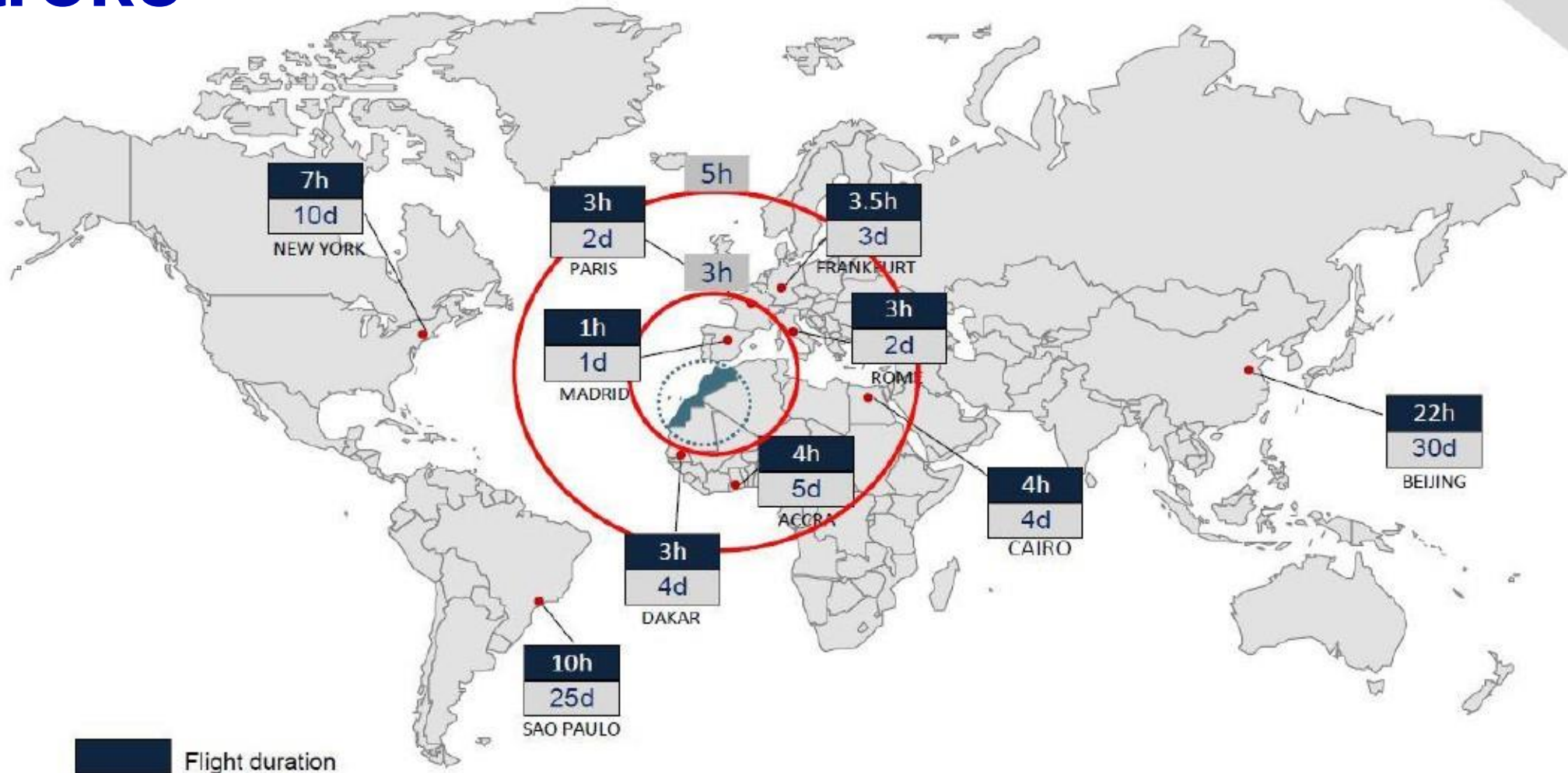
9 M

Containers Capacity



Základní informace

Maroko

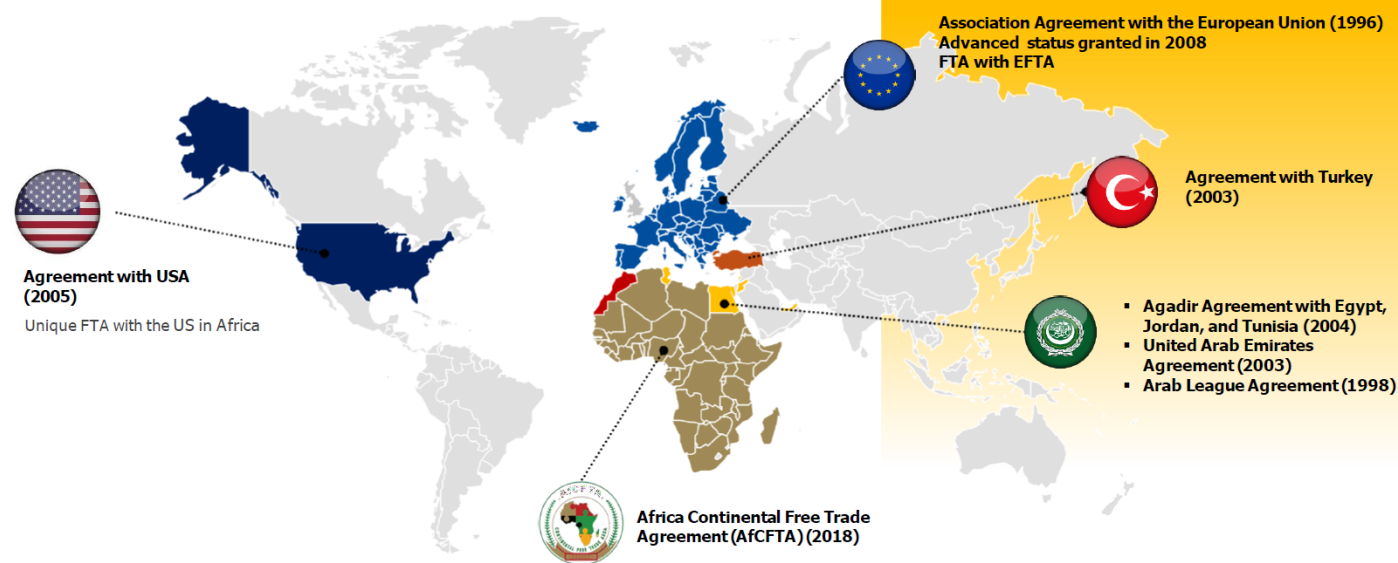


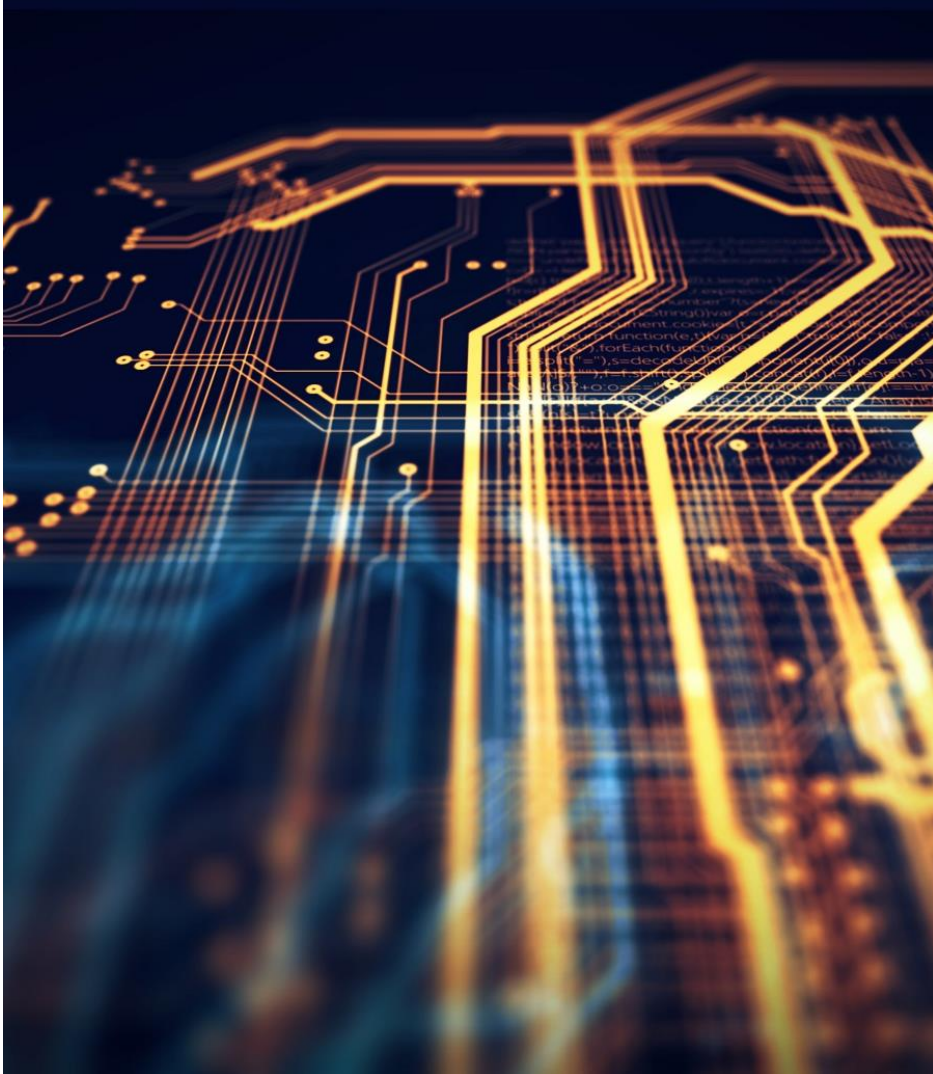
Asociační dohody

- **S EU 1996 – 2008**
 - Odstraněno clo na většinu zboží
 - Odstraněno dvojí danění
- **Arabské státy 1998 – 2004**
 - Ulehčení pohybu zboží, zrušena CLA
 - Harmonizace standartů
- **Turecko 2003**
 - Odstraněna cla na prům. výrobky
 - Zjednodušení celních procedur
- **USA 2005**
 - Odstraněno 95 % cel na prům. výrobky a spotř. Zboží
 - Preferenční přístup na trh USA
- **Africká zóna volného obchodu 2018**
 - Tvorba jednotného trhu pro zboží a služby
 - Zvýšení obchodní integrace, zrušena CLA
- **Přímý přístup k 2,5 miliardy obyvatel**

Swift Access to a 2,5 Billion Consumer Market

Free Trade Agreements with + 50 countries offering duty-free access to a market of 2,5 billion consumers





Klíčové informace

Elektrotechnický sektor v Maroku

- 33 TWh činila spotřeba elektřiny v roce 2024, což představuje nárůst o 266,67 % od roku 1990.
- 49,1% nárůst soukromé výroby elektřiny na začátku roku 2019.
- 85,9% pokles objemu dovozu energie ke konci roku 2019.
- 64,3% nárůst výroby elektřiny díky projektům realizovaným v rámci zákona 1309.
- 34 519 GW celková národní produkce elektřiny.
- Vstup a expanze na africký trh.

Klíčové informace

Sektor obnovitelných zdrojů a energetiky v Maroku.

Solární energie:

- 3000 hodin slunečního svitu ročně
- 5 kWh/m²/den průměrné sluneční záření.

Větrná energie:

- Odhadovaný potenciál činí 25 000 MW, z čehož přibližně 6 000 MW může být realizováno do roku 2023.
- 49,1% nárůst soukromé výroby elektřiny na začátku roku 2019.

Malá vodní díla

- Významný potenciál pro mikro vodní elektrárny . Více než 200 využitelných lokalit.



ELEC Expo 2025

26. – 29. listopadu 2025, Casablanca, Maroko

Česká republika jako hostitelská země

- Největší veletrh v severní a západní Africe.
- 220 vystavovatelů, 25 000 návštěvníků, 40 zemí, 15 konferencí
- Návaznost na podpis MoU mezi FENELEC a EIA v roce 2024
- FENELEC: - sdružuje 95 % marockých firem ;
 - zakladatel CAFELEC (12 států)

Zaměření:

- Elektrotechnika
- Energetika
- Obnovitelné zdroje



ELEC Expo 2025

Co znamená být hostitelskou zemí?

- Nejprestižnější status na veletrhu.
- Schváleno královskou kanceláří.
- Centrální stánek (cca 80 m²) bude umístěn u hlavního pódia a bude sdílený společně s FENELEC.
- Veletrh bude zahajovat Česká republika před ministry a médii.
- Garantovaná návštěva odborné veřejnosti a strategických partnerů díky spolupráci mezi EIA a FENELEC.



ELEC Expo 2025

Co znamená být hostitelskou zemí?

- Během veletrhu se uskuteční speciální český panel v hlavním programu.
- Možnost představení produktů českých firem na hlavním pódiu před ministry, odbornou veřejností a médii.
- Více než 50 médií na místě → významná mediální expozice pro české firmy.
- Možnost lobování u státních institucí a prosazení českých produktů do významných projektů.



ELEC Expo 2025

Co nabízíme českým firmám?

- Osobní účast zástupce vaší firmy na společném vybaveném stánku (cca 80 m²).
- Podpora a osobní asistence CzechTrade, EIA , FENELEC při jednáních a tlumočení.
- Zařazení České republiky a vaší firmy do všech komunikačních nástrojů veletrhu.
- V případě nutnosti možnost jet se zástupcem CzechTrade na schůzky k partnerům v Casablance.
- Možnost aktivní účasti českých firem a představení inovací.

Cena: 64 000 Kč bez DPH



Příležitosti na marockém trhu

Výroba energie (klasická i obnovitelná)

Celkově české firmy mohou v Maroku uspět díky kombinaci evropské kvality a konkurenceschopné ceny, která je pro místní partnery atraktivní.

- Maroko do roku 2030 masivně investuje do energetiky (cca 40 mld. USD) s cílem instalovat 10 000 MW obnovitelných kapacit
- **Výstavba solárních parků, větrných farem i modernizaci stávajících elektráren:** dodávky komponent pro solární instalace
- **Tepelná energetika a vodní elektrárny:** turbíny, výměníky, přenosová síť, kabeláž
- **Solární energie:** komponenty pro fotovoltaické elektrárny, kabeláž, střídače, inženýring, generátory, výměníky, přenosová síť, kabeláž, IoT zařízení, měření spotřeby

Příležitosti na marockém trhu

Elektroenergetická přenosová síť a distribuční síť

Modernizace sítě je marockou prioritou!

Poptávka po:

- Transformátorech
- Rozvaděčích
- Kabelech
- Silnoproudém zařízení
- Datová řešení pro monitoring přenosových soustav – vhodné pro ONEE nebo MASEN
- Vysoká je poptávka po elektrických rozvaděčích a kabelech
- Dodávky nízkonapěťových elektrokomponent do průmyslových zón – Kenitra
- Energetický management v nových centrech – stadióny, admin.budovy, hotely
- Modernizace železničních zabezpečení – plánovaná elektrifikace železnic

Příležitosti na marockém trhu

Automatizace, řízení a chytré technologie

S rozvojem průmyslu 4.0 a chytrých měst v Maroku

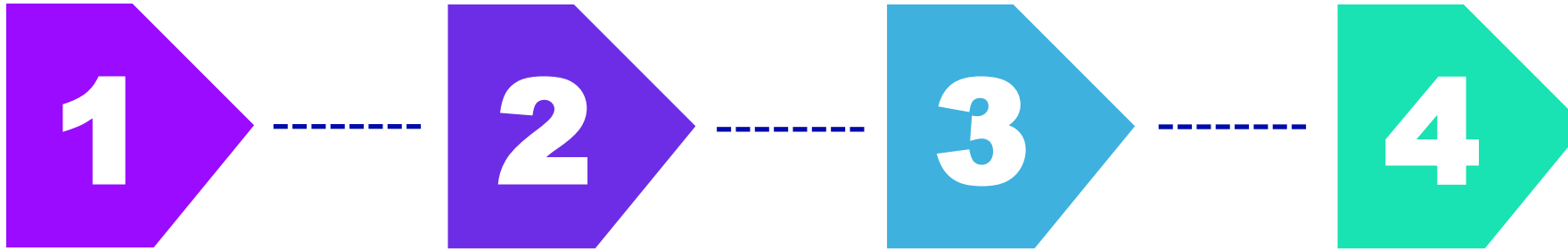
- Roste zájem o **řídící systémy, senzoriku, IoT řešení.**
- Probíhá přechod na úsporné veřejné LED osvětlení.
- **Inteligentní řízení osvětlení, dopravy nebo spotřeby energie.**
- **Spolupráce na výzkumných projektech v místních technopolích, poradentství, spolupráce s univerzitami**

Energetická účinnost a budovy

V Maroku sílí tlak na úspory energie – průmysl + budovy.

- Příležitost pro: **Chytré elektroinstalace, Inteligentní domácnosti.**
- Hledají se řešení, která optimalizují řízení osvětlení, vytápění či ventilace.
- **Inteligentní řízení osvětlení, dopravy nebo spotřeby energie.**
- Monitorovací a časová relé
- Letiště, Stadiony, Nádraží, Budovy + bezpečnostní monitorovací systémy

Další příležitosti



Těžařský průmysl

- Kabeľy
- Rozvaděče
- Transformátory
- Záložní energetické systémy
- Mauretánie!

Solární elektrárny

- Fotovoltaické panely
- Modulární solární elektrárny
- Kabeláže
- Přenos
- Ukládání energie
- Energetické řešení pro odlehlé vesnice

Modernizace osvětlení

- Chytré osvětlení
- Veřejné osvětlení
- Senzory pro optimalizaci spotřeby

Dopravní infrastruktura

- Silnoproudé instalace
- Řízení spotřeby
- Osvětlení
- Nouzové energetické zdroje
- Záložní bateriová úložiště
- Platební systémy

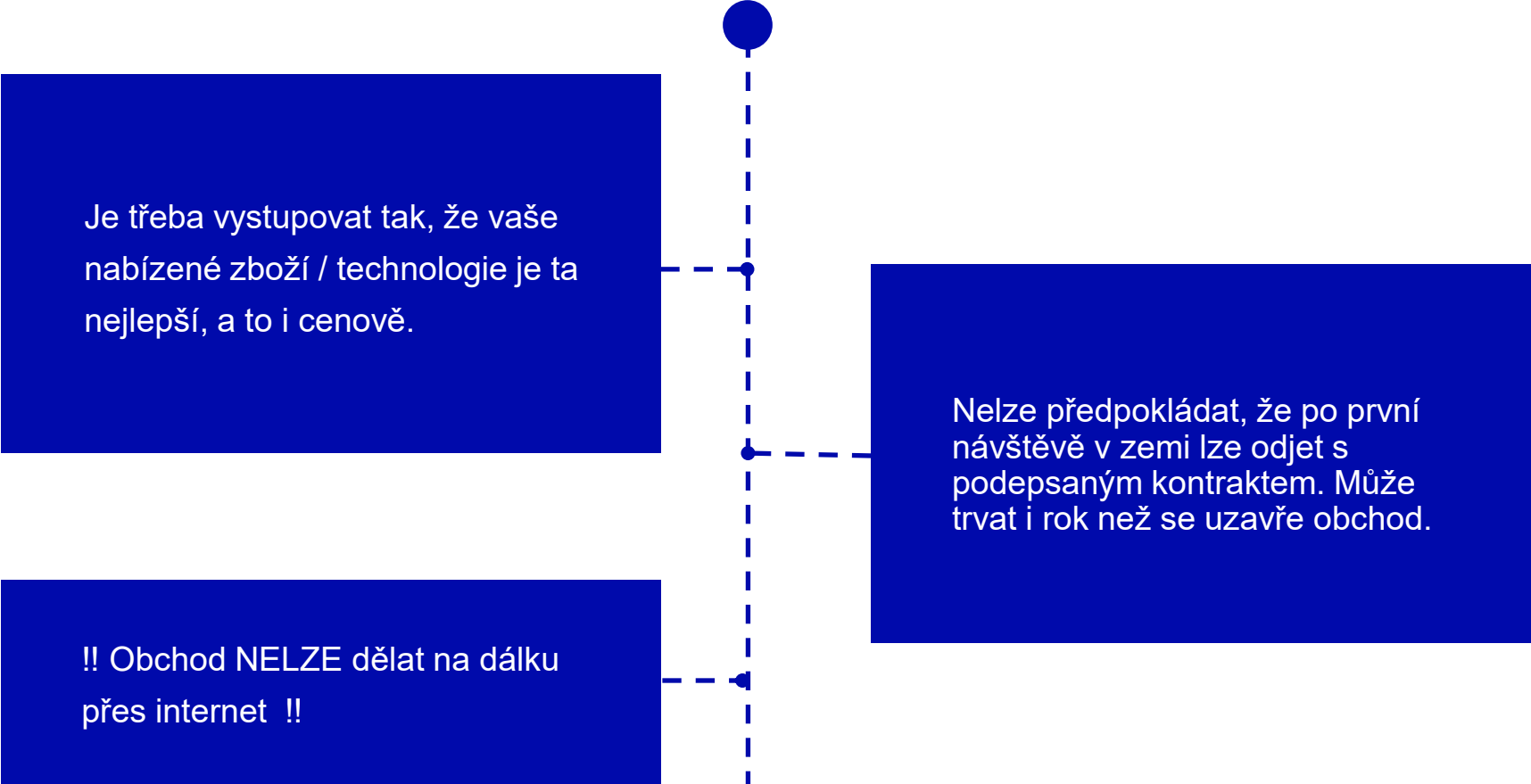
Spolupráce s kanceláří CzechTrade Maroko

- OZV – Ověření zájmu o výrobek nebo službu
- Dvouetapová asistenční služba (Long / Short)
- Realizace společné účasti na veletrzích (ELEC Expo, SIB Maroko, SIAM apod.)
- Podnikatelské/oborové mise do teritoria (Elektro mise, Horeca mise aj. ve spolupráci s partnery)
- Zajištění logistiky a doprovod při služební cestě do Maroka
- Prověření marockého partnera
- Asistence přizpůsobená na míru... např. zastoupení na veletrhu



OSOBNÍ NÁVŠTĚVA ČESKÉ FIRMY JE NUTNÁ!

Desatero obchodování s Marokem



Je třeba vystupovat tak, že vaše nabízené zboží / technologie je ta nejlepší, a to i cenově.

Nelze předpokládat, že po první návštěvě v zemi lze odjet s podepsaným kontraktem. Může trvat i rok než se uzavře obchod.

!! Obchod NELZE dělat na dálku přes internet !!

Připravte se na jednání.
Poznejte partnera, jeho firmu a
naučte se něco o marocké
kultuře.

Nutnost vědět předem přesně
co chci a s tím jít do jednání.
Nebýt zde „jen tak“.

Maroko je vysoce konkurenční
prostředí a země, která usiluje o
přední pozice na světové scéně. O
Maroko tak usilují firmy
z Evropy, ale i z Asie a USA. Vysoce
konkurenční prostředí.

Bud'te trpěliví – líná odpověď. Neschopnost záporné
odpovědi.

Respektujte místní kulturu –
neplánovat návštěvy během
ramadánu, neplánovat jednání
v pátek odpoledne, být dobře
oblečený.

Preference dlouhodobé
spolupráce před jednorázovým
obchodem – nebuďte chamtiví!

Buďte optimističtí.



Jakub Atarsia

ředitel zahraniční kanceláře CzechTrade Maroko

E-mail: jakub.atarsia@czechtrade.cz

Tel.: +212 764 081 884



CzechTrade



czechtrade



czechtradeofficial3990



design.centrum

