

# Exportní smlouvy

## 10 věcí, na které si dát pozor v exportních smlouvách

Marie Talašová, Petr Šmerkl, David Wilhelm

14. října 2021



# Obsah

1. Obecné chyby
2. Platební podmínky
3. Financování
4. Dodací podmínky (INCOTERMS)
5. Schopnost splnění dodávky
6. Převod vlastnického práva/rizika škody na věci
7. Rozhodné právo (volba práva/imperativní normy/mezinárodní úprava)
8. Rozhodčí řízení (ICC, VIAC, LCIA, HKAK, Burzovní rozhodčí soud)
9. Prorogační doložky
10. Uznání a výkon rozhodčích nálezů a rozhodnutí cizích soudů

# Obecné chyby při vyjednávání a v životě smlouvy

- ❑ „*To je jen email, to není smlouva*“
- ❑ „*Smlouva není podstatná, hlavně, že si rozumíme*“
- ❑ Riziko nenese ten, kdo je schopný jej lépe řešit
- ❑ Strukturování transakce
- ❑ „*Holding the pen*“
- ❑ Ninjové Ono, Seto a Samo
- ❑ Změny na poslední chvíli



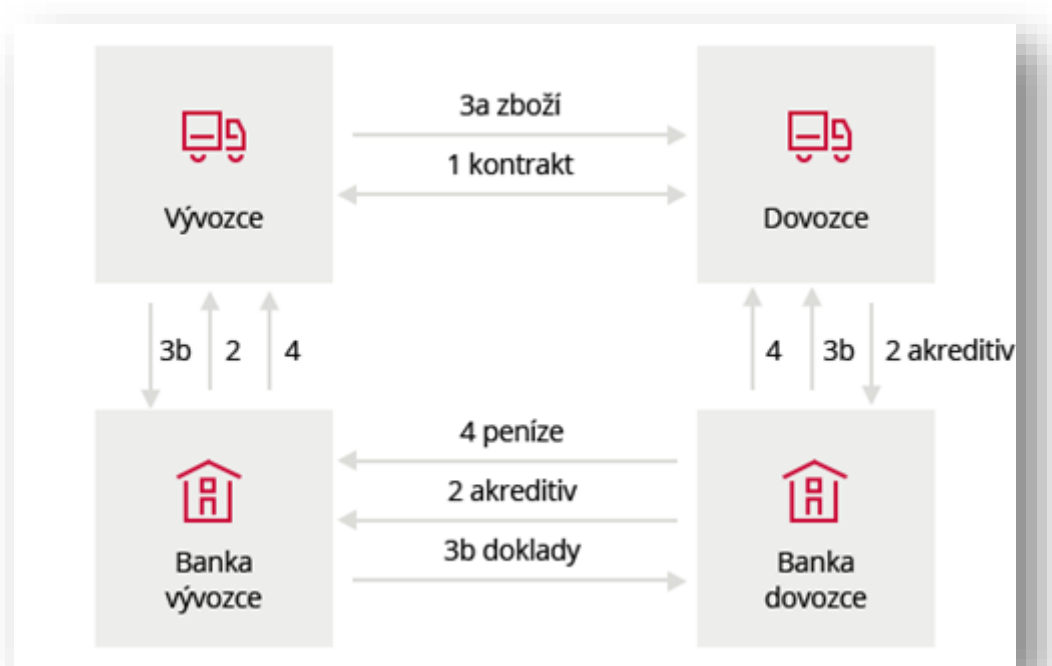
# ► Základní podmínky

- Je předmět plnění vymezen dostatečně přesně a jednoznačně?
- Je cena či způsob určení ceny určen dostatečně jasně?
- Je doba plnění stanovena přesně a pro exportéra bezpečně?

# ► Platební podmínky

- Hladké platby
- Dokumentární akreditiv (L/C)
- Bonita protistrany
- Riziková jurisdikce
- Daňový režim?

# Dokumentární akreditiv (L/C)



<https://www.kb.cz/cs/firmy-a-institute/produkty/uvery-a-financovani/sluzby-pro-obchod-a-export/dokumentarni-akreditiv>

# Financování - podstatné body z pohledu banky

- Specifikace předmětu dodávky
- Harmonogram plateb
- Předání / převzetí dodávky
- Záruky a podmínky jejich vystavení / čerpání
- Specifické podmínky pro dodávky státním institucím
- Případné další podmínky pojišťovny

# Financování

- Důležité otevřít diskusi s financujícími bankami co nejdříve, ideálně před podpisem smlouvy o vývozu
- Banky mohou poskytnout cenné vstupy ke struktuře transakce a zahájit i její vnitřní posuzování
- V praxi se často exportéři obracejí na banky relativně pozdě => častá zdržení



# Financování

- Existuje řada produktů pokrývajících exportní vztahy, např.:
  - Odběratelský úvěr
    - Úvěrová smlouva mezi bankou a dovozcem, čerpání přímo vývozci; dovozce následně splácí úvěr bance
    - Umožňuje zajištění větších dodávek, které by dovozce nebyl schopen sám financovat
    - Platba přímo vývozci omezuje rizika pro vývozce
  - Nepřímý odběratelský úvěr
    - Příjemcem je místní banka dovozce
    - Relevantní zejména v situacích, kdy dovozce není bance dostatečně znám

# Financování

- Dodavatelský úvěr
  - Poskytovaný vývozci za účelem profinancování pohledávek vůči dovozci
  - Splátky úvěru z plateb za dodané zboží či služby
- Před-exportní úvěr
  - Za účelem financování nákupu materiálu, surovin, nástrojů pro realizaci zakázky, atd.
- Bankovní záruky / akreditivy
  - Rámce pro jejich vydávání

# Financování

- Možnost pojištění u EGAP
- Cíl – snížení rizika spojeného s exportem => výhodnější podmínky nabízené bankou exportérovi
- V nedávné době snaha zaměřit se i na SMEs
- Relevantní zejména pro méně rozvinuté (tj. rizikovější) země

# Financování

**K zajištění financování není potřeba jen smlouva o úvěru, ale řada dalších souvisejících dokumentů:**

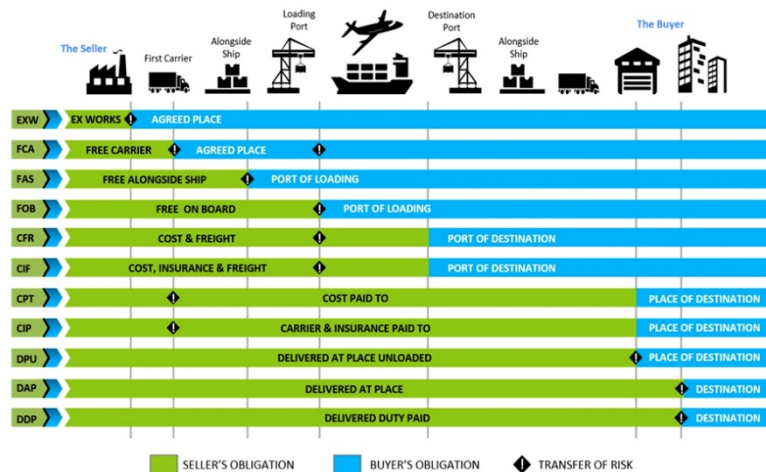
- Související finanční dokumenty (zajištění, smlouvy o podpoře projektu, direct agreements);
- Registrace zajištění
- Doložení smluv o vývozu
- Korporátní dokumenty
- Souhlasy a povolení
- Pojištění
- Zprávy technických a dalších poradců
- Právní posudky
- Finanční modely, rozpočty

# Dodací podmínky (INCOTERMS)

- Co upravují?
  - přechod rizika a dodání
- Co neupravují?
  - převod vlastnického práva
- Co upravují někdy?
  - pojištění
- Verze INCOTERMS
- Formulace
  - CIF Dakar (Incoterms 2020)
- Změny na poslední chvíli!

## INCOTERMS 2020

### Point of Delivery and Transfer of Risk

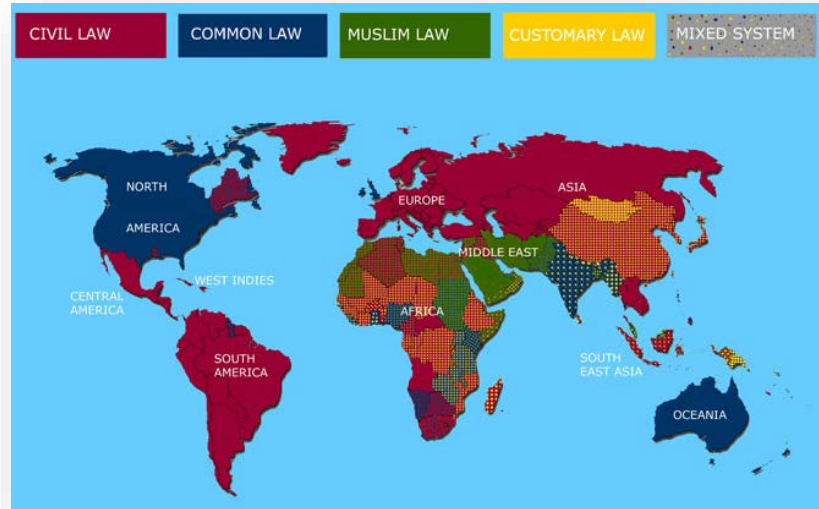


# Schopnost splnění dodávky

- Součinnost a protiplnění dovozce
- Proces předávání a testování
- Vady a odpovědnost exportéra
- MAC
- Vyšší moc
- Riziko změny legislativy
- Limity odpovědnosti za smluvní pokuty a/nebo škody

# Rozhodné právo

- Odlišnosti právních řádů
- Volba práva
- Aplikace Vídeňské úmluvy (CISG)
- Aplikace jiných norem a stěpení právního režimu



<https://i2.wp.com/opiniojuris.org/wp-content/uploads/Legal-Systems-of-the-World-Updated.png?ssl=1>

# Vídeňská úmluva - CISG

## □ Pozitivní vymezení: (čl. 1)

- Tato Úmluva upravuje **smlouvy o koupi zboží** mezi stranami, které mají místa podnikání v různých státech,
  - a) jestliže tyto státy **jsou smluvními státy**; nebo
  - b) jestliže podle ustanovení mezinárodního práva soukromého se má použít **právního řádu některého smluvního státu**.



# Vídeňská úmluva - CISG

## □ Negativní vymezení (čl. 2)

- Tato Úmluva se nepoužije na koupě: a) zboží kupovaného pro osobní potřebu, potřebu rodiny nebo domácnosti, ledaže prodávající před uzavřením smlouvy nebo při jejím uzavření nevěděl a ani neměl vědět, že zboží je kupováno k takovému účelu; b) na dražbách; c) při výkonu rozhodnutí nebo podle rozhodnutí soudu; d) cenných papírů nebo peněz; e) lodí, člunů, vznášedel nebo letadel; f) elektrické energie.

# ► Vídeňská úmluva - CISG

- Smlouva o dílo vs. kupní smlouva vs. smlouva o poskytování služeb (čl. 3)
  - Smlouvy o dodávce zboží, které má být vyrobeno nebo vyhotoveny, se považují za smlouvy o koupi zboží, ledaže strana, která zboží **objednává**, se zavazuje dodat **podstatnou část věcí nutných pro jejich výrobu nebo zhotovení**.
  - Tato Úmluva se nepoužije na smlouvy, v nichž převažující část závazků strany, která dodává zboží, spočívá ve **vykonání prací nebo poskytování služeb**.

# Rozhodné právo

## □ Smluvní závazkové vztahy

- 1) Nařízení Řím I (smlouvy uzavřené ode dne 17. 12. 2009, Přednostní použití před MS uzavřenými dvěma nebo více členskými státy v rozsahu působnosti nařízení)
- 2) Římskou úmluvu (smlouvy uzavřené ode dne 1. 7. 2006 do 17. 12. 2009)
- 3) ZMPS (smlouvy uzavřené do dne 30. 6. 2006, nebo smlouvy mezi nečlenskými státy, jejichž vzájemné vztahy neupravují dvoustranné dohody o právní pomoci)
- 4) Dvoustranné dohody o právní pomoci (přednost před ZMPS)

# Rozhodčí řízení

## □ Výhody rozhodčího řízení

- rychlost řízení
- důvěrnost řízení (ale není automatická)
- možnost volby rozhodců
- menší procesní formalismus
- uznání a výkon rozhodčích nálezů na základě Newyorské úmluvy ve smluvních zemích této úmluvy

## □ Nevýhody rozhodčího řízení

- vyšší náklady

# Uznání a výkon rozhodčích nálezů a rozhodnutí cizích soudů

## □ Uznání a výkon cizích rozhodčích nálezů

- upraveno Newyorskou Úmlouvou o uznání a výkonu cizích rozhodčích nálezů z roku 1965

## □ Uznání a výkon rozhodnutí cizích soudů

- V rámci EU upraveno v Nařízení Brusel I bis z roku 2012
- Mimo EU použitelná Haagská Úmluva o uznávání a výkonu cizích rozhodnutí v občanských a obchodních věcech z roku 2019

# Rozhodčí doložky

- Mezi populární a často volené zahraniční stálé rozhodčí soudy patří ICC v Paříži, LCIA v Londýně, VIAC ve Vídni a SIAC v Singapuru.
- V České republice:
  - HKAK
  - Burzovní rozhodčí soud (BRS)

# Rozhodčí doložky

- Podmínky platnosti rozhodčí doložky:
  - a) jednoznačný projev vůle stran řešit spor formou arbitráže
  - b) konečné řešení sporu
  - c) přesné určení okruhu sporů, které budou řešeny arbitráží

# Rozhodčí doložky

## Modelový text rozhodčí doložky ICC:

*“Veškeré spory vzniklé z této smlouvy či v souvislosti s ní budou rozhodovány s konečnou platností podle Pravidel Mezinárodní obchodní komory pro rozhodčí řízení jedním či více rozhodci jmenovanými v souladu s uvedenými Pravidly.”*



# Rozhodčí doložka

## Patologická rozhodčí doložka:

*„The Parties agree to solve any dispute originating from (or directly related to) this agreement amicably in a manner of direct negotiation. However, if an amicable settlement is not reached within one (1) month, such a dispute shall be finally settled by the Vienna International Arbitration as per Austrian law.“*

## Rozhodčí doložka II.

Patologická rozhodčí doložka:

*„The parties agree that all disputes shall be settled by an arbitrator.“*

## Namísto závěrů...

- Nebojte se zapojit právní a finanční tým od začátku – ušetří čas a stres
- Nebojte se exportovat – české společnosti mají zkušenosti a dobré renomé v zahraničí



**Petr Šmerkl**

Associate, Praha

T +420 255 771 295

E petr.smerkl@whitecase.com



**David Wilhelm**

Associate, Praha

T +420 255 771 208

E dwilhelm@whitecase.com



**Marie Talašová**

Associate, Praha

T +420 255 771 231

E marie.talasova@whitecase.com

# 45

offices

# 31

countries

# 6

continents



## Americas

Boston  
Chicago  
Houston  
Los Angeles  
Mexico City  
Miami  
New York  
São Paulo  
Silicon Valley  
Washington, DC

## Europe, Middle East and Africa

Abu Dhabi  
Berlin  
Bratislava  
Brussels  
Cairo  
Doha  
Dubai  
Düsseldorf  
Frankfurt  
Geneva  
Hamburg  
Helsinki  
Istanbul  
Johannesburg  
London  
Madrid  
Milan  
Moscow  
Muscat\*  
Nur-Sultan  
Paris

## Asia-Pacific

Beijing  
Hong Kong  
Jakarta\*  
Melbourne  
Seoul  
Shanghai  
Singapore  
Sydney  
Tokyo

\* Associated firm

---

**Děkujeme za pozornost.**