



Právní a daňové aspekty fungování na německém trhu: Jak najít německého obchodního zástupce

2. března 2021

Adam Jareš
CzechTrade Německo



EXPERT NA VÁŠ EXPORT

VÝHODY OBCHODNÍHO ZÁSTUPCE



- Rychlý způsob jak být **přítomný** na německém trhu
- **Překonání** jazykové a „kulturní“ **bariéry**
- OZ má **vybudované vztahy** na nákupčí a má vybudované distribuční kanály
- OZ se umí dostat k **tendrům** a veřejně vypisovaným zakázkám
- Zvyšuje **důvěryhodnost** – rodilý mluvčí se prosadí i na telefonu
- Je na místě činu – klienta ve svěřeném regionu **obslouží rychleji** než český obchodník

JAK OBCHODNÍ ZÁSTUPCI FUNGUJÍ?



regionální (většinou dle oblastí PSC/PLZ) nebo
zákaznická exkluzivita (typ nebo jména zákazníků)



odměňování na báze provize / fixu / kombinace
obou



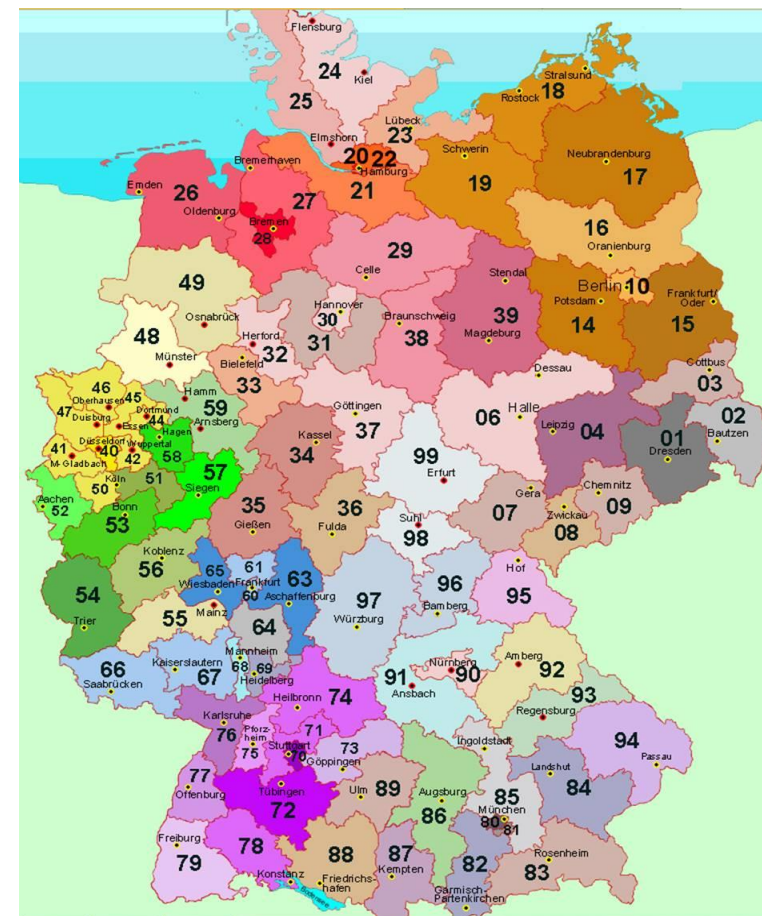
nastavte si klíčové identifikátory, které budete u
OZ sledovat



musí pracovat aspoň pro dvě firmy, aby to nebyl
Schwarzsystém



návrh smlouvy konzultujte s právníkem



NA CO SI DÁT POZOR



- Pozor na „černé ovce“
- Vyžádejte si referenční zákazníky
- Pozor na zpoplatněné „prezentační akce“
- Fixní odměnu navázat na konkrétní cíle – měsíční reporting
- Limitovat množství zasílaných vzorků
- Povinnost hradit cestovní náklady při pozvání OZ do ČR
- Pozor na smlouvu – exkluzivita, délka platnosti smlouvy, podmínky odstoupení od smlouvy

DOPORUČENÍ PRO EFEKTIVNÍ OSLOVENÍ OBCHODNÍCH ZÁSTUPCŮ



- Odkazujte na **web v NJ/AJ** ► pozor na chyby v klíčových pojmech
- Oslovujte obchodní zástupce/firmy **v němčině**
- Jasně definujte **cílovou skupinu** zákazníků
- K oslovení připojte **co nejvíce informací** - katalog, reference, certifikáty, atraktivní cena – ideálně v němčině
- Upozorněte na **přidanou hodnotu**
- Jako kontaktní osobu ideálně uvádějte němčináře
- Nečekejte, že Vám každý odpoví na e-mail – **telefonujte!**

JAK NAJÍT OBCHODNÍHO ZÁSTUPCE?

Portál www.handelsvertreter.de

handelsvertreter.de
come › into › contact

Für Unternehmen Für Handelsvertreter

Finden Sie Ihren Handelsvertreter
in Deutschland

handelsvertreter.de ist die größte deutsche Plattform für
Handelsvertreter mit mehr als 7300 Handelsvertretungen
in Deutschland

Jetzt Angebot schalten



Sie sind auf der Suche nach Handelsvertretern in Deutschland?

handelsvertreter.de ist die Plattform für Handelsvertreter in Deutschland!

Auf handelsvertreter.de finden Sie Handelsvertreter und selbstständige Vertriebsunternehmen in ganz Deutschland, qualifiziert nach Branchen, Abnehmerkreisen und Vertriebsgebieten. Mit dem E-Mail-Push-Service werden Handelsvertreter direkt über Ihr Vertretungsangebot auf handelsvertreter.de informiert.

FÜR UNTERNEHMEN

FÜR HANDELSVERTRETER

handelsvertreter.de in Zahlen

99 Angebote in Deutschland

Mehr als 7300 Handelsvertreter

86 Angebote in anderen Ländern

7200 Handelsvertreter in anderen Ländern

200.000 Pageviews im Monat

Deutschlands erfolgreichste Plattform für Absatz und Handel seit 2001

JAK NAJÍT DISTRIBUTORA?

Databáze WLW

- Bezplatná databáze **Wer liefert was** www.wlw.de
- Možnost filtrování výsledků na základě klíčových slov a zaměření firmy
- Možnost zalistování firemního profilu **pro české firmy**
 - zpoplatněné – informace k zalistování dusseldorf@czechtrade.cz

The screenshot shows the WLW website interface. At the top, there is a navigation bar with the WLW logo, a search bar containing 'werbeartikel', and a language selector set to 'DE'. Below the search bar, the results are filtered for 'werbeartikel'. A dropdown menu for 'Lieferantentyp' (Supplier Type) is open, showing options: Großhändler (3148) [checked], Hersteller (4572), Dienstleister (5053), and Händler (2849). The main results list shows several entries, each with a company logo, name, address, and a '1 von 1 Kriterien erfüllt' (1 of 1 criteria met) status. The entries include:

- Gerhardt's-Neuheiten Inh. Hans-Peter Gerhardt**, DE 36266 Heringen. Description: 'Beschreiben Sie Ihr Angebot kurz und individuell zur Rubrik "Zugabeartikel (Werbeartikel)" Zitrusspirale, Zitronenpresse, Krokofix...'
- TRIGON Deutschland GmbH**, DE 41748 Viersen. Description: 'Export, Import und Großhandel mit Spielwaren (Plüschtiere)...'
- Buxmann Werbeartikel Inh. Lars Beck**, DE 64401 Groß-Biebrerau. Description: 'Werbegeschenke sind Markenbotschafter. Daher ist es wichtig, dass Sie bei der Auswahl auf Qualität achten.'
- FINK COMPANY**, DE 58300 Wetter. Description: 'Auch als Werbeartikel bestens geeignet.'

JAK NAJÍT DISTRIBUTORA?



- **Používejte profesní sociální sítě** ▶ profesní LinkedIn a Xing, generace 45+ let často není na Facebooku

LinkedIn

XING



EXPERT NA VÁŠ EXPORT

CzechTrade Německo

Tel.: +49 211 59825 684, -688, - 593

E-mail: dusseldorf@czechtrade.cz

www.czechtrade-deutschland.de