



Budoucnost českého exportu v AFRICE

Petr Haramul

Johannesburg 2021



EXPERT NA VÁŠ EXPORT

JAR v číslech

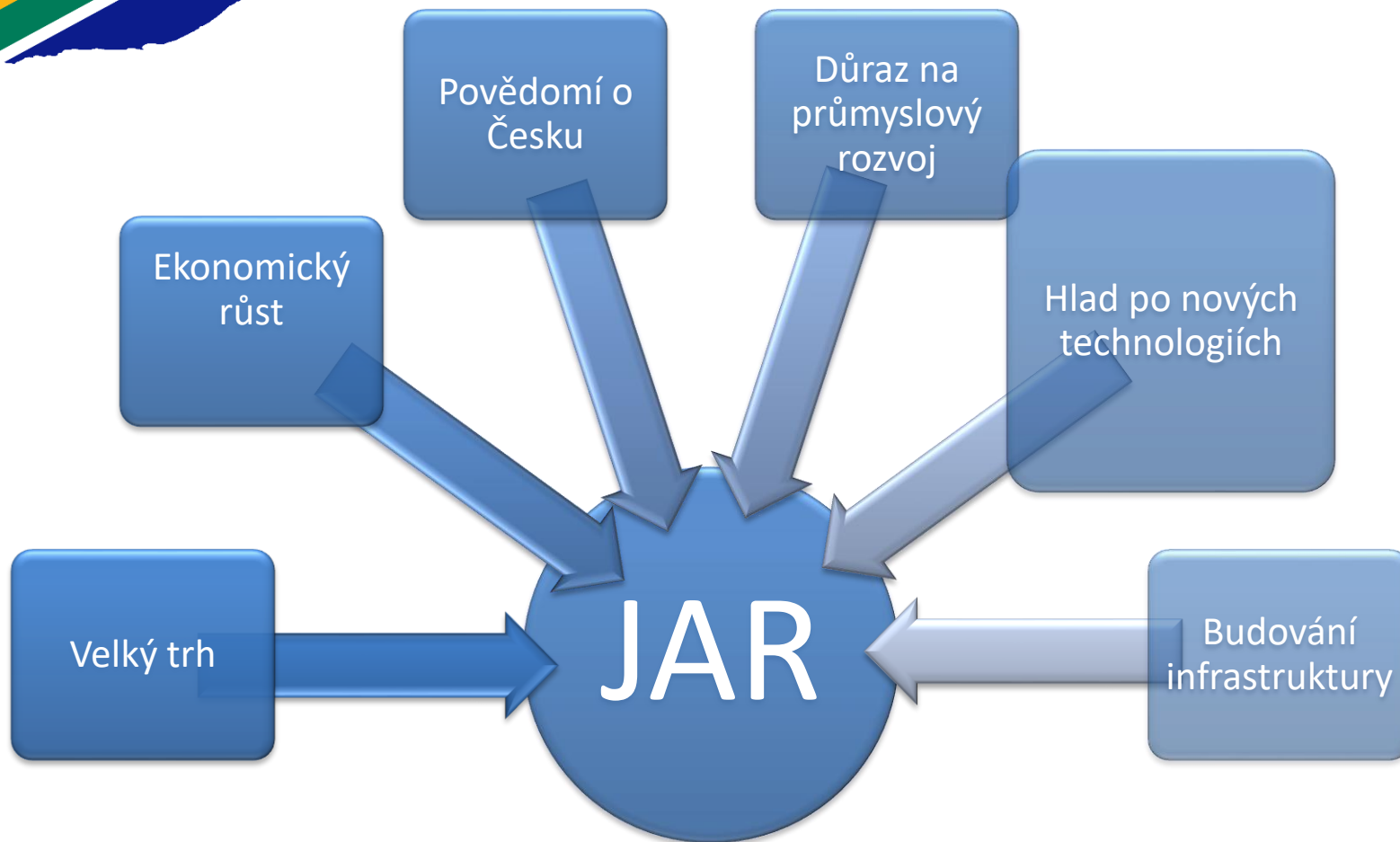


- ⊙ Populace 95 mil. obyv.
- ⊙ **50 mil. pod 30 let věku!**
- ⊙ **Střední vrstva 10 mil. !**
- ⊙ Růst HDP 2,5 %
- ⊙ Rekordní vývoz do JAR za rok 2019 – 17 mld. CZK





Proč se zajímat o JAR ?



Priorita v oblasti energetiky

Hlavní projekt současné vlády

- změna energetického koše
- Cíl: větší podíl obnovitelných zdrojů v energetice

V současné době tvoří je 85 % energetiky z uhelných elektráren. Cílem vlády je do roku 2030 snížit tento poměr na 60 % uhelné energie 40 % energie z obnovitelných zdrojů.



Export do JAR dle ZK Johannesburg



- ⊙ JAR je trhem s největším potenciálem v Africe
- ⊙ Jedná se o vstupní bránu do subsaharské Afriky
- ⊙ Velká konkurence na místním trhu
- ⊙ Každý rok se trh rozrůstá ve všech oborech
- ⊙ Bankovní systém na srovnatelné úrovni s Evropou
- ⊙ Dodávky jsou především lodní dopravou



Export do JAR dle sektorů

- ⊙ Obnovitelné zdroje energie
- ⊙ Těžební technika a příslušenství
- ⊙ Technologie na čištění kontaminované vody
- ⊙ Doplnky do zdravotnictví
- ⊙ Odsolovací technologie
- ⊙ Stavebnictví
- ⊙ Sportovní vybavení



Dodávat na jihoafrický trh má smysl za předpokladu:

Dodávat na jihoafrický trh má smysl za předpokladu:

- ⊙ Jste na stejné cenové hladině jako konkurence (čím níže tím lépe), který ovládá váš segment trhu (případně je váš produkt něčím unikátní)
- ⊙ Máte dostatek *trpělivosti (African Time)*, finanční a personální kapacity se jihoafrickému trhu věnovat.
- ⊙ Předem akceptujete fakt, že minimální doba pro první dodávky je 1-2 roky.
- ⊙ *(Jihoafrická republika není vaším prvním zahraničním trhem a nemá vyřešit akutní problémy s odbytem!)*



2 aspekty úspěchu na jihoafrickém trhu

⊙ Trpělivost

- aktivní působení na trhu
- nové kontakty
- podnikatelské prostředí
- poptávka na trhu

⊙ Přítomnost na trhu

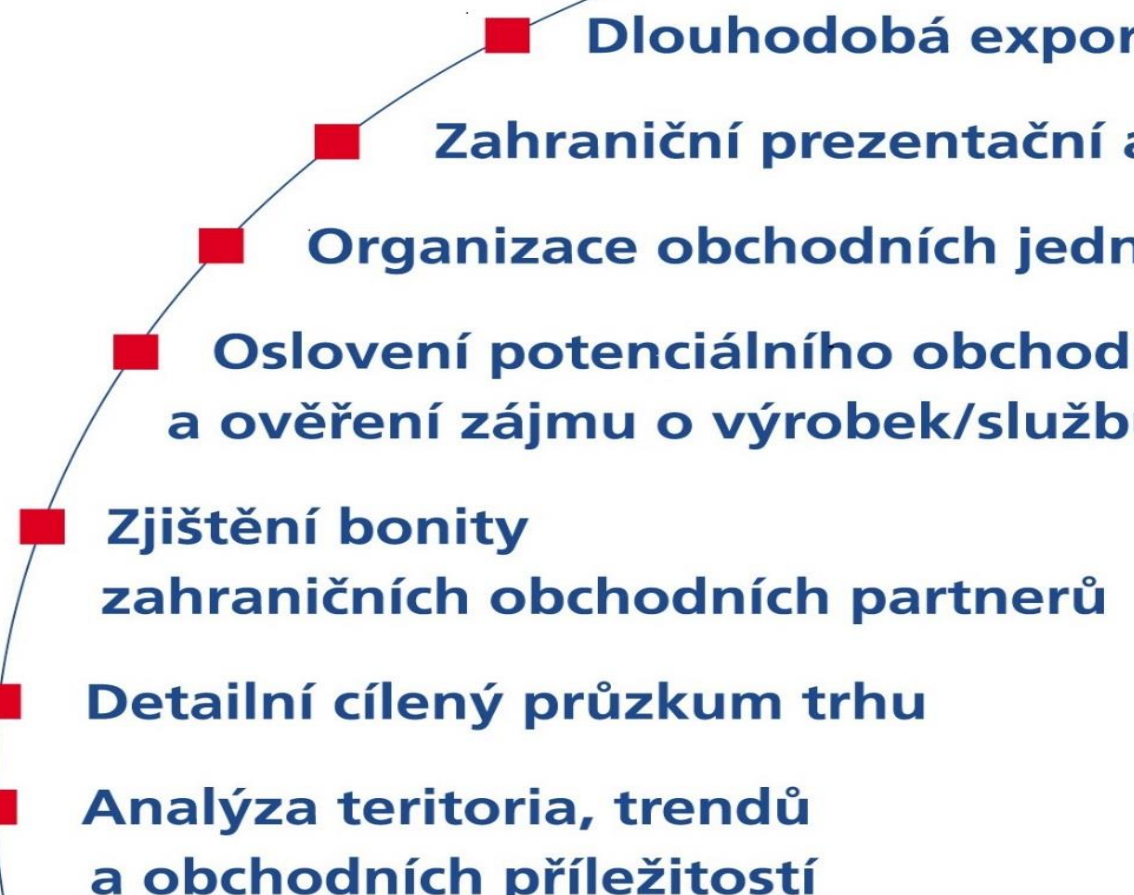
- zástupce
- založení firmy



**Každodenní přítomnost CzechTrade a
služby agentury**

Služby CzechTrade

Úspěch na trhu

- 
- Dlouhodobá exportní asistence
 - Zahraniční prezentační a kontaktní akce
 - Organizace obchodních jednání
 - Oslovení potenciálního obchodního partnera a ověření zájmu o výrobek/službu
 - Zjištění bonity zahraničních obchodních partnerů
 - Detailní cílený průzkum trhu
 - Analýza teritoria, trendů a obchodních příležitostí

Desatero pro obchodování s Jihoafrickou republikou

- ⊙ Pro jednání postačí angličtina. Znalost jiných řečí se od obchodníka neočekává.
- ⊙ Plánujte cestu mimo období Vánoc (prosinec i leden). JAR leží na jižní polokouli, proto jsou vánoční svátky spojeny s obdobím letních dovolených, podobně jako v České republice červenec a srpen.
- ⊙ Mějte na paměti etnické, kulturní a náboženské rozdíly Jižní Afriky. Počítejte s tím při jednání a neukvapujte se v názorech, které vyslovíte.
- ⊙ Velmi dobře si zajistěte platební instrumenty.
- ⊙ Zjistěte si, kdo je vlastníkem společnosti, se kterou jednáte. Jihoaafričané jsou ve společenském i obchodním styku velmi přátelští a otevření.



Desatero pro obchodování s Jihoafrickou republikou

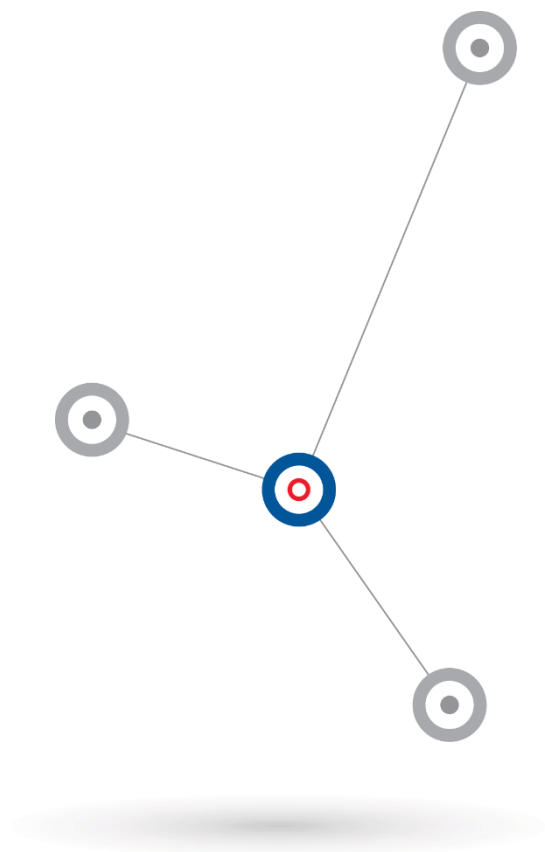
- ⊙ Buďte vlídně sebejistí a sebevědomí, zvláště ohledně svého nabízeného produktu
- ⊙ České produkty a ani to, kde leží Česká republika, nejsou v Jihoafrické republice v obecném povědomí, což však není na překážku. Nejdůležitější je „value for money“, cena/výkon.
- ⊙ Zvládněte dobře své obchodní a dodací podmínky.
- ⊙ Vnímejte, co se okolo vás děje, buďte opatrní na sebe i na svůj majetek. Jižní Afrika má bohužel jednu z nejvyšších kriminalit na světě.
- ⊙ Jižní Afrika je větší než Francie, Španělsko a Portugalsko dohromady



...a na závěr trochu inspirace:

***„Život je jako bonboniéra. Nikdy nevíš, co v ní najdeš.“
(Forrest Gump)***





Česká agentura na podporu obchodu CzechTrade

Petr Haramul
ředitel ZK Johannesburg
26 Olympus Crescent, Mykonos Estate,
Lonehill, Sandton, 2191, South Africa

Mob.: +27 (0) 76 026 9040

E-mail: Petr.haramul@czechtrade.cz

www.czechtrade.cz